



# INFORME ECONÓMICO

PRIMER SEMESTRE 2020



## INDICE

DESCRIPCIÓN DE LA COMPAÑÍA .....	4
RESUMEN GENERAL DEL PRIMER SEMESTRE DE 2020.....	7
ANÁLISIS COMPARATIVO DE LOS ESTADOS FINANCIEROS CONSOLIDADOS DE ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES .....	12
ANEXO I .....	29

### **ALTIA CONSULTORES, S.A.**

En virtud de lo previsto en el artículo 17 del Reglamento (UE) nº 596/2014 sobre abuso de mercado y en el artículo 228 del texto refundido de la Ley del Mercado de Valores, aprobado por el Real Decreto Legislativo 4/2015, de 23 de octubre, y disposiciones concordantes, así como en la Circular 3/2020 del segmento BME Growth de BME MTF Equity, ponemos en su conocimiento la siguiente información.

El siguiente informe tiene como objetivo (i) hacer una breve introducción sobre la Compañía, (ii) presentar los estados financieros del primer semestre de 2020 (en adelante 1S2020), estados que se adjuntan en el anexo I, (iii) realizar una comparativa con el mismo periodo del año anterior (primer semestre de 2019 o 1S2019).

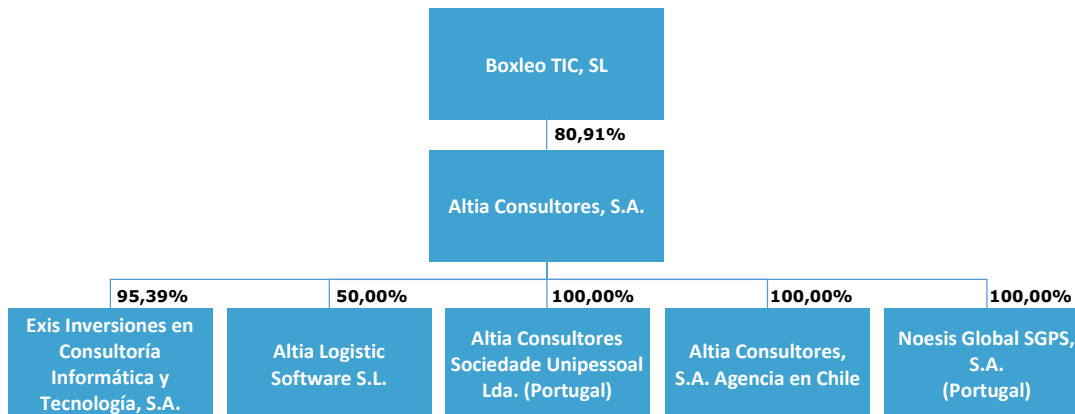
La información relativa a los estados financieros intermedios y su comparativa hacen referencia a datos consolidados e individuales.

# DESCRIPCIÓN DE LA COMPAÑÍA

Altia Consultores S.A. (en adelante, Altia, la Compañía o la Sociedad) es la cabecera del Grupo Altia (en adelante Grupo Altia o el Grupo) y su actividad se enmarca dentro del sector de las Tecnologías de la Información (TIC).

1

El esquema societario del Grupo a 30 de junio de 2020 es el siguiente:



**Altia Consultores S.A.** es la matriz del grupo de sociedades, que está compuesto además por las filiales: (i) **Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.A.** (en adelante Exis), compañía especializada en la prestación de servicios de outsourcing, entendida como la selección y puesta a disposición de talento tecnológico; (ii) **Altia Logistic Software S.L.**, (en adelante Altia Logistic), compañía cuya actividad es la explotación comercial de un software para el seguimiento y control logístico a través de sistemas de posicionamiento en tiempo real; (iii) **Altia Consultores Sociedade Unipessoal Lda**, (en adelante Altia Portugal) con un nivel de actividad muy reducido; (iv) **Altia Consultores S.A. Agencia en Chile** (en adelante Altia Chile); y, finalmente, (v) **Noesis Global Sociedade Gestora de Participações Sociais, S.A. y sus filiales**, (en adelante Noesis y sus filiales) consultora tecnológica internacional con sede en Portugal que ofrece servicios y soluciones para apoyar a sus clientes en su transformación digital y el desarrollo de sus negocios, especializada en analítica de datos, calidad del software y tecnología Low Code y con filiales en Portugal, Brasil, EE.UU., Países Bajos e Irlanda, cuya incorporación al Grupo mediante la adquisición del 100% de las acciones se formalizó el 20 de enero de 2020.

A su vez el Grupo Altia se encuadra dentro de un grupo de empresas en los términos descritos en el Artículo 42 del Código de Comercio denominado Grupo Boxleo, del que Boxleo Tic, S.L. es su sociedad matriz. A 30 de junio de 2020, Boxleo Tic, S.L. poseía el 80,91% del capital social de Altia (81,3158% incluyendo personas vinculadas). El Grupo Boxleo, domiciliado en Oleiros (A Coruña) tiene la obligación de presentar cuentas consolidadas desde 2011 y deposita las cuentas anuales consolidadas en el Registro Mercantil de A Coruña al igual que el Grupo Altia.

La obligación de presentar cuentas consolidadas corresponde a Boxleo Tic, S.L. por lo que Altia estaría dispensada según lo establecido en el artículo 43.2 del Código de Comercio. No obstante, se ha decidido, por mayor transparencia y para trasladar al mercado una imagen más completa e integrada de Altia y de las actividades que realiza directa e indirectamente mediante sus sociedades dependientes, que el grupo formado por Altia y sus sociedades dependientes consolide también sus cuentas y que sea éste el perímetro de cotización. En los estados financieros que se analizan en el presente informe, sin embargo, no se incluyen los de Altia Portugal ni los de Altia Logistic por no tener un interés significativo ni por su volumen, ni por el nivel de actividad actual de esas filiales. Por el mismo motivo, ha sido excluida del perímetro de consolidación la sociedad International Noesis Consulting, Ltd., participada al 100% por Noesis y con domicilio en Irlanda.

El Grupo Altia desarrolla un modelo de negocio basado en la prestación de servicios y suministro de productos relacionados directamente con las tecnologías de la información, y agrupa su actividad en siete líneas de negocio: outsourcing y mantenimiento, servicios gestionados adscritos al Data Center, desarrollo de aplicaciones informáticas, consultoría tecnológica, soluciones propias, implantación de

soluciones informáticas de terceros y, por último, suministro de hardware y software. Aunque todas estas líneas de negocio se adscriben al sector de las Tecnologías de la Información, los matices diferenciales entre cada una de ellas aportan un grado de diversidad y complementariedad absolutamente relevante y que se ha potenciado aún más con la adquisición de Noesis. Todas las líneas de negocio producen sinergias en la gestión, originan importantes ventajas comerciales, y evitan la concentración de riesgo en clientes.

El Grupo enfoca su actividad comercial hacia grandes clientes, entendiendo como tales aquellos con un gasto elevado en Tecnologías de la Información o aquellos con un alto potencial de implantación de proyectos TIC y existe una elevada conciencia corporativa por que las inversiones que los clientes realicen en este tipo de servicios obtengan el retorno esperado y se traduzcan en beneficios tangibles. En este sentido, el Grupo Altia ha acompañado con éxito a sus clientes en sus procesos de transformación en sus más de veinticinco años de historia, y esa es una de las bases del reconocimiento en el mercado que actualmente atesora la organización.

El Grupo desarrolla su actividad a nivel nacional a través de los centros de actividad que mantiene en las Comunidades Autónomas de Galicia, Madrid, Castilla-León, País Vasco, Castilla-La Mancha, Valencia, Canarias y recientemente en Cataluña, y a nivel internacional en Chile, Portugal, Brasil, Irlanda, Países Bajos y Estados Unidos por medio de las sociedades en las que participa y a través de Uniones Temporales de Empresas.

Por último, Altia no concibe su modelo de negocio sin tener presente el desarrollo profesional y humano de sus empleados y colaboradores y la creación de valor para todos sus grupos de interés. Dentro de su política social corporativa, presenta, por tanto, relevancia prioritaria el desempeño social, económico y medioambiental y la atención a sus principales grupos de interés: clientes, empleados, accionistas, administraciones públicas, inversores y supervisores del mercado.

Altia cotiza en el BME Growth de BME MTF Equity (anteriormente denominado Mercado Alternativo Bursátil - MAB) desde el 1 de diciembre de 2010.

**RESUMEN GENERAL DEL PRIMER  
SEMESTRE DE 2020**

**2**

La expansión de la epidemia Covid-19 y las medidas de contención que se han implementado a nivel global, han alterado de forma drástica la evolución y desarrollo de la economía mundial. Todos los analistas macroeconómicos coinciden en que a pesar de que se han venido flexibilizando gradualmente las medidas de aseguramiento, se va a producir una histórica caída del PIB mundial en el 2020. En primer lugar, por el elevado grado de incertidumbre global debido a la evolución que pueda tener la pandemia y la eventualidad de rebrotes que se presenten en la segunda mitad del año, y, en segundo lugar, por la efectividad que puedan llegar a tener las medidas económicas adoptadas entre los países para la recuperación de la economía en general. La primera cuestión, la brutal incertidumbre existente, ha provocado, en términos de operativa, que el Grupo Altia haya decidido no publicar Plan de Negocio para 2020, dada la imposibilidad de presentar unas proyecciones financieras con una base documental y económica mínimamente fiable.

La rápida expansión de la Covid-19 en los países de la zona euro, hizo que se implementaran estrictas medidas de confinamiento para la contención de la pandemia, medidas que implicaron una importante pérdida de la actividad en la mayoría de los sectores, provocando que, para el primer trimestre del año, el PIB de la zona euro se contrajera un -3,6% frente al +0,1% que se esperaba antes de la expansión de la pandemia.

En este escenario el PIB español sufrió su mayor contracción 'intertrimestral' en el segundo trimestre de 2020, con una caída del -17,8%. Por otro lado, la tasa de desempleo como consecuencia de la inactividad por el confinamiento y el cierre de las empresas, ha aumentado durante el segundo trimestre del 2020 un +1,3%, situándose en 15,33% (vs. 14,0% en el segundo trimestre 2019) y se estima cerrará el año por encima de ese porcentaje.

A pesar de la crisis generada por el virus Covid-19, el sector TIC ha sido de los pocos sectores que a día de hoy se han visto afectados en menor medida por la pandemia. Esto se debe principalmente al soporte que brinda a los negocios mediante la entrega de herramientas que facilitan el teletrabajo, la innovación tecnológica, la mejora de procesos y la digitalización del sector empresarial. Pero si bien esto es cierto en términos generales, también es verdad que se han producido cancelaciones o retrasos en determinados servicios y en algunos sectores de clientes impactados fuertemente por el parón de la actividad y eso ha afectado a las cuentas que aquí se presentan.

Al mismo tiempo continúa el proceso de concentración en el sector, tanto a nivel de demanda (búsqueda de simplificación tecnológica y proveedor tecnológico único de referencia) como a nivel de oferta (procesos de concentración societaria), por lo que el crecimiento ordenado no es un mero objetivo y se plantea como la forma en la que hay que competir: se hace estratégicamente necesario ganar tamaño y adquirir nuevas capacidades que permitan entrar en los nuevos mercados que se constituyen o bien en aquellos en los que no se tiene presencia o ésta es anecdótica, para así poder consolidar el proyecto.

En este contexto, en el que el Grupo Altia parte de una cuota de mercado a nivel nacional, referida al sector de la consultoría tecnológica, inferior al 1%, se plantea como retos principales crecer de manera ordenada y sostenible y consolidar la imagen de marca dentro del sector. En un entorno como el descrito, se dan las circunstancias objetivas para que una organización eficiente como el Grupo Altia, que presta servicios de alta calidad a unas tarifas competitivas, pueda aumentar su cuota de mercado de una manera continua y sostenida.

A este respecto, a la crisis global derivada de la situación sanitaria, en nuestro caso se ha unido el proceso de integración con Noesis como factor determinante del comportamiento del primer semestre del año. Y, a su vez, ese proceso también ha estado condicionado por la situación sanitaria. En un escenario como el descrito, con restricciones a la movilidad, práctica imposibilidad de contacto personal fuera del entorno local, con empleados trabajando en remoto de manera generalizada y con periodos largos de confinamiento, ha sido prácticamente imposible la celebración de reuniones presenciales que favoreciesen el conocimiento mutuo. En consecuencia, las tareas de integración han sido más lentas y dificultosas de lo previsto, el proceso de integración, tal y como se había



planificado inicialmente, se ha dilatado y los esfuerzos se han centrado de forma pragmática en los procesos críticos de control de información financiera y actividad comercial conjunta, con un uso intensivo de la tecnología que está resultando positivo, si bien ha quedado algo limitado en sus efectos por la ausencia del citado contacto personal.

Las tareas de integración, más allá de los procesos críticos antes citados, están condicionadas por las diferencias en los modelos de negocio. La complementariedad y mínimo solapamiento en la oferta y en el modo de actuar en el mercado, que indudablemente fueron factores decisivos para la decisión de la inversión, al mismo tiempo provocan que la integración no sea una tarea sencilla, a lo que se añade el tamaño de lo que hay que integrar y su dimensión completamente internacional. No hay que olvidar que la misión es llevar al modelo rentable de Altia el de crecimiento en productos punteros y tecnológicamente muy modernos de Noesis.

La primera gran área de la integración en la que se han producido avances durante el primer semestre ha consistido en el adecuado dimensionamiento de los costes de estructura de Noesis. Ese modelo de negocio basado en crecimiento ha derivado en un sobredimensionamiento de la estructura de costes fijos para el volumen de negocio actual. En paralelo a la adaptación a un entorno 'Covid', se están adaptando los espacios de trabajo a las necesidades reales, con el teletrabajo como opción laboral cada vez más demandada por los empleados, se han racionalizado los presupuestos destinados a eventos con partners, se están revisando las políticas de costes corporativos y en general, se están implantando medidas de control de gastos no críticos para el negocio.

Otra parte significativa de los esfuerzos de integración están consistiendo en mejorar la eficiencia de todo aquello relacionado con los equipos de trabajo, y para ello se está prescindiendo de perfiles de bajo rendimiento o que históricamente no han estado asociados a proyectos facturables. El objetivo en este sentido es acercar Noesis a las métricas de Altia en cuanto a horas facturables o los tiempos entre proyectos facturables, aunque siempre se van a respetar las diferencias lógicas existentes por la distinta tipología de servicios y productos, así como por los diferentes mercados de aplicación entre ambas compañías.

Por otro lado, como el mayor recurso a la financiación externa por parte de Noesis penaliza el resultado consolidado del Grupo, la progresiva adaptación de la estructura de su pasivo y de los productos financieros utilizados es otra de las áreas prioritarias en las que se está trabajando. La generación de caja que se espera que comience a producirse en breve, contribuirá a una menor dependencia de la financiación ajena y a la mejora de la cuenta de resultados en ese aspecto.

Un punto especialmente relevante y que afecta directa y materialmente a los resultados a muy corto plazo que aquí se presentan es el de la armonización de los criterios contables entre ambas compañías que, en el caso de Altia, siempre han sido muy conservadores y prudentes. Además de la adecuación técnica al plan de cuentas y a criterios de contabilización y de control financiero de Altia, se identificaron y pactaron en el contrato de compraventa una serie de ajustes que debían efectuarse ya por la parte vendedora antes de la fecha de adquisición, 20 de enero de 2020, por un valor de 4,73€Mn€. Adicionalmente, se realizaron ajustes en este cierre semestral por importe de 2,49Mn€. La totalidad de ajustes se han efectuado contra el patrimonio neto por tratarse de saneamiento de saldos relativos a ejercicios anteriores.

Desde un punto de vista comercial, y ya más desde el lado del ingreso, pese a la atípica situación que estamos viviendo, las facilidades que aportan las herramientas digitales han permitido la realización de reuniones comerciales telemáticas que ya están dando sus primeros frutos, con la adjudicación de algún contrato con oferta conjunta Altia-Noesis y otros con cierto grado de avance en sus respectivos procesos de licitación.

Con la mente puesta en esos dos grandes acontecimientos (la pandemia y la integración de un grupo de considerable tamaño en relación con lo existente antes), la evolución de las principales

magnitudes de la cuenta de pérdidas y ganancias del primer semestre del Grupo con respecto al mismo período del año precedente ha sido la siguiente:

- Cifra de negocios de 69,7 Mn€, lo que supone un aumento de un +106,9% respecto al mismo periodo del año anterior (33,7Mn€).
- EBITDA de 3,6 Mn€, lo que supone una variación porcentual de -21,6% respecto el 1S2019 (4,7Mn€).
- El Beneficio Neto se cifra en 96 mil € en el 1S2020, equivalente a una reducción respecto al mismo periodo del ejercicio anterior del -96,9%.

En este sentido debemos diferenciar la aportación a los resultados y al balance consolidado por parte de Noesis — más afectados por los esfuerzos de la integración ya mencionados y por los retrasos y cancelaciones de contratos por la crisis derivada del Covid-19 debido a la tipología de bastantes de sus productos y servicios que, aunque necesarios y de alto valor añadido, conllevan un cierto nivel de inversión y no resulta necesario acometerlos de manera urgente en estos momentos — de los excelentes resultados individuales aportados por la matriz Altia y su notoria mejoría respecto al mismo período del pasado año, como veremos más adelante.

En el Punto 3 siguiente se analizarán estas cifras y su comparación con las del período equivalente anterior.

Por lo que respecta a la evolución del valor en el BME Growth de BME MTF Equity, durante el 1S2020 la cotización de Altia ha descendido un -25,4%, pasando de 22,80€/acción el 2 de enero de 2020 a 17,00€/acción el 30 de junio de 2020, en contraste con los índices de referencia del BME Growth, que han experimentado una subida en su cotización en el primer semestre del año (IBEX GROWTH MARKET® 15, +13,7%, e IBEX GROWTH MARKET® ALL SHARE, +7,8%, si bien fuertemente impactados por la evolución explosiva de un reducido número de valores), registrándose una disminución en la evolución del IBEX Small Cap®, que durante el primer semestre de 2020 ha acumulado un descenso del -13,7%.

## LOS PRINCIPALES ACONTECIMIENTOS DEL PRIMER SEMESTRE DE 2020 HAN SIDO:

**Acuerdos adoptados por la Junta General Extraordinaria: adquisición de Noesis y sus filiales.** En la Junta General Extraordinaria de Accionistas que tuvo lugar el 16 de enero de 2020, se aprobó por unanimidad de los asistentes y representados, la adquisición por parte de Altia del 100% del capital de Noesis y sus sociedades filiales. Noesis es una consultora tecnológica internacional que presta servicios a través de sus implantaciones de Portugal, Países Bajos, Irlanda, Brasil, y Estados Unidos a sus más de 300 clientes. Con esta nueva adquisición se amplía el ámbito territorial, así como el portfolio de soluciones y servicios, que se espere conlleve un crecimiento en las principales magnitudes de la cuenta de resultados, así como un mayor y más fácil acceso al talento tecnológico cualificado, lo que sitúa al Grupo en una posición más competitiva.

**Verificación y publicación de la Memoria de Sostenibilidad.** Con fecha 3 de abril de 2020 la Compañía publicó la Memoria de Sostenibilidad 2019, iniciativa enmarcada dentro del ámbito de la Responsabilidad Social Corporativa y que fue aprobada por el Consejo de Administración en sesión celebrada el día 31 de marzo de 2020. La Memoria recoge los aspectos Sociales, Económicos, Ambientales y Éticos que se desprenden de la actividad desarrollada por el Grupo Altia durante el ejercicio 2019, como muestra de su compromiso con la transparencia en la gestión e información a todos los grupos de interés, y recoge los principales avances y los resultados de los compromisos asumidos por el Grupo en estas áreas. El documento fue verificado de conformidad con la opción 'Exhaustiva' de la Guía G4 del Global Reporting Initiative (GRI) para la elaboración de memorias de

sostenibilidad ([www.globalreporting.org](http://www.globalreporting.org)). La verificación fue llevada a cabo por TÜV Rheinland. La Memoria contiene asimismo las menciones exigidas en la legislación mercantil para el estado de información no financiera y forma también parte, como documento adjunto, del Informe de Gestión Consolidado de los estados financieros de 2019. La Memoria, en cuanto Informe no Financiero, también fue verificada por TÜV Rheinland, en su calidad de prestador independiente de servicios de verificación.

**Distribución de dividendos.** A la vista de los resultados obtenidos por la Compañía en el ejercicio 2019, y de la tesorería disponible, la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 29 de junio de 2020 acordó la distribución de un dividendo total con cargo a los beneficios netos de ese ejercicio 2019 de 0,35 € brutos por acción. De este importe, 1.444.419€ (0,23 € brutos por acción) se había pagado como dividendo a cuenta el 3 de diciembre de 2019. El pay-out del dividendo aprobado es del 38,05% del beneficio neto consolidado obtenido durante el ejercicio 2019, en la línea de ofrecer a los accionistas una retribución interesante, dentro de la prudencia que caracteriza a las políticas del Grupo. El devengo del dividendo complementario se produjo a favor de los titulares de las acciones de la Sociedad al cierre del mercado el día 7 de julio de 2020 y se abonó el 8 de julio. Como en años anteriores, la intención de la Compañía, sin estar obligada estatutariamente a ello, es mantener una política de retribución a los accionistas a través del reparto de dividendos, pero siempre de una manera conservadora, con parte de la caja generada en el ejercicio previo al reparto como única fuente de dividendo y sin poner en riesgo sus planes de crecimiento actuales y de futuro.

## HECHOS POSTERIORES AL CIERRE DE LOS PRESENTES ESTADOS FINANCIEROS SEMESTRALES:

**Participaciones significativas.** Con fecha 8 de julio de 2020, Altia publicó mediante Otra Información Relevante la relación de accionistas con posición igual o superior al 10% del capital social, así como aquellos administradores y directivos con posición igual o superior al 1%. Se encontraban en esta situación Boxleo Tic, S.L. y personas vinculadas que, a 30 de junio de 2020, ostentaba un 81,3158% del capital social y los vehículos inversores de D. Ramchad Bhavnani y personas vinculadas a él, representadas por D. Carlos Bercedo Toledo, que ostentaban una participación total del 11,817% del capital social. Adicionalmente a esta Otra Información Relevante, se añaden más publicaciones de Otra Información Relevante en los que se comunica un aumento de la posición de D. Ramchad Bhavnani y personas vinculadas a él, hasta llegar al 11,973% a la fecha de 19 de agosto de 2020.

**ANÁLISIS COMPARATIVO DE LOS  
ESTADOS FINANCIEROS  
CONSOLIDADOS DE ALTIA  
CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES  
DEPENDIENTES**

**3**

La moneda funcional y de presentación del Grupo y de las sociedades del Grupo es el euro. Las cuentas de las Sociedades del Grupo que realizan su actividad fuera de la zona Euro en las que se operan en monedas distintas se han convertido al euro para poder hacer la presente consolidación de cuentas.

## CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA

A continuación, se presenta la cuenta de pérdidas y ganancias del primer semestre del año 2020 a nivel consolidado y su comparativa con los datos del primer semestre de 2019.

P&G CONSOLIDADO			
Cifras en (€)	30/06/2019	30/06/2020	Variación
<b>IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIO</b>	<b>33.681.027</b>	<b>69.683.963</b>	<b>106,9%</b>
<i>Δ Facturación</i>	-3,42%	106,89%	
Trabajos realizados para el activo	0,00	0,00	
Costes Directos	8.275.489	25.124.494	203,6%
<i>% sobre Ventas</i>	24,57%	36,05%	
<b>MARGEN BRUTO</b>	<b>25.405.538</b>	<b>44.559.469</b>	<b>75,4%</b>
<i>Δ Margen Bruto</i>	11,73%	75,39%	
<i>Margen Bruto/ Ventas (%)</i>	75,43%	63,95%	
Otros Ingresos	70.354	65.858	-6,4%
Gastos de Personal	18.660.399	35.223.715	88,8%
<i>% sobre Ventas</i>	55,40%	50,55%	
Gastos de Explotación	2.163.986	5.756.687	166,0%
<i>% sobre Ventas</i>	6,42%	8,26%	
<b>EBITDA</b>	<b>4.651.507</b>	<b>3.644.925</b>	<b>-21,6%</b>
<i>Δ EBITDA</i>	-4,48%	-21,64%	
<i>% sobre Ventas</i>	13,81%	5,23%	
Amortizaciones	389.789	1.543.769	296,1%
<i>% sobre Ventas</i>	1,16%	2,22%	
<b>EBIT</b>	<b>4.261.718</b>	<b>2.101.156</b>	<b>-50,7%</b>
<i>Δ EBIT</i>	-4,24%	-50,70%	
<i>Margen EBIT</i>	12,65%	3,02%	
Resultado Extraordinario	-96.316	-35.847	-62,8%
Resultado Financiero	-31.023	-330.733	
<b>EBT</b>	<b>4.134.379</b>	<b>1.734.576</b>	<b>-58,0%</b>
<i>Impuesto de Sociedades</i>	1.051.269	1.638.732	
<i>Tasa Impositiva Efectiva</i>	25,43%	94,47%	
<b>BENEFICIO NETO</b>	<b>3.083.110</b>	<b>95.844</b>	<b>-96,9%</b>
<i>Δ Beneficio Neto</i>	-6,64%	-96,89%	
<i>Margen Neto</i>	9,15%	0,14%	

Fuente: ALTIA

Se analiza seguidamente la cuenta de pérdidas y ganancias del primer semestre del año 2020 a nivel consolidado y su comparativa con los datos del primer semestre de 2019.

## INGRESOS

Las ventas del Grupo Altia aumentan un +106,9% a 30 de junio de 2020 respecto a las obtenidas en la misma fecha del ejercicio precedente, en gran medida debido a la incorporación de Noesis al perímetro de consolidación.

### Ventas por línea de negocio.

A continuación, se presenta el desglose de ventas de Altia a 30 de junio de 2019 y 2020 por línea de negocio:

Ventas € por Línea de Negocio	30/06/2019	% s/ Total de Ventas	30/06/2020	% s/ Total de Ventas	Variación
Consultoría Tecnológica	260.640 €	0,8%	488.318 €	0,7%	87,4%
Desarrollo de aplicaciones informáticas	2.817.274 €	8,4%	3.090.431 €	4,4%	9,7%
Implantación soluciones de terceros	383.856 €	1,1%	195.284 €	0,3%	-49,1%
Outsourcing y mantenimiento	25.084.120 €	74,5%	40.922.666 €	58,7%	63,1%
Soluciones Propias	627.141 €	1,9%	759.446 €	1,1%	21,1%
Suministros Hardware y Software	1.434.555 €	4,3%	16.541.626 €	23,7%	1053,1%
Servicios Gestionados	3.073.441 €	9,1%	7.686.192 €	11,0%	150,1%
<b>Total Ingresos por Cartera</b>	<b>33.681.027 €</b>	<b>100%</b>	<b>69.683.963 €</b>	<b>100%</b>	<b>106,9%</b>

El aumento de ventas a 30 de junio de 2020 respecto a las obtenidas en la misma fecha del ejercicio precedente viene determinado principalmente por el ascenso en ventas de dos líneas de negocio. La primera de ellas es la línea de 'Outsourcing y mantenimiento' (+63,1%, de 25,1Mn€ a 40,9Mn€) que sigue siendo la de más peso sobre las ventas totales (58,7% en el 1S2020), tal y como ha ocurrido en ejercicios precedentes.

La segunda línea de negocio que ha protagonizado el mayor crecimiento es la de 'Suministros Hardware y Software', que supone un 23,7% de la cifra de negocios y que ha experimentado un ascenso del +1053,1% (1,4Mn€ en el 1S2019 vs. 16,5Mn€ en 1S2020). En cualquier caso, hay que indicar que en el crecimiento experimentado en el primer semestre del presente ejercicio ha influido de manera muy significativa el cierre de una operación significativa de suministro de licencias a un cliente importante del Grupo (12,4 Mn€).

Durante el primer semestre del presente año, el incremento que ha experimentado 'Servicios Gestionados' (+11,0%, de 3,1Mn€ en 1S2019 a 7,7Mn€ en 1S2020), en gran medida por la aportación de negocio de Noesis, consolida a esa línea como la tercera mayor fuente de ingresos de la Compañía. La cuarta línea de negocio en tamaño es la de 'Desarrollo de Aplicaciones Informáticas', que tiene una variación de +9,7% con respecto a 2019 y supone un 4,4% del total de ingresos. Como ya se ha comentado en anteriores informes, esta línea de negocio tiene una importancia muy elevada en el portfolio del Grupo, ya que supone la vía de acceso a muchos clientes que normalmente suelen terminar transformando esos trabajos en contratos de outsourcing y mantenimiento, o lo que es lo mismo, en ingresos recurrentes.

El resto de líneas de negocio tienen un peso relativo pequeño, en el entorno del 1%.

### Ventas por actividad.

El desglose de ventas por actividad comparado a 30 de junio de 2019 y 2020 es el siguiente:

Ventas € por Actividad	30/06/2019	% s/ Total de Ventas	30/06/2020	% s/ Total de Ventas	Variación
Ventas por Prestación de Servicios	32.246.472 €	95,7%	53.142.337 €	76,3%	64,8%
Venta de Productos	1.434.555 €	4,3%	16.541.626 €	23,7%	1053,1%
<b>Total Ingresos por Cartera</b>	<b>33.681.027 €</b>	<b>100%</b>	<b>69.683.963 €</b>	<b>100%</b>	<b>106,9%</b>

Las 'Ventas por prestación de servicios' han disminuido su peso sobre las ventas totales (de 95,7% en 2019 a 76,3% en 2020), pero aumentan en importe respecto el mismo periodo del año anterior un 64,8% (de 32,2Mn€ a 53,1Mn€). Por su parte las 'Ventas de productos' ('Suministros de Hardware y Software'), aumentan como hemos visto en términos absolutos (1053,1%, de 1,43Mn€ en 2019 a 16,54Mn€ en 2020) pero también en términos relativos respecto al total de ventas (de 4,3% a 23,7%) por la operación comentada en el apartado anterior.

### Ventas por sectores.

El análisis de ventas por sector, comparado a 30 de junio de 2019 y 2020, es el siguiente:

Ventas € por Sectores	30/06/2019	% s/ Total de Ventas	30/06/2020	% s/ Total de Ventas	Variación
Internacional	6.457.736 €	19,2%	12.375.615 €	17,8%	91,6%
Nacional	27.223.291 €	80,8%	57.308.348 €	82,2%	110,5%
AA.PP.	9.762.001 €	29,0%	9.662.265 €	13,9%	-1,0%
Industria	14.600.137 €	43,3%	41.799.740 €	60,0%	186,3%
Servicios Financieros	2.861.153 €	8,5%	5.846.343 €	8,4%	104,3%
<b>Total Ingresos por Cartera</b>	<b>33.681.027 €</b>	<b>100%</b>	<b>69.683.963 €</b>	<b>100%</b>	<b>106,9%</b>

Durante el primer semestre 2020 el Grupo ha incrementado sus ventas tanto nacionales como internacionales, alcanzando un crecimiento de +110,5% y +91.6% respectivamente en comparación con el primer semestre del año anterior. Este incremento en términos absolutos alcanza un importe de 30,1Mn€ a nivel nacional y de 5,9Mn€ a nivel internacional. En términos cualitativos, la evolución del negocio en clientes internacionales cada vez es más positiva, con nuevas adjudicaciones en clientes ubicados en nuevos países, con especial atención al área europea, por lo que el Grupo es optimista en cuanto a la evolución de esta magnitud en los próximos ejercicios. Se consideran ventas nacionales aquellas llevadas a cabo en países donde el Grupo tiene presencia, e internacionales, aquellas realizadas en otros países donde el Grupo no tiene ubicación física.

En cuanto al peso dentro del total de ventas del Grupo se presenta una relativa estabilidad tanto para las ventas nacionales como internacionales, sin embargo, mientras que las nacionales pasan de un 80,8% a un 82,2%, las ventas internacionales disminuyen su porcentaje pasando de 19,2% a 17,8%. El principal factor que ha influido en el incremento de las ventas nacionales son las ventas relacionadas con la 'Industria', (de 14,6Mn€ en el 1S2019 a 41,8Mn€ en el 1S2020), así como las ventas relativas a 'Servicios financieros' (+104,3% de 2,9Mn€ a 5,8Mn€).

## MARGEN BRUTO

Siguiendo un criterio de cálculo meramente contable, el crecimiento del margen bruto se ha situado en un +75,4%, superando la cifra de los 44,6Mn€, debido a un aumento sustancial de las Ventas, si bien es cierto que se está aplicando un cálculo exclusivamente contable, no habiendo incorporado

también aquellos Gastos de Personal necesarios para la realización de cada una de las operaciones y proyectos.

## OTROS INGRESOS DE EXPLOTACIÓN

Por tercer año consecutivo, esta partida sufre una disminución, aunque durante el primer semestre de 2019 la bajada ha sido de menor importe. Durante el presente periodo, la disminución ha sido del -11,0% (de 79 miles de € a 70 miles de €), hecho que se explica por la reducción de subvenciones y ayudas recibidas por el Grupo, así como por el descenso en los ingresos por servicios diversos, y al personal con respecto al mismo periodo del ejercicio precedente. En cualquier caso, estos ingresos tienen un peso relativo mínimo respecto al total de ingresos.

## GASTOS DE PERSONAL

Los Gastos de Personal siguen siendo la principal partida de gasto de la cuenta de resultados del Grupo. La plantilla media sigue incrementándose y ha pasado de 997 empleados en el 1S2019 a 1996 al cierre del primer semestre de 2020, lo cual constituye la causa principal de que esta partida de gasto se incremente de 18,66Mn€ en el cierre 1S2019 a 35,22Mn€ en el cierre 1S2020. Esta variación supone un incremento del 88,8% con respecto a la alcanzada en el mismo periodo del ejercicio precedente. El Grupo ha puesto en marcha una serie de iniciativas, de un carácter más cualitativo que cuantitativo, para favorecer la retención del talento en los próximos años, ya que estima que esta competencia por los perfiles tecnológicos se intensificará en los próximos años, por lo que considera esencial diferenciarse en esta área de actuación de los competidores.

No obstante el crecimiento en términos absolutos de la partida de gastos de personal, como ya se explicó con anterioridad, una parte significativa de los esfuerzos llevados a cabo durante los seis primeros de integración del Grupo Noesis consistió en el análisis de los equipos de trabajo y la productividad por empleado y en la adopción y ejecución de algunas decisiones al respecto. En este sentido, esta partida incluye a 30 de junio de 2020 un importe de 525,9 mil euros por indemnizaciones relacionadas con procesos de reestructuración de personal (perfiles de baja productividad o no asignados en proyectos en curso). El análisis citado y la eventual adopción de decisiones es una tarea todavía abierta que podrá conllevar a corto plazo nuevos gastos de reestructuración, pero con la contrapartida de una estructura de personal mejor dimensionada y más eficiente.

## GASTOS DE EXPLOTACIÓN

Los gastos de explotación aumentaron un +166,0%, pasando de 2,16Mn€ en el primer semestre de 2019 a 5,76Mn€ en el mismo periodo de 2020, así como su peso sobre ventas, situándose en un 8,3%. Se trata de gastos como alquileres, gastos de publicidad y marketing, viajes y suministros. La incorporación de Noesis con su política de gastos indudablemente ha influido en importe absoluto y peso respecto a las ventas. La racionalización de esos gastos y su adecuación a las políticas tradicionales de Altia es una de las tareas que ha estado presente en el esfuerzo del primer semestre y que va a tener continuidad durante los próximos meses.

## EBITDA, EBIT, EBT Y BENEFICIO NETO

El Ebitda disminuye un 21,6% durante el 1S2020 en comparación con el 1S2019, derivado principalmente por el menor margen bruto, por el aumento de 'Gastos de Explotación' aportados por Noesis, así como por el incremento de 'Gastos de Personal' anteriormente explicado. El Ebitda se sitúa así en 3,64Mn€, frente a los 4,65Mn€ del 1S2019. Es importante recordar la estacionalidad en el ingreso del primer semestre de 2020 como aspecto relevante en la comparación del Ebitda y de otras variables de rentabilidad sobre ventas y que previsiblemente se observe corregido cuando



se analice el ejercicio completo de 2020 en relación con todo 2019. Del mismo modo, el margen Ebitda sufre grandes variaciones, pasando de un 13,8% en el 1S2019 a un 5,2% durante el presente periodo.

La cifra de amortizaciones en el primer semestre del año ha aumentado en 1,15Mn€. De este importe, 0,95 Mn€ (82,5%) corresponden a la dotación de la amortización del fondo de comercio surgido en la combinación de Noesis, considerando una vida útil de 10 años.

En consecuencia, el Ebit se reduce y al cierre del 1S2020 asciende a 2,10Mn€, un -50,7% respecto a los 4,26Mn€ del 1S2019.

Tanto los resultados extraordinarios como los resultados financieros obtenidos son negativos. En cuanto a los gastos extraordinarios, se corresponden con el saneamiento de inmovilizado derivado de cambios de oficinas e instalaciones en determinadas ubicaciones. El incremento en el gasto financiero se debe al mayor recurso a financiación externa de Noesis. En cualquier caso, tanto los gastos financieros como los extraordinarios son reducidos en relación con la cifra ventas y el tamaño del balance.

El Ebt disminuye un -58,0% y pasa de 4,13Mn€ a 1,73Mn€. Por su parte, el Beneficio neto también experimenta un retroceso, pasando de 3,08Mn€ a final de 1S2019 a 95,84 miles de euros a cierre de 1S2020, si bien el gasto del impuesto sobre beneficios es muy determinante para este cambio y mejorará de cara a final de año.

A efectos del Impuesto sobre Sociedades, las sociedades españolas del Grupo tributan bajo el Régimen de Declaración Consolidada en un grupo fiscal español cuya sociedad dominante es Boxleo Tic, S.L. En los estados semestrales se ha partido siempre de un cálculo genérico basado en la aplicación del tipo general español del 25% para el cálculo del gasto por el impuesto, sin más ajustes (bases imponibles negativas, reserva de capitalización, diferencias temporarias), los cuales se efectúan al cierre del año. Se han añadido además los impuestos devengados en el extranjero.

La información relativa a los ingresos y gastos de explotación de cada segmento del Grupo, así como de los activos y pasivos y los flujos de efectivo de cada uno de ellos se muestra a continuación:

**Principales magnitudes por segmento a 30/06/2020**

Cifras en (€)	Altia	Exis	Agencia en Chile	Subgrupo Noesis	Ajustes de consolidación	Total
Importe neto de la cifra de negocios	46.309.720	2.633.091	516.951	20.801.730	-577.529	69.683.963
Aprovisionamientos	-22.601.521	-180.962	-196.216	-2.713.367	567.572	-25.124.494
Otros ingresos	95.773	61.703	-	-	-91.618	65.858
Gastos de personal	-17.105.647	-2.244.769	-173.695	-15.699.604	-	-35.223.715
Otros gastos de explotación	-2.267.832	-56.251	-61.671	-3.473.357	102.424	-5.756.687
Amortización del inmovilizado	-352.971	-3.084	-4.728	-1.113.263	-69.723	-1.543.769
Pérdidas, deterioros y variación de provisiones	12.029	-30	-1.428	-46.418	-	-35.847
<b>RESULTADO DE LA EXPLOTACION</b>	<b>4.089.551</b>	<b>209.698</b>	<b>79.213</b>	<b>-2.244.279</b>	<b>-68.874</b>	<b>2.065.309</b>
Activos del segmento	60.179.524	5.063.325	553.207	34.415.428	-21.318.216	78.893.268
Pasivos del segmento	17.159.665	620.636	88.376	22.509.782	-3.894.068	36.484.391
Flujos netos de efectivo de las actividades de:						
Explotación	4.290.454	1.182.521	-36.715	-2.838.398	-	2.597.862
Inversión	-14.890.253	-3.130	-1.474	4.121.961	-	-10.772.896
Financiación	2.819.683	114	1.145	-705.600	-	2.115.342

## BALANCE CONSOLIDADO

A continuación, se detalla el Balance del primer semestre de 2020 a nivel consolidado comparado con el obtenido al cierre del ejercicio 2019:

<b>BALANCE CONSOLIDADO</b>			
<b>Cifras en (€)</b>	<b>31/12/2019</b>	<b>30/06/2020</b>	<b>Variación</b>
<b>Total Activo</b>	<b>55.361.296</b>	<b>78.893.268</b>	<b>42,5%</b>
<b>Activo No Corriente</b>	<b>9.432.646</b>	<b>28.267.017</b>	<b>199,7%</b>
Inmovilizado Intangible	906.148	21.472.426	2269,6%
Inmovilizado Material	4.524.614	5.341.564	18,1%
Inmovilizado Financiero	3.516.078	656.637	-81,3%
Activo por Impuesto Diferido	485.806	796.390	63,9%
<b>Activo Corriente</b>	<b>45.928.650</b>	<b>50.626.251</b>	<b>10,2%</b>
Existencias	1.060.799	1.353.144	27,6%
Clientes	22.812.445	31.563.461	38,4%
Otras Cuentas a Cobrar	1.059.625	1.992.061	88,0%
IFT	155.483	548.342	252,7%
Tesorería	20.753.141	14.693.449	-29,2%
Periodificaciones	87.157	475.794	445,9%
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>55.361.296</b>	<b>78.893.268</b>	<b>42,5%</b>
<b>Patrimonio Neto</b>	<b>43.426.073</b>	<b>42.408.877</b>	<b>-2,3%</b>
<b>Pasivo No Corriente</b>	<b>311.436</b>	<b>1.753.986</b>	<b>463,2%</b>
Deuda financiera a L/P	0	1.442.550	-
Pasivo por Impuesto Diferido	311.436	311.436	0,0%
<b>Pasivo Corriente</b>	<b>11.623.787</b>	<b>34.730.405</b>	<b>198,8%</b>
Deuda Financiera C/P	1.265.910	10.905.476	761,5%
Proveedores	5.897.404	10.607.449	79,9%
Otras Cuentas a Pagar	3.173.075	12.122.865	282,1%
Periodificaciones	1.287.398	1.094.615	-15,0%

Fuente: ALTIA

A fecha 30 de junio de 2020 el balance del Grupo Altia crece un 42,5% respecto al obtenido a 31 de diciembre de 2019, lo que supone un aumento de 23,53Mn€ en términos absolutos.

El Activo no corriente se incrementa un +199,7% respecto al cierre de 2019, principalmente por el aumento del inmovilizado intangible (fondo de comercio) derivado de la adquisición de la filial Noesis en enero del 2020. Por el contrario, el 'Inmovilizado financiero' disminuye un -81,3% por la liquidación de los activos financieros que se contrataron en 2018 para obtener una remuneración sobre el excedente de tesorería existente. Por último, el 'Inmovilizado material' y el 'Activo por impuesto diferido', presentan un aumento de 18,1% y 63,9% respectivamente por la incorporación del subgrupo portugués al perímetro de consolidación. Hay que destacar también que el grupo fiscal español acumula a 30 de junio de 2020 un total de 1,64Mn€ de bases imposables negativas pendientes de compensar.

En el Activo Corriente se produce un aumento intersemestral del +10,2%, principalmente por la incorporación del subgrupo Noesis. Así se han visto incrementadas todas las partidas que lo componen a excepción de la cuenta de Tesorería, la cual disminuye un -29,2% respecto a diciembre de 2019, pasando de 20,75Mn€ a cierre de 2019 a 14,69Mn€ a junio 2020, en gran medida por los pagos efectuados por la adquisición de Noesis (8,10Mn€ en enero, 3,35Mn€ en abril de 2020 y

2,65Mn€ depositados en una cuenta escrow según lo acordado en el contrato de compraventa), así como la tesorería de Altia inyectada en Noesis para que ésta, a su vez, vaya reduciendo poco a poco su dependencia de financiación externa y así ir mejorando sus resultados financieros. Durante el primer semestre de 2020, se han inyectado en Portugal 3,5Mn€, que se han usado para la reestructuración de la deuda de Noesis.

De manera desglosada, por un lado, las cuentas que presentaron un aumento significativo fueron: (i) 'IFT', que aumenta en un 252,7%, pasando de 155 mil € a 548 mil €, debido a créditos a empresas del grupo y asociadas a corto plazo concedidos por la matriz, (ii) 'Otras cuentas a cobrar', que experimenta un aumento del +88,0%, alcanzando los 1,99Mn€ en el 1S2020 (vs. 1,06Mn€ en el 1S2019) y (iii) 'Periodificaciones', con un crecimiento del +445,9% respecto al cierre del ejercicio anterior, aumentando 389 mil € en términos absolutos. Por otro lado, las cuentas que aumentaron en menor medida fueron: (i) la cuenta 'Existencias', que aumentó un 27,6%, con un saldo de 1,35Mn€ en el periodo analizando (vs.1,06Mn€ a cierre 2019) y (ii) la cuenta 'Clientes' que experimenta un crecimiento del +38,4%, pasando de 22,81Mn€ en diciembre de 2019 a 31,56Mn€ a cierre del primer semestre de 2020.

Conviene indicar de manera expresa por su volumen y su traducción en las cuentas, que Noesis cede a diversas entidades financieras bajo la modalidad de "factoring sin recurso" una parte de sus cuentas a cobrar, de modo que se rebajan los saldos de clientes por el importe de esas cuentas a cobrar, sin que se registre, por lo tanto, un pasivo financiero por este concepto. Por contra, esta financiación impacta en el resultado financiero por el coste de este producto financiero. Los importes de las cuentas a cobrar cedidas a entidades financieras y pendientes de cobro al 30 de junio de 2020 como consecuencia de contratos de "factoring sin recurso" ascendían a 8,53 Mn€.

El Patrimonio Neto se mantiene relativamente estable, con un ligero recorte este semestre del -2,3% hasta los 42,41Mn€, debido a la aprobación del dividendo complementario por la Junta general ordinaria de junio de 2020 que no se ha visto compensado con unos resultados semestrales en la línea de años anteriores.

El Pasivo no Corriente aumentó un +463,2% de 311mil€ a final de 2019 a 1,75Mn€ a final de 1S2020, por la incorporación de 1,44Mn€ de deudas con entidades de crédito a largo plazo de Noesis.

En la misma línea, el Pasivo Corriente aumenta su importe, pasando de 11,62Mn€ a cierre de 2019 a 34,73Mn€ en el 1S2020 (+198,8%). Este crecimiento se debe al aumento que se produce en todas las cuentas que lo componen fundamentalmente por la incorporación del subgrupo portugués: (i) la cuenta 'Deuda financiera corto plazo' registra un aumento representativo de +761,5%, pasando de 1,27Mn€ a diciembre de 2019 a 10,91 Mn€ a 30 de junio de 2020, de los cuales, 7,69Mn€ corresponden a deudas con entidades de crédito (4,91Mn€ a préstamos bancarios, 1,60Mn€ a líneas de crédito, 990 mil € a efectos descontados pendientes de vencimiento y 188 mil € a acreedores por arrendamiento financiero), 1,07Mn€ corresponden a proveedores de inmovilizado y dividendo activo a pagar, 2,14Mn€ a préstamos con empresas del grupo (deuda correspondiente a la liquidación del Impuesto sobre Sociedades cuyo obligado tributario es Boxleo y no Altia) y poco menos de 2 mil euros a provisiones (ii) la cuenta 'Proveedores', experimenta un aumento de +79,9% (+4,71Mn€ de variación absoluta), (iii) respecto a 'Otras cuentas por pagar' en el 1S2020 presentó un aumento de 281,1% en comparación con el semestre anterior, incluyendo 1,55Mn€ de IVA, 687 mil € de retenciones, 791 mil € de Seguridad Social y 75 mil € de impuesto corriente pendientes de liquidar.

En cuanto a la Deuda Financiera Neta (diferencia entre deuda y tesorería) disminuye el excedente de tesorería de 19,64Mn€ a cierre de 2019 a 2,89Mn€ a 30 de junio de 2020. De todos modos, se mantiene lo que pudiéramos denominar la anomalía histórica de Altia consistente en disponer de más liquidez que deuda y, por lo tanto, en ser capaz de amortizar todas las obligaciones reflejadas en su Balance en cualquier momento y de una manera desahogada. La reducción significativa de la caja disponible a cierre del primer semestre de 2020 se debe fundamentalmente a las salidas de caja

para la adquisición de Noesis, 14,08 Mn€ incluyendo escrow, y al apalancamiento financiero del Grupo adquirido. Respecto al Fondo de Maniobra, se produce una reducción del mismo en -18,41Mn€ (-53,7%) respecto al semestre anterior situándose en 15,90Mn€ a 30 de junio de 2020.

Indicadores consolidados	31/12/2019	30/06/2020	Variación
<b>Deuda Financiera Neta / (Caja)</b>	<b>-19.642.714</b>	<b>-2.893.765</b>	<b>16.748.949</b>
<i>Deuda Financiera</i>	1.265.910	12.348.026	11.082.116
<i>Caja</i>	20.908.624	15.241.791	-5.666.833
<b>Deuda Financiera / FFPP</b>	<b>2,9%</b>	<b>29,1%</b>	<b>26,2%</b>
<b>Deuda Financiera Neta / EBITDA</b>	<b>-x 2,1</b>	<b>-x 0,8</b>	<b>x 1,3</b>
<b>FONDO DE MANIOBRA</b>	<b>34.304.863</b>	<b>15.895.846</b>	
<i>Var. Fondo de Maniobra</i>		-18.409.017	
<i>% Var. Fondo de Maniobra</i>		-53,7%	

Fuente: ALTIA

Por otro lado, los principales ratios de rentabilidad del primer semestre de 2020 respecto al semestre anterior se ven también penalizados por la incorporación del menos rentable subgrupo Noesis por un lado y al diferente horizonte temporal comparado, por otro. Así, el ROE pasa de 14,6% a 0,2%, el ROA de 15,2% a 2,62% y el ROCE de 14,5% a 3,6%.

Indicadores consolidados	31/12/2019	30/06/2020	Variación
<b>ROE</b>	<b>14,6%</b>	<b>0,2%</b>	<b>-14,3%</b>
<i>BAIT</i>	8.402.265	2.065.309	-6.336.956
<b>ROA</b>	<b>15,2%</b>	<b>2,6%</b>	<b>-12,6%</b>
<i>NOPAT = EBIT * (1-t)</i>	6.330.499	1.575.867	-4.754.632
<i>ACTIVO</i>	55.361.296	78.893.268	23.531.972
<i>PASIVO CORRIENTE</i>	11.623.787	34.730.405	23.106.618
<b>ROCE</b>	<b>14,5%</b>	<b>3,6%</b>	<b>-10,9%</b>

Fuente: ALTIA

En términos generales, los resultados del Grupo así como su solvencia durante este primer semestre de 2020 han sido significativamente más bajos a los de cierre de 2019. La incorporación del subgrupo Noesis al perímetro de consolidación ha lastrado en este primer momento y tal y como se preveía, por su menor rentabilidad y solidez financiera, los buenos resultados del resto del grupo y, en especial, de la matriz a nivel individual, como veremos a continuación. Es un ejercicio que ya sucedió en la historia reciente de Altia, concretamente, en la incorporación de Exis y sus filiales al Grupo en 2013 y que, con el paso del tiempo y con un modelo de gestión propio basado en la generación de flujos de caja, ha derivado en una Compañía que, considerada individualmente, es sólida y solvente, tiene un Balance saneado y una total independencia financiera.

Como ya se había adelantado al mercado en hecho relevante de fecha 22 de enero de 2020 cuando se formalizó la adquisición, la estrategia de crecimiento de Noesis de estos últimos años ha penalizado sus resultados porque sus gastos de estructura se habían situado por encima de lo necesario para el nivel de ventas actual y había aumentado su dependencia de financiación ajena. De todos modos, la adquisición se sustenta sobre una base de negocio y excelente complementariedad de oferta, mercados y clientes y con la consciencia de que es necesario un proceso de integración de gran calibre. A lo largo de los seis meses de este año, se ha llevado a cabo un esfuerzo significativo de integración, reestructuración financiera y contable y de negocio con el fin de llevar a Noesis a métricas de rentabilidad y estándares SCIIF de Altia en el medio plazo. Confiamos que estas políticas vayan progresivamente dando sus frutos.

## INFORMACIÓN FINANCIERA INDIVIDUAL

A efectos meramente informativos, y de acuerdo a la Circular 3/2020 de BME MTF Equity, a continuación se detalla la Cuenta de Pérdidas y Ganancias y el Balance del primer semestre de 2020 a nivel individual comparado con resultados del primer semestre de 2019 y balance de 31 de diciembre de 2019, respectivamente.

Como la base sobre la que se sustenta la solidez del Grupo y de la generación de caja, es muy importante destacar el excelente desempeño de la matriz del Grupo a nivel individual a pesar de, por un lado, la situación de emergencia sanitaria que estamos afrontando y, por otro, el brutal parón económico del segundo trimestre del año no vivido en tal intensidad en los últimos años y que el Banco de España ha cifrado en un recorte del PIB a junio de 2020 del -21,5%.

### CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS INDIVIDUAL

P&G INDIVIDUAL			
Cifras en (€)	30/06/2019	30/06/2020	Variación
<b>IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIO</b>	<b>30.645.583</b>	<b>46.309.720</b>	<b>51,1%</b>
<i>Δ Facturación</i>	-3,42%	51,11%	
Trabajos realizados para el activo	0,00	0,00	
Costes Directos	-8.143.760	-22.601.521	177,5%
<i>% sobre Ventas</i>	-26,57%	-48,81%	
<b>MARGEN BRUTO</b>	<b>22.501.823</b>	<b>23.708.199</b>	<b>5,4%</b>
<i>Δ Margen Bruto</i>	11,73%	5,36%	
<i>Margen Bruto/ Ventas (%)</i>	73,43%	51,19%	
Otros Ingresos	91.731	95.773	4,4%
Gastos de Personal	-16.158.503	-17.105.647	5,9%
<i>% sobre Ventas</i>	-52,73%	-36,94%	
Gastos de Explotación	-2.141.989	-2.216.542	3,5%
<i>% sobre Ventas</i>	-6,99%	-4,79%	
<b>EBITDA</b>	<b>4.293.062</b>	<b>4.481.783</b>	<b>4,4%</b>
<i>Δ EBITDA</i>	-4,48%	4,40%	
<i>% sobre Ventas</i>	14,01%	9,68%	
Amortizaciones	-316.192	-352.971	11,6%
<i>% sobre Ventas</i>	-1,03%	-0,76%	
<b>EBIT</b>	<b>3.976.870</b>	<b>4.128.812</b>	<b>3,8%</b>
<i>Δ EBIT</i>	-4,24%	3,82%	
<i>Margen EBIT</i>	12,98%	8,92%	
Resultado Extraordinario	-96.312	-39.260	-59,2%
Resultado Financiero	-30.296	8.617	
<b>EBT</b>	<b>3.850.262</b>	<b>4.098.169</b>	<b>6,4%</b>
<i>Impuesto de Sociedades</i>	-962.565	-1.028.938	
<i>Tasa Impositiva Efectiva</i>	-25,00%	-25,11%	
<b>BENEFICIO NETO</b>	<b>2.887.697</b>	<b>3.069.230</b>	<b>6,3%</b>
<i>Δ Beneficio Neto</i>	-6,64%	6,29%	
<i>Margen Neto</i>	9,42%	6,63%	

Fuente: ALTIA

A 30 de junio de 2019 la cuenta de resultados individual incorporaba el establecimiento permanente de Chile, que en 2020 pasa a formar parte de la cuenta de resultados consolidada al convertirse en Agencia y, por tanto, no aparece en la cuenta de resultados 2020 anterior.

Las ventas han aumentado un 51,1% en el primer semestre de 2020 respecto al mismo período de 2019 (de 30,65Mn€ a 46,31Mn€) si bien cabe mencionar que incluye una operación relevante de venta de licencias de software por importe de (12,4Mn€).

Esta operación significativa de venta de licencias tiene también su reflejo en el incremento del 177,5% en los costes directos, 22,6Mn€ a 30 de junio de 2020 frente a los 8,1Mn€ a la misma fecha de 2019.

El margen bruto ha aumentado un 5,4% hasta los 23,7Mn€ a cierre de junio 2020 (22,5Mn€ a cierre de junio 2019).

El incremento de gastos de personal y gastos de explotación van en esa misma línea, con un incremento del 5,9% en ambas partidas durante los seis primeros meses del año, consecuencia del incremento de tamaño y volumen de prestación de servicios, si bien, en términos relativos, se reduce en ambos casos.

El Ebitda por su parte ha aumentado un 3,2% hasta los 4,4Mn€ frente a los 4,3Mn€ del mismo período de 2019.

El incremento de 36,7 mil € en el importe de amortizaciones se debe principalmente a la imputación a resultados mediante esta vía de los costes de mobiliario y acondicionamiento de nuevas oficinas, la mayor de ellas correspondiente a la oficina de Madrid, sita en Avda. Partenón 16-18.

Tanto el resultado extraordinario como el financiero son positivos (12 mil € y 8,6 mil € respectivamente) y revierten los signos negativos de 2019 (-96,3 mil € y -30,3 mil € respectivamente). Esos resultados sitúan finalmente el beneficio neto en 3,1Mn€, un 6,3% superior a los 2,9Mn€ de cierre de junio 2019.

## BALANCE INDIVIDUAL

BALANCE INDIVIDUAL			
Cifras en (€)	31/12/2019	30/06/2020	Variación
<b>Total Activo</b>	<b>52.409.633</b>	<b>60.179.524</b>	<b>14,8%</b>
<b>Activo No Corriente</b>	<b>11.274.869</b>	<b>25.862.974</b>	<b>129,4%</b>
Inmovilizado Intangible	33.725	40.422	19,9%
Inmovilizado Material	4.475.302	4.534.953	1,3%
Inmovilizado Financiero	6.688.731	21.215.074	217,2%
Activo por Impuesto Diferido	77.111	72.525	-5,9%
<b>Activo Corriente</b>	<b>41.134.764</b>	<b>34.316.550</b>	<b>-16,6%</b>
Existencias	1.060.799	1.235.768	16,5%
Clientes	19.472.273	20.026.744	2,8%
Otras Cuentas a Cobrar	1.046.597	910.498	-13,0%
IFT	151.447	543.923	259,2%
Tesorería	19.330.678	11.550.563	-40,2%
Periodificaciones	72.970	49.054	-32,8%
<b>TOTAL PASIVO</b>	<b>52.409.633</b>	<b>60.179.524</b>	<b>14,8%</b>
<b>Patrimonio Neto</b>	<b>41.012.374</b>	<b>43.019.859</b>	<b>4,9%</b>
<b>Pasivo No Corriente</b>	<b>311.437</b>	<b>311.437</b>	<b>0,0%</b>
Pasivo por Impuesto Diferido	311.437	311.437	0,0%
<b>Pasivo Corriente</b>	<b>11.085.822</b>	<b>16.848.228</b>	<b>52,0%</b>
Provisiones a C/P	-	1.953	
Deuda Financiera C/P	1.259.807	6.164.603	389,3%
Proveedores	5.862.965	5.533.241	-5,6%
Otras Cuentas a Pagar	2.836.021	4.120.267	45,3%
Periodificaciones	1.127.029	1.028.164	-8,8%

Fuente: ALTIA

En el primer semestre del año el balance de Altia individual creció 7,77Mn€ (+14,8%) hasta alcanzar los 60,18Mn€.

El Activo no corriente aumentó 14,59Mn€ (+129,4%) situándose en 25,86Mn€ a cierre del primer semestre, debido prácticamente en su totalidad al incremento de 14,53Mn€ en el inmovilizado financiero (14,08Mn€ de incremento neto en instrumentos de patrimonio por la participación en Noesis, 3,5Mn€ por préstamos concedidos a empresas del Grupo, -2,98Mn€ por la liquidación de activos financieros contratados en 2018 con objeto de obtener un rendimiento sobre la caja excedentaria, y -91 mil € de otros activos financieros).

Por su parte, el Activo corriente disminuye un -16,6% respecto al cierre de 2019 debido a variaciones de distinto signo en todas sus partidas. Por un lado, se producen disminuciones en: (i) 'Otras cuentas a cobrar', que se reducen un -13,0% hasta los 910 mil € en el 1S2020 (vs. 1,05Mn€ a cierre 2019); (ii) 'Tesorería', que disminuye un -40,2% hasta los 11,55Mn€ frente a los 19,33Mn€ de 31 de diciembre de 2019 y que se ha utilizado de manera intensiva durante el periodo para la adquisición de Noesis y sus filiales; y (iii) 'Periodificaciones', -32,8% aunque con un importe poco significativo en términos absolutos. Por el contrario, aumentan las partidas de (i) 'Existencias', en 175 mil € (+16,5%); (ii) 'Clientes', con un incremento en términos absolutos de 554 mil € (+2,8%) hasta alcanzar los 20,03Mn€; y (iii) 'IFT' que aumenta en 392 mil € por créditos a empresas del grupo y asociadas a corto plazo concedidos por la matriz.

El Patrimonio Neto de la matriz continúa en ascenso este semestre con un +4,9% hasta los 43,02Mn€, resultado del beneficio del semestre menos el dividendo complementario aprobado por la Junta general ordinaria de junio de 2020. Con un pay-out moderado, el Grupo continúa con su política de reinversión de una parte relevante de los beneficios en el negocio.

No se han producido cambios en el Pasivo No Corriente.

El Pasivo Corriente aumenta su importe, pasando de 11,09Mn€ a cierre de 2019 a 16,85Mn€ en el 1S2020 (+52,0%), debido a que: (i) la cuenta 'Deuda financiera corto plazo' registra un aumento representativo de +389,5%, pasando de 1,26Mn€ a diciembre de 2019 a 6,17 Mn€ a 30 de junio de 2020, de los cuales, 3,00Mn€ corresponden a deudas con entidades de crédito, 1,07Mn€ a proveedores de inmovilizado y dividendo activo a pagar, 2,09Mn€ a préstamos con empresas del grupo (deuda correspondiente al pago del Impuesto sobre Sociedades cuyo sujeto pasivo al ser Grupo Fiscal es Boxleo y no Altia) y poco menos de 2 mil euros a provisiones; (ii) la cuenta 'Proveedores', que disminuye un -5,6% (-330 mil € de variación absoluta); y (iii) respecto a 'Otras cuentas a pagar' en el 1S2020 presentó un aumento de 45,3% en comparación con el semestre anterior, cerrando el semestre en 4,12M€.

En cuanto a la Deuda Financiera Neta (diferencia entre deuda y tesorería), disminuye el excedente de tesorería de 18,22Mn€ al cierre de 2019 a 5,93Mn€ a 30 de junio de 2020. De manera paralela a lo que se explicó con anterioridad cuando se trató el Balance Consolidado, hay que destacar que la matriz dispone de liquidez suficiente para hacer frente cómodamente y a corto plazo a sus deudas a pesar de que se ha producido una reducción significativa de la caja disponible a cierre del primer semestre de 2020, debido principalmente a los pagos realizados en el 1s2020 en relación a la adquisición de Noesis (14,08Mn€ en total). Respecto al Fondo de Maniobra, se produce una reducción del mismo en -12,58Mn€ (-41,9%) respecto al semestre anterior situándose en 17,47Mn€ a 30 de junio de 2020.

Indicadores individuales	31/12/2019	30/06/2020	Variación
<b>Deuda Financiera Neta / (Caja)</b>	<b>-18.222.318</b>	<b>-5.929.883</b>	<b>12.292.435</b>
<i>Deuda Financiera</i>	1.259.807	6.164.603	4.904.796
<i>Caja</i>	19.482.125	12.094.486	-7.387.639
<b>Deuda Financiera / FFPP</b>	<b>3,1%</b>	<b>14,3%</b>	<b>11,3%</b>
<b>Deuda Financiera Neta / EBITDA</b>	<b>-x 2,3</b>	<b>-x 1,3</b>	<b>x 1,0</b>
<b>FONDO DE MANIOBRA</b>	<b>30.048.942</b>	<b>17.468.322</b>	
<i>Var. Fondo de Maniobra</i>		-12.580.620	
<i>% Var. Fondo de Maniobra</i>		-41,9%	

Fuente: ALTIA

Por otro lado, los principales ratios de rentabilidad del primer semestre de 2020 respecto al semestre anterior han experimentado cambios significativos: el ROE pasa de 14,3% a 7,1%, el ROA de 14,7% a 6,8% y el ROCE de 14,1% a 7,1%. Esta variación se explica por el diferente horizonte temporal comparado (doce meses frente a seis).



Indicadores	31/12/2019	30/06/2020	Variación
ROE	14,3%	7,1%	-7,2%
	<i>BAIT</i>		
	7.722.445	4.089.552	-3.632.894
ROA	14,7%	6,8%	-7,9%
<i>NOPAT = EBIT * (1-t)</i>	5.819.552	3.096.609	-2.722.943
<i>ACTIVO</i>	52.409.633	60.179.524	7.769.891
<i>PASIVO CORRIENTE</i>	11.085.823	16.848.228	5.762.405
ROCE	14,1%	7,1%	-6,9%

Fuente: ALTIA

## INFORMACIÓN CUALITATIVA

### INFORMACIÓN NO FINANCIERA Y DIVERSIDAD A NIVEL CONSOLIDADO.

En los presentes estados intermedios no se ha preparado un estado de información no financiera semestral que contenga información necesaria para comprender la evolución, los resultados y la situación del Grupo, y el impacto de su actividad respecto, al menos, a cuestiones medioambientales y sociales, al respeto de los derechos humanos y a la lucha contra la corrupción y el soborno, así como relativas al personal. Ese estado de información no financiera se elaborará junto con las cuentas del ejercicio 2020 y se incluirán en el Informe de Gestión consolidado de Altia y sus sociedades dependientes a final de año.

### CONTROL INTERNO, GOBIERNO CORPORATIVO Y TRANSPARENCIA.

El Grupo, a través de su modelo de procesos, identifica, evalúa, verifica y controla los riesgos derivados de su actividad y propone todas aquellas medidas correctivas y de mejora necesarias para mitigar esos riesgos a través de planes de mejora concretos. Por un lado, su Sociedad matriz, Altia, sigue avanzando en la consolidación de un sistema de control interno de la información financiera (SCIIF) que evalúa y detecta posibles actuaciones incorrectas en la elaboración de sus estados financieros, y por otro, ha puesto en funcionamiento iniciativas relacionadas con el Gobierno Corporativo con el objetivo de posicionarse como una entidad más transparente, socialmente responsable y capaz de anticiparse de manera ágil al entorno normativo. Algunos de estos avances ya realizados en ejercicios anteriores en materia de Gobierno Corporativo son la creciente presencia de la Comisión de Auditoría en el control interno, las labores de la Unidad de Cumplimiento Normativo en la mejora y seguimiento del modelo de Cumplimiento Normativo, la actividad de la Función de Auditoría Interna, la labor de la Unidad de Gestión de Riesgos Globales, la actualización continua del Reglamento Interno de Conducta en materia de mercado de valores y de los procedimientos internos para el cumplimiento de las obligaciones del Reglamento de Abuso de Mercado y la existencia y difusión del Canal Ético. Durante el primer semestre del 2020 se ha empezado a trabajar en la extensión al subgrupo Noesis de los protocolos de control interno, gobierno corporativo y transparencia aunque la realidad que nos toca vivir desde marzo de este año vinculada a la pandemia, está limitando avanzar de una manera más eficaz en este apartado

Al respecto de los recientes cambios normativos que obligan a las Compañías a mejorar su transparencia, a identificar y mitigar sus principales riesgos y a aumentar el grado de respuesta a sus grupos de interés, la sociedad matriz del Grupo publica desde hace años su Memoria de Sostenibilidad, donde se incluyen todas las actividades que realiza, y recoge los principales aspectos Sociales, Económicos, Ambientales y Éticos relacionados con su desempeño.

## PREVISIONES DE FUTURO

La crisis sin precedentes originada por la Covid-19 ha marcado y marcará por un tiempo las agendas internacionales y de cada país. El Banco de España estima que la actividad en 2021 en nuestro país podría rebotar entre un 7,3% y un 4,1%, previsiones que no serían suficientes para compensar la caída de 2020, aunque por otra parte no tienen en cuenta la llegada de los fondos europeos. La incertidumbre existente sobre la evolución de la pandemia, los planes de recuperación que puedan implementar las Administraciones Públicas y los agentes sociales y económicos, e incluso la efectividad a nivel global de las medidas de mitigación y prevención disponibles, hace difícil la elaboración de unas proyecciones financieras en estos momentos.

A la crisis global derivada de la situación sanitaria, en nuestro caso se une el proceso de integración con Noesis, que ya de por sí requiere un gran esfuerzo de integración y racionalización y una reformulación del plan de negocio del Grupo que contemple de forma agregada las capacidades, mercados y clientes aportados por ambas compañías.

En este escenario, se ha considerado que la formulación de un plan de negocio que incluyese 2020 y su puesta a disposición del mercado tiene poco sentido dado que este año es absolutamente atípico y la incertidumbre es extrema. Por otro lado, la incorporación de Noesis altera sustancialmente las magnitudes en términos absolutos, pero también en relativos, dado que los modelos de negocio no son totalmente equiparables.

Por tanto, y dado que el último plan de negocio publicado es el Plan de Negocio 2018-2019, no existen proyecciones sobre las que realizar un análisis de cumplimiento de este primer semestre. Asimismo, entendemos prudente condicionar la elaboración de un nuevo plan de negocio 2021-2022 a tener una visibilidad lo más razonable posible sobre la recuperación del entorno económico y el impacto previsible en nuestros clientes.

Pese al entorno tan hostil, Altia sigue poseyendo las virtudes tradicionales de no estar expuesta a una especial concentración ni en clientes, ni en sectores, ni en tecnología ni en productos y servicios, lo que nos hace ser razonablemente optimistas sobre el futuro. Asimismo, el posicionamiento del Grupo en el mercado de las TIC, la capacidad de seguir desarrollando de manera rentable las líneas de negocio, las nuevas tecnologías incorporadas a través de Noesis que identificamos con gran capacidad de ser desarrolladas de manera masiva en los próximos años, la llegada a nuevos mercados hasta ahora no explorados, así como la sólida situación patrimonial y financiera del Grupo nos permiten afrontar el futuro con una relativa tranquilidad, que no significa falta de tensión y de esfuerzo diario y constante.

Como en años anteriores, Altia seguirá manteniendo su estrategia de negocio y cercanía con sus clientes, que le ha permitido mantenerse en el mercado como una empresa sólida que se mueve con criterios de racionalidad y sentido económico. El Grupo prevé consolidar y rentabilizar las inversiones realizadas, en especial la de Noesis, incrementar su posición en el mercado frente a competidores y mejorar sus magnitudes económicas y financieras de una manera progresiva y constante. En 2020, por un lado se han hecho ajustes significativos en el proceso de integración de Noesis, que se espera empiecen a generar sinergias y flujos de caja positivos en ese Subgrupo antes de final de año y por otro el impacto de la pandemia vinculado al virus Covid-19 que ha paralizado muchos sectores de la

economía, se traducen en unos resultados semestrales por debajo de los habituales para el Grupo. Una vez superadas estas dificultades y esperando que la recuperación económica aunque lenta, sea constante, estamos convencidos que se generarán nuevas oportunidades de negocio en el sector de las Tecnologías de la Información para aquellos que hayan orientado su estrategia y procesos productivos para ello. Y ahí, esperamos que Altia tenga un papel cada vez más relevante.

# ANEXO I



# **ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES**

Informe de Revisión limitada

Estados financieros intermedios  
consolidados correspondientes al período  
de seis meses terminado el 30 de junio de  
2020 y Notas Explicativas a los mismos

## INFORME DE REVISIÓN LIMITADA SOBRE ESTADOS FINANCIEROS INTERMEDIOS CONSOLIDADOS

A los Accionistas de Altia Consultores, S.A., por encargo del Consejo de Administración:

### **Introducción**

Hemos realizado una revisión limitada de los estados financieros intermedios consolidados de Altia Consultores, S.A. (*en adelante, "la Sociedad Dominante"*) y Sociedades Dependientes (*en adelante, "el Grupo"*), que comprenden el balance al 30 de junio de 2020, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y las notas explicativas, todos ellos consolidados, correspondientes al periodo de seis meses terminado en dicha fecha. Los Administradores de la Sociedad Dominante son responsables de la preparación de los estados financieros intermedios consolidados adjuntos, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de Altia Consultores, S.A. y Sociedades Dependientes, de acuerdo con el marco normativo de información financiera aplicable al Grupo que se identifica en la Nota 2.a de las notas explicativas adjuntas, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de estados financieros intermedios consolidados libres de incorrección material, debida a fraude o error. Nuestra responsabilidad es expresar una conclusión sobre estos estados financieros intermedios consolidados basada en nuestra revisión limitada.

### **Alcance de la revisión**

Hemos realizado nuestra revisión limitada de acuerdo con la Norma Internacional de Trabajos de Revisión 2410 "*Revisión de Información Financiera Intermedia realizada por el Auditor Independiente de la Entidad*". Una revisión limitada de estados financieros consiste en la realización de preguntas, principalmente al personal responsable de los asuntos financieros y contables, y en la aplicación de procedimientos analíticos y otros procedimientos de revisión. Una revisión limitada tiene un alcance sustancialmente menor al de una auditoría realizada de acuerdo con la normativa reguladora de la auditoría de cuentas vigente en España y, por consiguiente, no nos permite asegurar que hayan llegado a nuestro conocimiento todos los asuntos importantes que pudieran haberse identificado en una auditoría. Por tanto, no expresamos una opinión de auditoría de cuentas sobre los estados financieros intermedios consolidados adjuntos.

### **Conclusión**

Como resultado de nuestra revisión limitada, que en ningún caso puede ser entendida como una auditoría de cuentas, no ha llegado a nuestro conocimiento ningún asunto que nos haga concluir que los estados financieros intermedios consolidados adjuntos no expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera de Altia Consultores, S.A. y Sociedades Dependientes al 30 de junio de 2020, así como de sus resultados y flujos de efectivo para el periodo de seis meses terminado en dicha fecha, de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo.

DELOITTE, S.L.



Miguel Barroso Rodilla

1 de octubre de 2020

ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES



BALANCES CONSOLIDADOS AL 30 DE JUNIO DE 2020 Y AL 31 DE DICIEMBRE DE 2019 (NOTAS 1 A 3)

(Euros)

ACTIVO		30.06.20	31.12.19	PATRIMONIO NETO Y PASIVO		30.06.20	31.12.19
<b>ACTIVO NO CORRIENTE:</b>		<b>28.267.017</b>	<b>9.432.646</b>	<b>PATRIMONIO NETO:</b>		<b>42.408.877</b>	<b>43.426.073</b>
Inmovilizado intangible	Notas 4 y 5	21.472.426	906.148	<b>FONDOS PROPIOS</b>	Nota 9	42.295.138	43.283.584
Fondo de comercio de consolidación		21.145.401	870.303	Capital escriturado		137.564	137.564
Desarrollo		284.955	-	Prima de emisión		2.533.100	2.533.100
Aplicaciones informáticas		42.070	35.845	Reservas		39.659.935	35.774.949
<b>Inmovilizado material</b>	Nota 6	<b>5.341.564</b>	<b>4.524.614</b>	Reservas legal y estatutarias		27.513	27.513
Terrenos y construcciones		2.030.718	2.050.427	Otras reservas		37.875.033	34.360.359
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material		3.310.846	2.474.187	Reservas de capitalización		1.757.389	1.387.077
<b>Inversiones en empresas del Grupo y multigrupo a largo plazo</b>	Nota 7	<b>301.503</b>	<b>302.262</b>	(Acciones y participaciones en patrimonio propias)		(124.066)	(26.440)
Instrumentos de patrimonio		1.503	1.503	<b>Resultado del ejercicio atribuible a la Sociedad Dominante</b>		<b>88.605</b>	<b>6.308.830</b>
Créditos a empresas	Nota 15	300.000	300.759	(Dividendo a cuenta)		-	(1.444.419)
<b>Inversiones financieras a largo plazo</b>	Nota 7	<b>355.134</b>	<b>3.213.816</b>	Ajustes por cambios de valor		(91.742)	(55.494)
Instrumentos de patrimonio		-	2.981.656	Activos financieros disponibles para la venta	Nota 7	-	(13.758)
Otros activos financieros		355.134	232.160	Diferencias de conversión		(91.742)	(41.736)
<b>Activos por impuesto diferido</b>	Nota 12	<b>796.390</b>	<b>485.806</b>	Socios externos	Nota 9	205.481	197.983
				<b>PASIVO NO CORRIENTE:</b>		<b>1.753.986</b>	<b>311.436</b>
				Deudas a largo plazo		1.442.550	-
<b>ACTIVO CORRIENTE:</b>		<b>50.626.251</b>	<b>45.928.650</b>	Deudas con entidades de crédito	Nota 11	1.442.550	-
Existencias		1.353.144	1.060.799	Pasivos por impuesto diferido	Nota 12	311.436	311.436
Comerciales		1.348.262	1.060.799	<b>PASIVO CORRIENTE:</b>		<b>34.730.405</b>	<b>11.623.787</b>
Aniticipos a proveedores		4.882	-	Provisiones a corto plazo	Nota 10	1.953	5.480
<b>Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar</b>		<b>33.555.522</b>	<b>23.872.070</b>	Deudas a corto plazo		<b>8.762.580</b>	<b>196.375</b>
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	Nota 8	31.555.984	22.797.210	Deudas con entidades de crédito	Nota 11	7.690.170	12.206
Clientes, empresas del grupo y asociadas	Notas 8 y 15	7.477	15.235	Otros pasivos financieros	Nota 11	1.072.410	184.169
Deudores varios		406.974	50.778	Deudas con empresas del Grupo a corto plazo	Nota 15	2.140.943	1.064.055
Personal		457.986	173	Acreeedores comerciales y otras cuentas a pagar		<b>22.730.314</b>	<b>9.070.479</b>
Otros créditos con las Administraciones Públicas	Nota 12	1.127.101	1.008.674	Proveedores		5.455.381	2.348.505
<b>Inversiones en empresas asociadas a corto plazo</b>	Notas 7 y 15	<b>492.619</b>	<b>63.541</b>	Proveedores, empresas del grupo y asociadas	Nota 15	117.024	116.104
Créditos a empresas		492.619	63.541	Acreeedores varios		5.035.044	3.432.795
<b>Inversiones financieras a corto plazo</b>		<b>55.723</b>	<b>91.942</b>	Personal (remuneraciones pendientes de pago)		6.356.418	72.366
Otros activos financieros	Nota 7	55.723	91.942	Pasivos por impuesto corriente	Nota 12	994.570	75.712
<b>Periodificaciones a corto plazo</b>		<b>475.794</b>	<b>87.157</b>	Otras deudas con las Administraciones Públicas	Nota 12	4.771.877	3.024.997
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes		14.693.449	20.753.141	Periodificaciones a corto plazo		1.094.615	1.287.398
Tesorería		14.693.449	20.753.141				
<b>TOTAL ACTIVO</b>		<b>78.893.268</b>	<b>55.361.296</b>	<b>TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO</b>		<b>78.893.268</b>	<b>55.361.296</b>

Las Notas Explicativas adjuntas forman parte integrante del balance consolidado al 30 de junio de 2020.





ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

CUENTAS DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADAS CORRESPONDIENTES A LOS PERIODOS DE 6 MESES

TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DE 2020 Y DE 2019 (NOTAS 1 A 3)

(Euros)

		Periodo de 6 meses finalizado 30.06.20	Periodo de 6 meses finalizado 30.06.19
<b>OPERACIONES CONTINUADAS:</b>			
Importe neto de la cifra de negocios	Nota 13	69.683.963	33.681.027
Ventas		16.541.626	1.434.555
Prestación de servicios		53.142.337	32.246.472
Aprovisionamientos	Nota 13	(25.124.494)	(8.275.489)
Consumo de materias primas y otras materias consumibles		(20.173.538)	(3.573.014)
Trabajos realizados por otras empresas		(4.950.956)	(4.702.475)
Otros ingresos de explotación		65.858	70.354
Ingresos accesorios y otros de gestión corriente		65.241	70.354
Subvenciones de explotación		617	-
Gastos de personal	Nota 13	(35.223.715)	(18.660.399)
Sueldos, salarios y asimilados		(25.306.043)	(14.184.765)
Cargas sociales		(9.917.672)	(4.475.634)
Otros gastos de explotación		(5.756.687)	(2.163.986)
Servicios exteriores	Nota 13	(5.454.191)	(1.908.225)
Tributos		(25.503)	(23.370)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales	Nota 8	(51.289)	-
Otros gastos de gestión corriente		(225.704)	(232.391)
Amortización del inmovilizado	Notas 4 y 6	(1.543.769)	(389.789)
Deterioro y resultados por enajenaciones de inmovilizado		-	(84.237)
Otros resultados		(35.847)	(12.079)
<b>RESULTADO DE EXPLOTACIÓN</b>		<b>2.065.309</b>	<b>4.165.402</b>
Ingresos financieros		2.628	1.494
De valores negociables y otros instrumentos financieros-		2.628	1.494
De grupo	Nota 15	2.623	1.494
De terceros		5	-
Gastos financieros		(327.812)	(29.239)
Por deudas con terceros	Nota 11	(327.812)	(29.239)
Resultados por enajenaciones de instrumentos financieros	Nota 7	462	-
Diferencias de cambio		(6.011)	(3.278)
<b>RESULTADO FINANCIERO</b>		<b>(330.733)</b>	<b>(31.023)</b>
<b>RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS</b>		<b>1.734.576</b>	<b>4.134.379</b>
Impuesto sobre beneficios	Nota 12	(1.638.732)	(1.051.269)
<b>RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS</b>		<b>95.844</b>	<b>3.083.110</b>
<b>OPERACIONES INTERRUMPIDAS:</b>			
Resultado del ejercicio procedente de operaciones interrumpidas, neto de impuestos		-	-
<b>RESULTADO CONSOLIDADO DEL EJERCICIO</b>	Nota 9	<b>95.844</b>	<b>3.083.110</b>
Resultado atribuido a la sociedad dominante		88.605	3.070.842
Resultado atribuido a socios externos		7.239	12.268

Las Notas Explicativas adjuntas forman parte integrante de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada correspondiente al periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2020.



## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

### ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTES A LOS PERIODOS DE SEIS MESES TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DE 2020 Y DE 2019 (NOTAS 1 A 3)

#### A) ESTADOS DE INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS CONSOLIDADOS

(Euros)

	Periodo de 6 meses finalizado 30.06.20	Periodo de 6 meses finalizado 30.06.19
RESULTADO DE LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA (I)	95.844	3.083.110
TOTAL INGRESOS Y GASTOS IMPUTADOS DIRECTAMENTE EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO (II)	(36.595)	61.260
Diferencias de conversión	(50.006)	24.966
Por valoración de instrumentos financieros (Nota 7)	17.882	48.392
Efecto impositivo (Nota 12)	(4.471)	(12.098)
TOTAL TRANSFERENCIAS A LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CONSOLIDADA (III)	347	-
Por valoración de instrumentos financieros (Nota 7)	462	-
Efecto impositivo (Nota 12)	(116)	-
<b>TOTAL INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS (I+II+III)</b>	<b>59.596</b>	<b>3.144.370</b>

Las Notas Explicativas adjuntas forman parte integrante del estado de ingresos y gastos reconocidos consolidados correspondiente al periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2020.

ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES



ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADO CORRESPONDIENTES A LOS PERIODOS  
DE SEIS MESES TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DE 2020 Y DE 2019 (NOTAS 1 A 3)

B) ESTADOS TOTALES DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CONSOLIDADOS

(Euros)

	Capital	Prima de Emisión	Reservas	(Acciones y Participaciones en Patrimonio Propias)	Resultado del Ejercicio Atribuido a la Sociedad Dominante	(Dividendo a Cuenta)	Ajustes por Cambios de Valor	Socios Externos	TOTAL
SALDO A 1 DE ENERO DE 2019	137.564	2.533.100	31.100.114	(2.930)	6.738.121	(1.238.074)	(85.480)	181.731	39.364.146
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	-	3.070.842	-	61.260	12.268	3.144.370
Operaciones con socios o propietarios-	-	-	4.674.666	(16.810)	(6.738.121)	1.238.074	-	-	(842.191)
Distribución de dividendos	-	-	4.674.666	-	(6.738.121)	1.238.074	-	-	(825.381)
Operaciones con acciones o participaciones propias (netas)	-	-	-	(16.810)	-	-	-	-	(16.810)
Otras variaciones del patrimonio neto-	-	-	(20.484)	-	-	-	-	566	(19.918)
Otras variaciones	-	-	(20.484)	-	-	-	-	566	(19.918)
SALDO A 30 DE JUNIO DE 2019	137.564	2.533.100	35.754.296	(19.740)	3.070.842	-	(24.220)	194.565	41.646.407
SALDO A 1 DE ENERO DE 2020	137.564	2.533.100	35.774.949	(26.440)	6.308.830	(1.444.419)	(55.494)	197.983	43.426.073
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	-	88.605	-	(36.248)	7.239	59.596
Operaciones con socios o propietarios-	-	-	3.901.466	(97.626)	(6.308.830)	1.444.419	-	-	(1.060.571)
Distribución de dividendos (Nota 9)	-	-	3.901.466	-	(6.308.830)	1.444.419	-	-	(962.945)
Operaciones con acciones o participaciones propias (netas) (Nota 9)	-	-	-	(97.626)	-	-	-	-	(97.626)
Otras variaciones del patrimonio neto-	-	-	(16.480)	-	-	-	-	259	(16.221)
Otras variaciones	-	-	(16.480)	-	-	-	-	259	(16.221)
SALDO A 30 DE JUNIO DE 2020	137.564	2.533.100	39.659.935	(124.066)	88.605	-	(91.742)	205.481	42.408.877

Las Notas Explicativas adjuntas forman parte integrante del estado total de cambios en el patrimonio neto consolidado correspondiente al periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2020.



## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

### ESTADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO CONSOLIDADOS CORRESPONDIENTES A LOS PERIODOS

DE SEIS MESES TERMINADOS EL 30 DE JUNIO DE 2020 Y DE 2019 (NOTAS 1 A 3)

(Euros)

	Notas	Periodo de 6 meses finalizado 30.06.20	Periodo de 6 meses finalizado 30.06.19
<b>FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN (I):</b>		<b>2.597.862</b>	<b>6.228.047</b>
Resultado del ejercicio antes de impuestos:		1.734.576	4.134.379
Ajustes al resultado-		<b>2.271.257</b>	<b>94.046</b>
- Amortización del inmovilizado	Notas 4,5 y 6	1.543.769	389.789
- Correcciones valorativas por deterioro		51.289	-
- Variación de provisiones	Nota 10	3.479.005	5.480
- Resultados por bajas y enajenaciones del inmovilizado		-	84.237
- Ingresos financieros		(2.628)	(1.494)
- Gastos financieros		327.812	29.239
- Otros ingresos y gastos		(3.134.001)	(416.483)
- Diferencias de cambio		6.011	3.278
- Resultados por bajas y enajenaciones de instrumentos financieros	Nota 7	(462)	-
<b>Cambios en el capital corriente-</b>		<b>(601.880)</b>	<b>2.037.003</b>
- Existencias		(2.516)	(352.134)
- Deudores y otras cuentas a cobrar		1.943.205	960.756
- Otros activos corrientes		428.778	27.103
- Acreedores y otras cuentas a pagar		(2.971.347)	1.235.965
- Otros activos y pasivos no corrientes		-	165.313
<b>Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación-</b>		<b>(806.091)</b>	<b>(37.381)</b>
- Pagos de intereses		(327.812)	(29.239)
- Cobros de intereses		1.210	143
- Cobros (Pagos) por impuesto sobre beneficios		(479.489)	(8.285)
<b>FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN (II):</b>		<b>(10.772.896)</b>	<b>(217.607)</b>
<b>Pagos por inversiones-</b>		<b>(13.882.161)</b>	<b>(217.607)</b>
- Pago neto por combinación de negocios	Nota 1	(13.058.524)	-
- Inmovilizado intangible	Nota 4	(21.895)	(10.085)
- Inmovilizado material	Nota 5	(801.742)	(207.522)
<b>Cobros por desinversiones-</b>		<b>3.109.265</b>	<b>-</b>
- Otros activos		3.109.265	-
<b>FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN (III):</b>		<b>2.115.342</b>	<b>(846.693)</b>
<b>Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio</b>		<b>(97.626)</b>	<b>(16.334)</b>
- Adquisición de instrumentos de patrimonio propio		(198.903)	(25.126)
- Enajenación de instrumentos de patrimonio propio		101.277	8.792
<b>Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero</b>		<b>3.175.913</b>	<b>(4.978)</b>
a) Emisión (+)		3.701.572	-
<i>Deudas con entidades de crédito</i>		2.813.331	-
<i>Deudas con entidades del grupo y asociadas</i>		888.241	-
b) Devolución y amortización de (-)		(525.659)	(4.978)
<i>Deudas con entidades de crédito</i>		(525.659)	(4.978)
<b>Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos de patrimonio</b>		<b>(962.945)</b>	<b>(825.381)</b>
a) Dividendos	Nota 9	(962.945)	(825.381)
<b>AUMENTO/(DISMINUCIÓN) NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES (I+II+III):</b>		<b>(6.059.692)</b>	<b>5.163.747</b>
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio		20.753.141	16.542.588
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio		14.693.449	20.753.141

Las Notas Explicativas adjuntas forman parte integrante del estado de flujos de efectivo consolidado correspondiente al periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020.

## ALTIA CONSULTORES, S.A. Y SOCIEDADES DEPENDIENTES

Notas explicativas a los  
Estados financieros intermedios consolidados  
correspondientes al período de seis meses terminado  
el 30 de junio de 2020

### 1. Breve reseña histórica, actividad del Grupo otra información

#### Sociedad dominante y su Grupo

Altia Consultores, S.A. (*en adelante, “Altia” o “la Sociedad Dominante”*) es la matriz del Grupo Altia (*en adelante, “el Grupo” o “Grupo Altia”*).

Altia se constituyó inicialmente como Sociedad Limitada el 17 de marzo de 1994, habiéndose transformado en Sociedad Anónima en el ejercicio 2010. Se encuentra registrada en el Registro Mercantil de La Coruña, en el Tomo 1451, folio 109, hoja C-10893, y su domicilio social se encuentra situado en calle Vulcano 3, Icaria III, 15172 Oleiros - A Coruña.

Altia es una compañía española independiente de consultoría y prestación de servicios perteneciente al sector de las Tecnologías de la Información y Comunicaciones (*en adelante, “TIC”*), que desarrolla proyectos de tecnología para prácticamente la totalidad de los sectores: Administraciones Públicas, Industria, Servicios, Telecomunicaciones y Servicios Financieros. Altia tiene una orientación estratégica principalmente dirigida a grandes clientes, entendiéndose como tales aquellos con un gasto elevado en Tecnologías de la Información o aquellos con un alto potencial de implantación de proyectos TIC; presta servicios avanzados en este sector y se preocupa porque las inversiones que realicen sus clientes en este tipo de servicios obtengan el retorno esperado y se traduzcan en beneficios tangibles. En este sentido, Altia desarrolla su actividad a nivel nacional a través de las oficinas que mantiene en las Comunidades Autónomas de Galicia, Madrid, Castilla-León, País Vasco, Castilla-La Mancha, Valencia y Canarias, por medio de las sociedades en las que participa, así como mediante la participación en determinadas Uniones Temporales de Empresas (véase Nota 14), en Chile mediante una Agencia y, en Portugal, Brasil, Holanda y USA, principalmente, mediante el subgrupo Noesis, que controla en su totalidad.

El objeto social del Grupo, está compuesto por las siguientes actividades:

- Servicios de asesoramiento y consultoría en materia de planificación tecnológica, calidad, organización y sistemas de información, mejora, racionalización y cambio de la gestión, seguridad y protección de la información y gestión de contingencias y mantenimiento del negocio.
- Análisis, diseño, construcción, pruebas, integración, implantación y mantenimiento de sistemas de información en su más amplio sentido.
- Servicios de puesta en funcionamiento, seguimiento, explotación, gestión y control de equipos y sistemas informáticos y de infraestructuras telemáticas.
- Captura, grabación y gestión de datos por medios electrónicos, informáticos y telemáticos.
- Actividades de formación presencial, a distancia y on-line en materia de planificación y organización tecnológica, seguridad informática, metodologías, análisis, diseño y programación y productos y soluciones propias o de terceros, incluyendo la preparación y distribución del material didáctico relacionado con dichas actividades de formación.
- Gestión externa de todos o parte de los procesos informáticos de todo tipo de empresas e instituciones públicas y privadas.
- Suministro, implantación, integración y mantenimiento de soluciones informáticas propias y de terceros, incluyendo la venta, cesión, licencia y arrendamiento de derechos de propiedad intelectual e industrial sobre el software de base o de aplicación.

- Suministro, mantenimiento y reparación de infraestructuras e instalaciones tecnológicas tales como equipos de captura, procesamiento, almacenamiento, transmisión, recepción y reproducción de la información.
- Actividades, relacionadas con internet, conectividad, correo electrónico, registro de dominios, comercio electrónico y custodia de información, servicios de alojamiento web (*colocation, housing, hosting dedicado, hosting virtual*), servicios gestionados de explotación, administración y mantenimiento de sistemas de información (*infraestructura hardware, sistemas operativos, bases de datos y aplicaciones informáticas*), comunicaciones de datos y soporte a usuarios en relación a estos servicios.

En línea con lo anterior, el Grupo estructura su oferta profesional y de servicios en 7 líneas de negocio:

1. *Outsourcing*, entendiendo como tal la externalización de servicios TIC de alto valor añadido.
2. *Servicios Gestionados*: línea de negocio asociada a la actividad de los Data Centers ubicados en Vigo (propiedad), en Madrid y en Barcelona. Incluye servicios de alojamiento, de administración de aplicaciones, de outsourcing y servicios avanzados de operación y mantenimiento.
3. *Soluciones Propias* mediante la implantación de las soluciones “Mercurio” (*plataforma de licitación electrónica*), “Flexia” (*plataforma de gestión de procedimientos administrativos*) y “Plataforma de gestión de carga de datos”. Por su parte, el Subgrupo Noesis (en adelante “Noesis”) ha desarrollado las siguientes Soluciones Propias, implementadas tanto para uso interno como para clientes: “NTX” (herramienta de simplificación en el proceso de automatización de pruebas- Testing) e “N.HYBRID” (*nube híbrida que permite una gestión automatizada del ciclo de vida de un servicio*).
4. *Implantación de soluciones de terceros*, donde la Sociedad actúa como implantador o integrador de soluciones de terceros.
5. *Consultoría tecnológica*: estudios, informes, elaboración de planes estratégicos, consultoría tecnológica en materia de seguridad, oficinas técnicas, formación, etc.
6. *Desarrollo de aplicaciones informáticas*, a través de proyectos “llave en mano” de diseño, desarrollo e implantación de sistemas informáticos a medida.
7. *Suministro de hardware y software*. Dotación y/o entrega de equipamiento tecnológico y licencias de software de terceros, incluyendo su instalación, manutención y servicios avanzados de administración de aplicaciones.

Altia forma parte a su vez, en los términos del artículo 42 del Código de Comercio, del Grupo Boxleo Tic, controlado por la sociedad dominante Boxleo Tic, S.L. Dicha sociedad presenta cuentas anuales consolidadas del Grupo al que pertenece Altia en el Registro Mercantil de A Coruña. En este sentido, las últimas cuentas anuales consolidadas del Grupo Boxleo Tic son las correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2019, las cuales fueron formuladas por su Administrador Único y aprobadas por su Junta General de Socios el 30 de junio de 2020.

Dado que las acciones de Altia Consultores, S.A. cotizan desde el ejercicio 2010 en el segmento de empresas en expansión del Mercado Alternativo Bursátil (MAB), que recientemente ha pasado a denominarse BME Growth, es preceptiva la formulación de estados financieros intermedios consolidados del subgrupo Altia, que engloba a todas las sociedades dependientes en las que participa Altia Consultores, S.A., estados financieros intermedios que son sometidos a revisión limitada por auditor externo. La Circular 6/2018 del MAB, que es sustituida a partir del 1 de octubre de 2020 por la Circular 3/2020 con el mismo contenido en este aspecto, obliga, de forma adicional a la emisión de los estados financieros consolidados del subgrupo Altia, a remitir al Mercado para su difusión un informe financiero semestral relativo a los primeros seis meses de cada ejercicio, informe en el que debe incluirse una referencia a los hechos más relevantes que han afectado al subgrupo Altia acaecidos durante el semestre, así como un análisis económico y financiero de la evolución de las principales magnitudes durante el periodo.

#### **Sociedades dependientes**

Se consideran “*sociedades dependientes*” aquéllas sobre las que el Grupo tiene capacidad para ejercer control efectivo, capacidad que se manifiesta, por lo general, aunque no únicamente, por la propiedad directa o indirecta del 50% o más de los derechos de voto de las sociedades participadas o, aun siendo inferior o nulo este porcentaje, si la existencia de otras circunstancias o acuerdos otorgan al Grupo el control. De acuerdo con lo establecido en el artículo 1 del Real Decreto 1159/2010, de 17 de diciembre, por el que se aprueban las Normas para la

Formulación de las Cuentas Anuales Consolidadas, se entiende por control “el poder de dirigir las políticas financieras y de explotación de una entidad, con la finalidad de obtener beneficios económicos de sus actividades”.

La participación de los accionistas minoritarios en el patrimonio y en los resultados de las sociedades dependientes consolidadas se presenta bajo la denominación “Socios externos” dentro del capítulo “Patrimonio neto” de los balances consolidados y en “Resultado atribuido a socios externos” dentro de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, respectivamente.

El detalle de sociedades que conforman el Grupo Altia conjuntamente con la Sociedad Dominante y cuyos estados financieros se han integrado en los presentes estados financieros consolidados correspondientes al periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 por el método de integración global es el siguiente:

Sociedad	Domicilio Social	Euros	Porcentaje de Participación Directo	Porcentaje de Participación Indirecto	Actividad
		Valor Neto Contable de la Participación			
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	Madrid/España	2.902.493	95,39%	-	Consultoría informática
Altia Consultores, S.A Agencia en Chile	Santiago de Chile/ Chile	293.327	100,00%	-	Consultoría informática
Noesis Gobl SGPS, S.A.	Lisboa/Portugal	14.075.000	100,00%	-	Gestión de participaciones
Noesis Consultoría em Sistemas Informáticos, S.A.	Lisboa/Portugal	-	-	100,00%	Consultoría informática
Noesis Consulting, B.V.	Roterdam/Holanda	-	-	100,00%	Consultoría informática
Noesis US Corp.	Delaware/Estados Unidos	-	-	100,00%	Consultoría informática
Noesis Consultoría Programação de Sistemas Informáticos Ltda.	Belo Horizonte/Brasil	-	-	100,00%	Consultoría informática

Noesis Consulting, Limited., sociedad con domicilio social en Irlanda y que se integra dentro de Noesis se ha excluido del perímetro de consolidación semestral por no tener un interés significativo, algo que también pasa con otras sociedades del Grupo Altia, como Altia Logistic Software, S.L. y Altia Consultores Sociedade Unipersonal, L.D.A. ubicada en Portugal.

### Variaciones del perímetro

El 16 de diciembre de 2019 Altia comunicó el acuerdo alcanzado para la adquisición del 100% del capital del Grupo encabezado por Noesis Global Sociedade Gestora de Participações Sociais, S.A. La ejecución de este acuerdo se encontraba sujeta a la aprobación del mismo por parte de la Junta General de Accionistas de Altia Consultores, S.A., hecho éste que se produjo el 16 de enero de 2020. En este sentido, el día 20 de enero de 2020 se formalizó definitivamente dicha adquisición, y a partir de esa fecha, la Sociedad Dominante tomó el control de Noesis. Con anterioridad a esta operación, el Grupo no tenía participación alguna en Noesis, ni había una relación preexistente entre el Grupo y Noesi.

Noesis es una consultora tecnológica radicada en Portugal que ofrece servicios y soluciones para apoyar a sus clientes en su transformación digital y el desarrollo de sus negocios. Está compuesta por el grupo de sociedades que se detallan a continuación:

Nombre	% adquirido	Actividad	Domicilio
Noesis Gobl SGPS, S.A.	100%	Gestión de participaciones	Lisboa/Portugal
Noesis Consultoría em Sistemas Informáticos, S.A.	100%	Consultoría	Lisboa/Portugal
Noesis Consultoría Programação de Sistemas Informáticos Ltda.	100%	Consultoría	Belo Horizonte/Brasil
Noesis Consulting, B.V.	100%	Consultoría	Roterdam/ Holanda
International Noesis Consulting, Limited.	100%	Consultoría	Dublin/Irlanda
Noesis US Corp.	100%	Consultoría	Delaware/Estados Unidos

*Valor razonable de activos recibidos, pasivos asumidos y contraprestación transferida en la combinación de negocios*

El valor razonable de la contraprestación entregada ha ascendido a 14,075 millones de euros, de los cuales 8,10 millones de euros fueron desembolsados en el momento de la formalización definitiva de la operación el 20 de

enero de 2020, y 3,325 millones de euros el 30 de abril de 2020. El importe restante se abonará 30 de abril de 2022 (2,65 millones de euros), si bien el mismo ya se encuentra en una cuenta escrow.

En el acuerdo de compra de las acciones de Noesis se establecieron garantías típicas de transacciones similares en garantía de la materialización de determinadas contingencias por un importe máximo de 2,65 millones de euros, importe por el que a fecha 20 de enero de 2020, Altia formalizó una cuenta 'escrow' con vencimiento 30 de abril de 2022, importe máximo que, por estas circunstancias, podría minorar, en su caso, el importe de la contraprestación transferida.

A continuación, se presenta el detalle del valor razonable de los activos adquiridos y los pasivos adquiridos en la fecha de la adquisición:

	Euros
<b>Activo corriente:</b>	<b>10.928.141</b>
Existencias	289.828
Deudores comerciales	8.805.181
Periodificaciones a corto plazo	817.415
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes	1.015.717
<b>Activo no corriente:</b>	<b>1.318.383</b>
Inmovilizado intangible (Nota 4)	332.448
Inmovilizado material (Nota 6)	474.749
Inversiones financieras a largo plazo	195.558
Activos por impuestos diferidos (Nota 12)	315.628
<b>Pasivo corriente:</b>	<b>17.406.179</b>
Deudas a corto plazo	7.612.353
Acreedores comerciales	9.793.826
<b>Pasivo no corriente:</b>	<b>2.064.628</b>
Provisiones a largo plazo (Nota 10)	96.419
Deudas con entidades de crédito a largo plazo	1.968.209
<b>Total valor razonable de activos netos identificables adquiridos</b>	<b>(7.224.283)</b>

El valor razonable de las cuentas a cobrar adquiridas coincide sustancialmente con los importes brutos contractuales a cobrar. No existen flujos de efectivo contractuales que no se esperen cobrar. Los ingresos y resultado imputables desde la fecha de la combinación se desglosan en la Nota 17 relativa a Información segmentada.

El fondo de comercio de consolidación resultante, que se ha determinado en la fecha de la combinación aplicando las reglas que se describen en la Nota 3.a y siempre bajo un criterio de extrema rigurosidad y prudencia en su determinación, ha ascendido a 21.299.283 euros. La cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 recoge un cargo de 951.660 euros correspondiente a la dotación de la amortización del fondo de comercio surgido en la combinación de Noesis, considerando una vida útil de 10 años.

#### Ejercicio económico de las sociedades del Grupo

Los estados financieros de las sociedades dependientes utilizados en el proceso de consolidación están referidos a la misma fecha y al mismo período que los de la Sociedad Dominante. La moneda funcional y de presentación del Grupo y de las sociedades del Grupo es el euro. Las cuentas de aquellas Sociedades que realizan su actividad fuera de la zona Euro en las que se operan en monedas distintas han sido traducidas al euro para poder hacer la presente consolidación de cuentas.



### **Sociedades excluidas del perímetro de consolidación**

La Sociedad Dominante tiene una participación del 50% en Altia Logistic Software, S.L. y otra del 100% en Altia Consultores Sociedade Unipersonal, L.D.A., sociedad con domicilio social en Porto (Portugal). No obstante, estas sociedades se han excluido del perímetro de consolidación por no tener un interés significativo en relación con los presentes estados financieros intermedios consolidados.

Adicionalmente, Noesis Global SGPS, S.A. tiene una participación del 100% en International Noesis Consulting, Limited., sociedad con domicilio social en Irlanda. Esta sociedad también se ha excluido del perímetro de consolidación por no tener un interés significativo en relación con los presentes estados financieros intermedios consolidados.

### **Aspectos medioambientales**

Dadas las actividades a las que se dedica, el Grupo no tiene responsabilidades, gastos, activos, ni provisiones o contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados del mismo. Por este motivo, no se incluyen desgloses específicos en las presentes Notas explicativas respecto a información de cuestiones medioambientales.

## **2. Bases de presentación de los estados financieros intermedios consolidados y de las notas explicativas a los mismos**

### **a) Marco normativo de información financiera aplicable**

Los presentes estados financieros intermedios consolidados y las notas explicativas a los mismos han sido formulados por el Consejo de Administración de acuerdo con el marco normativo de información financiera aplicable, que es el establecido en:

- El Código de Comercio, el Texto Refundido de la Ley de Sociedad de Capital y la restante legislación mercantil.
- El Plan General de Contabilidad, aprobado por el Real Decreto 1514/2007, de 16 de noviembre, y sus posteriores modificaciones.
- Las Normas para la Formulación de Cuentas Anuales Consolidadas aprobadas por el Real Decreto 1159/2010, de 17 de septiembre.
- Las normas de obligado cumplimiento aprobadas por el Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas en desarrollo al Plan General de Contabilidad y sus normas complementarias.
- El resto de la normativa española que le resulta de aplicación.

### **b) Imagen fiel**

Estos estados financieros intermedios consolidados y la información contenida en las notas explicativas (*en adelante, “los estados financieros intermedios consolidados”*) han sido obtenidos de los registros contables de la Sociedad Dominante y de las Sociedades Dependientes que se incluye en la consolidación (véase Nota 1) y se presentan de acuerdo con el marco normativo de información financiera que le es de aplicación al Grupo, de forma que muestran la imagen fiel de su patrimonio, de su situación financiera, de sus resultados y de los flujos de efectivo habidos durante el periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2020.

### **c) Periodo de información e información comparativa**

Los presentes estados financieros intermedios consolidados y notas explicativas a los mismos se refieren al periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 (*en adelante, “el periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020” o “el primer semestre de 2020”*). Por su parte, la información relativa al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2019 (*en adelante, “el ejercicio 2019”*) así como la información referida al periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019 (*en adelante, “el periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019” o “el primer semestre de 2019”*) se incluye, única y exclusivamente, a efectos comparativos con la información al 30 de junio de 2020 y la correspondiente al periodo de seis meses finalizado en dicha fecha. En este sentido, la información contenida en las Notas de los estados financieros intermedios consolidados referidas al periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 se presenta, a efectos comparativos, con la información al 31 de diciembre de 2019 a efectos de balance consolidado y al periodo de seis meses terminado el 30 de junio de 2019 a efectos de las partidas de la cuenta de pérdidas y ganancias

consolidada, del estado de cambios en el patrimonio neto consolidado y del estado de flujos de efectivo consolidado.

Asimismo, tal y como se ha descrito en la Nota 1, Noesis se integra en el Grupo Altia desde el 20 de enero de 2020. Este hecho es tenido en consideración en la comparabilidad de los saldos y transacciones del primer semestre de 2020 con los del primer semestre de 2019.

**d) Principios contables**

Para la elaboración de los estados financieros intermedios consolidados se han seguido los principios contables y las normas de registro y valoración generalmente aceptados que se resumen en la Nota 3. En este sentido, el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante ha formulado estos estados financieros intermedios consolidados y las notas explicativas a los mismos teniendo en consideración la totalidad de los principios y normas contables de aplicación obligatoria que tienen un efecto significativo en los mismos. No existe ningún principio contable que, siendo obligatorio, haya dejado de aplicarse.

**e) Uniones Temporales de Empresas (UTES)**

El Grupo, especialmente su Sociedad Dominante, desarrolla una parte significativa de su negocio de forma conjunta con otras empresas, mediante la constitución de Uniones Temporales de Empresas (UTES). Al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019, el Grupo participaba en varias Uniones Temporales de Empresas, cuyo ejercicio social coincide con el año natural (véase Nota 14).

Los estados financieros intermedios consolidados recogen los efectos de la integración de las Uniones Temporales de Empresas en las que participa el Grupo, mediante la integración en el balance consolidado y en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del Grupo de la parte proporcional de los saldos de las partidas de los balances y de las cuentas de pérdidas y ganancias que le corresponden al Grupo en función de su porcentaje de participación. Dicha integración se ha efectuado eliminando las transacciones realizadas entre el Grupo y las Uniones Temporales de Empresas, así como los saldos activos y pasivos recíprocos, en proporción a la participación del Grupo en las mismas.

Los principales efectos que se han puesto de manifiesto en el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 y en el ejercicio 2019 por la integración de la Agencia y de las Uniones Temporales de Empresas en las que participa el Grupo, han sido los siguientes:

	Euros	
	30.06.20	31.12.19
Activo no corriente	17.718	17.549
Activo corriente	1.148.483	1.343.402
<b>Total activo</b>	<b>1.166.201</b>	<b>1.360.951</b>
Pasivo corriente	1.166.202	1.360.951
<b>Total pasivo</b>	<b>1.166.202</b>	<b>1.360.951</b>
Ingresos	3.566.455	6.930.898
<i>Importe neto de la cifra de negocios</i>	3.536.089	6.851.406
<i>Otros ingresos</i>	30.366	79.492
Gastos	(3.541.655)	(6.919.560)
<b>Resultado antes de impuestos</b>	<b>24.800</b>	<b>11.338</b>
<b>Tesorería</b>	<b>196.970</b>	<b>251.715</b>

En la Nota 14 se relacionan las Uniones Temporales de Empresas en las que participaba el Grupo al 30 de junio de 2020, así como los porcentajes de participación en que lo hacía y la actividad de cada una de ellas. Asimismo, en dicha Nota se indican las Uniones Temporales de Empresas disueltas, en su caso, durante el periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020.

**f) Principios de consolidación**

La consolidación de la sociedad dependiente, sobre la que la Sociedad Dominante tiene un dominio efectivo por tener la mayoría de votos de sus órganos de representación y decisión, se ha realizado por el “*método de integración global*”, de acuerdo con lo establecido en el Real Decreto 1159/2010 por el que se aprueban las Normas para la Formulación de Cuentas Anuales Consolidadas, y consiguientemente:

1. Todos los saldos y transacciones significativas entre las sociedades consolidadas, así como los resultados significativos por operaciones internas no realizados frente a terceros, han sido eliminados en el proceso de consolidación.
2. En el proceso de consolidación se han introducido los ajustes y reclasificaciones necesarios para homogeneizar los principios contables y criterios de valoración utilizados por las sociedades dependientes con los aplicados por la Sociedad Dominante.
3. En el momento de la adquisición de una sociedad dependiente, sus activos, pasivos y pasivos contingentes se registran a sus valores razonables en la fecha de adquisición. Las diferencias positivas entre el precio de adquisición y los valores razonables de los activos netos identificables adquiridos se reconocen como “Fondo de comercio de consolidación” (*de acuerdo con las reglas que se explican en la Nota 3-a*). No forman parte del coste de la combinación de negocios los honorarios abonados a asesores legales u otros profesionales que hayan intervenido en la combinación, ni los gastos generados internamente por estos conceptos, sino que dichos importes se imputan directamente en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del período.
4. La participación de los accionistas minoritarios en los beneficios o pérdidas y en el patrimonio neto de la sociedad dependiente, se determina en proporción a los derechos de voto existentes en dicho momento, sin considerar el posible ejercicio o conversión de los derechos de voto potenciales, excluyendo, adicionalmente, los instrumentos de patrimonio propio y los mantenidos, en su caso, por sus sociedades dependientes, salvo que existan acuerdos explícitos entre la Sociedad Dominante y los accionistas minoritarios, en virtud de los cuales ésta asuma la totalidad de las pérdidas que excedan el coste de la participación de los minoritarios. La participación de los socios externos se establece en la proporción de los valores razonables de los activos y pasivos reconocidos de la minoría. El valor de la participación de los accionistas minoritarios en el patrimonio y en los resultados de la sociedad dependiente se presenta dentro del patrimonio neto consolidado del Grupo, en el capítulo “Socios Externos” del balance consolidado, y en el epígrafe “Resultado atribuido a Socios Externos” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, respectivamente.
5. Las adquisiciones a socios minoritarios de sus participaciones en sociedades dependientes en las que previamente el Grupo ya tenía el control efectivo de las mismas y, por lo tanto, únicamente se produce un aumento del porcentaje de participación del Grupo en dichas sociedades, constituyen, desde un punto de vista consolidado, operaciones con títulos de patrimonio, por lo que, de acuerdo con lo establecido en la NRV 9ª, apartado 4, del Plan General de Contabilidad, se reduce el saldo del capítulo “Socios Externos” y se ajustan las reservas consolidadas por la diferencia entre el valor de la contrapartida entregada por el Grupo y el importe por el que se ha modificado el saldo del capítulo “Socios Externos”, no registrándose “Fondo de comercio de consolidación” alguno por esta operación, y sin que se modifique el importe del fondo de comercio que, en su caso, estuviera reconocido, ni el de otros activos o pasivos del balance consolidado.
6. La consolidación de los resultados generados por las sociedades dependientes adquiridas en un período se realiza tomando en consideración, únicamente, los correspondientes al período comprendido entre la fecha de adquisición y la fecha del balance. Paralelamente, la consolidación de los resultados generados por las sociedades dependientes enajenadas en un período se realiza tomando en consideración, únicamente, los relativos al período comprendido entre el inicio del período y la fecha de enajenación.
7. La variación experimentada, desde el momento de la adquisición, en los netos patrimoniales de las sociedades dependientes consolidadas que no sea atribuible a modificaciones en los porcentajes de participación se recoge en el epígrafe “Reservas en sociedades consolidadas” del balance consolidado.

**g) Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre**

La información contenida en estos estados financieros intermedios consolidados y las notas explicativas a los mismos es responsabilidad del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante. En la elaboración de los estados financieros intermedios consolidados y las notas explicativas a los mismos se han utilizado, ocasionalmente, estimaciones realizadas por los Administradores de la Sociedad Dominante para valorar algunos de los activos, pasivos, ingresos, gastos y compromisos que figuran registrados en ellos.

Las estimaciones realizadas por los Administradores están afectadas por la incertidumbre, siendo la principal fuente de esta incertidumbre la situación creada por la pandemia del Covid-19. Las consecuencias sobre la economía global y, por tanto, sobre las operaciones del Grupo, son inciertas ya que dependerán en gran medida del desarrollo con éxito de un tratamiento eficaz contra el Covid-19. Esta incertidumbre afecta a las estimaciones realizadas por los Administradores en la preparación de los estados financieros consolidados intermedios y Notas Explicativas. En este sentido, el impacto de la pandemia en las estimaciones realizadas por los Administradores de la Sociedad Dominante, así como la evaluación realizada por estos se detalla a continuación:

- Capacidad del Grupo de seguir operando como empresa en funcionamiento: El efecto del Covid-19 en la economía mundial, europea y española afecta a la capacidad para predecir de forma fiable el desempeño del Grupo y de sus operaciones. No obstante, el posicionamiento del Grupo en el mercado de las TIC, la capacidad de seguir desarrollando las líneas de negocio (véase Nota 1), así como la sólida situación patrimonial y financiera del Grupo (véase Nota 9) hacen que no existan dudas razonables de la capacidad del Grupo para seguir operando como una empresa en funcionamiento.
- Evaluación del deterioro de las cuentas comerciales de clientes: Aunque existe un deterioro generalizado de la calidad crediticia de los mercados que podría afectar a la solvencia de los clientes, al 30 de junio de 2020 no se han producido deterioros relevantes de los saldos comerciales mantenidos con clientes (véase Nota 8). En este sentido, la Dirección Financiera de la Sociedad Dominante hace un seguimiento permanente de la morosidad, según se describe en la Nota 7 de estas Notas Explicativas.
- Recuperación de los activos por impuesto diferido: Los activos por impuesto diferido se reconocen en el balance de situación en la medida que sea probable la generación de bases imponibles positivas que permitan su compensación. Aunque el empeoramiento de las perspectivas económicas podría incrementar la incertidumbre, los Administradores de la Sociedad Dominante consideran que los activos por impuesto diferido registrados en el balance consolidado al 30 de junio de 2020 se han registrado sobre la base de que se compensarán en los plazos establecidos.

Las restantes estimaciones relevantes a la hora de preparar los estados financieros consolidados semestrales y Notas Explicativas son coincidentes con las empleadas en la formulación de las cuentas anuales consolidadas del Grupo Altia correspondientes al ejercicio 2019 y se refieren básicamente a:

- La vida útil de los activos materiales e intangibles, incluyendo el fondo de comercio.
- Asimismo, la combinación de negocios descrita en la Nota 1 se ha hecho sobre el valor razonable de los activos adquiridos y pasivos asumidos del subgrupo Noesis en la fecha de la combinación.
- La evaluación de posibles pérdidas por deterioro de determinados activos.
- La determinación del momento en el que se produce la transferencia de la propiedad en la cesión de activos financieros.
- La valoración y grado de avance de los proyectos en curso.
- La estimación de provisiones y pasivos contingentes.
- La clasificación de los arrendamientos como operativos o financieros.
- La recuperación de los activos por impuesto diferido y la estimación del gasto por Impuesto de Sociedades en los periodos intermedios.
- El efecto de la exclusión del perímetro de consolidación de determinadas sociedades.

A pesar de que estas estimaciones se realizaron en función de la mejor información disponible en la fecha de formulación de estos estados financieros intermedios consolidados y las notas explicativas a los mismos sobre los hechos analizados, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (*al alza o a la baja*) en próximos ejercicios, lo que se haría de forma prospectiva, tal y como se establece en el Plan General de Contabilidad.

#### **h) Agrupación de partidas**

Determinadas partidas del balance consolidado, de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, del estado de cambios en el patrimonio neto consolidado y del estado de flujos de efectivo consolidado se presentan de

forma agrupada para facilitar su comprensión. No obstante, en la medida en que sea significativa, se ha incluido la información desagregada en las correspondientes Notas Explicativas.

**i) Cambios en criterios contables**

Durante el periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 no se han producido cambios en criterios contables respecto a los aplicados en las cuentas anuales consolidadas correspondientes al ejercicio 2019.

**j) Corrección de errores**

En la elaboración de los estados financieros intermedios consolidados y las notas explicativas adjuntas no se ha detectado ningún error significativo que haya supuesto la reexpresión de los importes incluidos en las cuentas anuales consolidadas correspondientes al ejercicio 2019.

**3. Normas de registro y valoración**

Las principales normas de registro y valoración utilizadas por el Grupo en la elaboración de estos estados financieros intermedios consolidados y notas explicativas, de acuerdo con las establecidas en el Plan General de Contabilidad, han sido las siguientes:

**a) Fondo de comercio de consolidación y diferencia negativa de consolidación en combinaciones de negocios**

En la fecha de adquisición de una sociedad dependiente, los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos (*incluidos los pasivos contingentes, en su caso*) se registran, con carácter general, por su valor razonable, siempre y cuando dicho valor razonable pueda ser medido con suficiente fiabilidad. Los activos y pasivos reconocidos por la empresa adquirente serán los que se reciban y asuman, respectivamente, como consecuencia de la operación, con independencia de que algunos de estos activos y pasivos no hubiesen sido previamente reconocidos en las cuentas anuales de la empresa adquirida, por no cumplir los criterios de reconocimiento en dichas cuentas anuales.

Las combinaciones de negocio se contabilizan aplicando el método de adquisición, para lo cual se determina la fecha de adquisición y se calcula el coste de la combinación, registrándose los activos identificables adquiridos y los pasivos asumidos a su valor razonable referido a dicha fecha.

El fondo de comercio o la diferencia negativa de la combinación se determina por diferencia entre los valores razonables de los activos adquiridos y los pasivos asumidos registrados y el coste de la combinación, todo ello referido a la fecha de adquisición.

El coste de la combinación se determina por la agregación de los valores razonables en la fecha de adquisición de los activos cedidos, los pasivos incurridos o asumidos y los instrumentos de patrimonio emitidos y el valor razonable de cualquier contraprestación contingente que dependa de eventos futuros o del cumplimiento de condiciones predeterminadas. No forman parte del coste de la combinación los gastos relacionados con la emisión de los instrumentos de patrimonio o de los pasivos financieros entregados a cambio de los elementos adquiridos. Asimismo, tampoco forman parte del coste de la combinación los honorarios abonados a asesores legales u otros profesionales que hayan intervenido en la combinación ni por supuesto los gastos generados internamente por estos conceptos. Dichos importes se imputan directamente a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

***Fondo de comercio de consolidación***

La diferencia positiva existente en la fecha de adquisición entre el coste de la participación en el capital de la sociedad dependiente y la parte proporcional de los valores razonables de los activos identificables adquiridos y de los pasivos asumidos atribuible a la participación adquirida, se registra en el activo del balance consolidado, como “Inmovilizado intangible-Fondo de comercio de consolidación”.

Los fondos de comercio sólo se registran cuando han sido adquiridos a título oneroso, se asignan a una o más unidades generadoras de efectivo específicas y representan pagos anticipados realizados por la empresa adquirente sobre los beneficios económicos futuros derivados de los elementos patrimoniales de la empresa adquirida que no sean individual y separadamente identificables y reconocibles.

Hasta el 31 de diciembre de 2015 los fondos de comercio no se amortizaban, si bien como consecuencia de los cambios introducidos en el año 2016 en el marco normativo de información financiera aplicable al Grupo, el importe por el que figuraban registrados los fondos de comercio al 31 de diciembre de 2015 pasó a amortizarse

a partir del 1 de enero de 2016 de forma prospectiva en un plazo de 10 años, dado que la vida útil de estos activos no puede estimarse de manera fiable.

Cuando existen indicios de deterioro, se procede a estimar si se ha producido algún deterioro que reduzca el valor recuperable del fondo de comercio a un importe inferior al coste neto registrado y, en caso afirmativo, se procede a su oportuno saneamiento. Las pérdidas por deterioro relacionadas con los fondos de comercio no son objeto de reversión posterior.

El procedimiento implantado por la Dirección del Grupo para la realización del “test de deterioro” de los fondos de comercio y del inmovilizado intangible y material se describe en la Nota 3-d.

En el caso de que se deba reconocer una pérdida por deterioro de una unidad generadora de efectivo a la que se hubiese asignado todo o parte de un fondo de comercio, se reduce en primer lugar el valor contable del fondo de comercio correspondiente a dicha unidad. Si el deterioro supera el importe de éste, en segundo lugar, se reduce, en proporción a su valor contable, el del resto de activos de la unidad generadora de efectivo, hasta el límite del mayor valor entre los siguientes: su valor razonable menos los costes de venta, su valor en uso y cero.

Cuando una pérdida por deterioro de valor revierte posteriormente (*circunstancia ésta no permitida en el caso específico de los fondos de comercio*, por lo que en ningún caso se revierte la reducción del valor contable del fondo de comercio que se hubiera producido), el importe en libros del resto de los activos o de la unidad generadora de efectivo se incrementa en la estimación revisada de su importe recuperable, pero de tal modo que el importe en libros incrementado no supere el importe en libros que se habría determinado de no haberse reconocido ninguna pérdida por deterioro en ejercicios anteriores. Dicha reversión de una pérdida por deterioro de valor se reconoce como ingreso.

#### *Diferencia negativa en combinaciones de negocios*

En el supuesto de que a la fecha de adquisición de una sociedad dependiente se ponga de manifiesto una diferencia negativa entre el coste de la participación en el capital de la misma y la parte proporcional de los valores razonables de los activos identificables adquiridos y de los pasivos asumidos atribuible a la participación adquirida, la citada diferencia negativa se registra como un ingreso en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio en el que tiene lugar la adquisición, bajo el epígrafe “Diferencia negativa en combinaciones de negocios”.

#### **b) Inmovilizado intangible**

Como norma general, el inmovilizado intangible se valora inicialmente por su precio de adquisición o coste de producción. Posteriormente, dicha valoración inicial se corrige por la correspondiente amortización acumulada y, en su caso, por las pérdidas por deterioro que haya experimentado, siguiendo los criterios descritos en la Nota 3.d.

En concreto, el Grupo utiliza los siguientes criterios para la contabilización de su inmovilizado intangible:

1. Gastos de desarrollo. Los gastos de desarrollo se contabilizan cuando se incurren, por su precio de adquisición o coste de producción, en la partida “Servicios exteriores” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Simultáneamente, los gastos de desarrollo con perspectivas de éxito se cargan en la cuenta “Inmovilizado Intangible-Desarrollo” del balance consolidado, con abono al epígrafe “Trabajos realizados por el Grupo para su activo” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Los gastos de desarrollo capitalizados se amortizan linealmente en un período de 5 años, a partir de la fecha de finalización de los correspondientes proyectos. No obstante, cuando existen dudas razonables sobre el éxito técnico o la rentabilidad económico-comercial de un proyecto, los gastos capitalizados por el mismo se imputan directamente a los resultados del ejercicio en el que esta situación se pone de manifiesto.

Los gastos de desarrollo capitalizados al cierre del ejercicio están específicamente individualizados por proyectos y su coste está claramente establecido para que pueda ser distribuido en el tiempo.

2. Propiedad Industrial. En esta cuenta se registran los importes satisfechos para la adquisición de la propiedad o el derecho de uso de las diferentes manifestaciones de la misma, o por los gastos incurridos con motivo del registro de la desarrollada por el Grupo. Estos activos se amortizan linealmente en un período de 5 años.

3. Aplicaciones informáticas. Se registran por su precio de adquisición, que incluye los importes satisfechos por el desarrollo o adaptación de las mismas, y se amortizan linealmente en un periodo de tres años, a partir de la fecha de su entrada en funcionamiento. Los costes de mantenimiento de las aplicaciones informáticas se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del período en que se incurren.

**c) Inmovilizado material**

El inmovilizado material se valora inicialmente por su precio de adquisición o coste de producción, y posteriormente se minora por la correspondiente amortización acumulada y las pérdidas por deterioro, si las hubiera, conforme al criterio mencionado en la Nota 3.d. En este sentido, siempre que existen indicios de pérdida de valor, el Grupo procede a estimar, mediante el denominado “*test de deterioro*”, la posible existencia de pérdidas de valor que reduzcan el valor recuperable de dichos activos a un importe inferior al de su valor en libros. El importe recuperable se determina como el mayor importe entre el valor razonable menos los costes de venta y el valor en uso.

De forma similar, cuando existen indicios de que se ha recuperado el valor de un activo material deteriorado, la Sociedad registra la reversión de la pérdida por deterioro contabilizada en ejercicios anteriores, con abono a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, y se ajustan, en consecuencia, los cargos futuros en concepto de su amortización. En ningún caso la reversión de la pérdida por deterioro de un activo puede suponer el incremento de su valor en libros por encima de aquél que tendría si no se hubieran reconocido pérdidas por deterioro en ejercicios anteriores.

Los gastos de conservación y mantenimiento de los diferentes elementos que componen el inmovilizado material se imputan a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del período en que se incurren. Por el contrario, los importes invertidos en mejoras que contribuyen a aumentar la capacidad o eficiencia o a alargar la vida útil de dichos bienes se registran como mayor coste de los mismos.

Los bienes retirados, tanto si se producen como consecuencia de un proceso de modernización como si se deben a cualquier otra causa, se contabilizan dando de baja los saldos que presentan las correspondientes cuentas de coste y de amortización acumulada.

El Grupo amortiza el inmovilizado material siguiendo el método lineal, aplicando porcentajes de amortización anual calculados en función de los años de vida útil estimada de los respectivos bienes, según el siguiente detalle:

Elementos Inmovilizado	Años de Vida Útil Estimada
Construcciones	50
Otras instalaciones	10
Mobiliario	10
Equipos proceso de información	4
Elementos de transporte	6
Otro inmovilizado	03 - 10

Con cierta periodicidad, se procede a revisar la vida útil estimada de los elementos del inmovilizado material de uso propio, de cara a detectar cambios significativos en las mismas, que, en caso de producirse, se ajustan mediante la correspondiente corrección del cargo a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada de ejercicios futuros en concepto de amortización, en virtud de las nuevas vidas útiles.

**d) Test de deterioro**

Al cierre de cada ejercicio el Grupo analiza si existen indicios de deterioros de valor de sus activos o unidades generadoras de efectivo, y, en caso de que los hubiera comprueba, mediante el denominado “*test de deterioro*”, la posible existencia de pérdidas de valor que reduzcan el valor recuperable de dichos activos a un importe inferior al de su valor en libros las cuales, en caso de ser registradas, lo hacen con cargo a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

El importe recuperable se determina como el mayor importe entre el valor razonable menos los costes de venta y el valor en uso. En el caso de que se deba reconocer una pérdida por deterioro de una unidad generadora de

efectivo a la que se hubiese asignado todo o parte de un fondo de comercio, se reduce en primer lugar el valor contable del fondo de comercio correspondiente a dicha unidad. Si el deterioro supera el importe de este, en segundo lugar, se reduce, en proporción a su valor contable, el del resto de activos de la unidad generadora de efectivo, hasta el límite del mayor valor entre los siguientes: su valor razonable menos los costes de venta, su valor en uso y cero.

Cuando una pérdida por deterioro de valor revierte posteriormente (*circunstancia no permitida en el caso específico del fondo de comercio, por lo que en ningún caso se revierte la reducción del valor contable del fondo de comercio que se hubiera producido*), el importe en libros del resto de los activos o de la unidad generadora de efectivo se incrementa en la estimación revisada de su importe recuperable, pero de tal modo que el importe en libros incrementado no supere el importe en libros que se habría determinado de no haberse reconocido ninguna pérdida por deterioro en ejercicios anteriores. Dicha reversión de una pérdida por deterioro de valor se reconoce como un ingreso.

#### **e) Arrendamientos**

Los arrendamientos se clasifican como “*arrendamientos financieros*” siempre que de las condiciones de los mismos se deduzca que se transfieren al arrendatario sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo objeto del contrato. Los demás arrendamientos se clasifican como “*arrendamientos operativos*”.

##### Arrendamiento financiero

En las operaciones de arrendamiento financiero en las que el Grupo actúa como arrendatario, se presenta el coste de los activos arrendados en el balance consolidado según la naturaleza del bien objeto del contrato y, simultáneamente, un pasivo por el mismo importe, que es el menor entre el valor razonable del bien arrendado y el valor actual al inicio del arrendamiento de las cantidades mínimas acordadas, incluida la opción de compra, cuando no existan dudas razonables sobre su ejercicio, sin incluir las cuotas de carácter contingente, el coste de los servicios y los impuestos repercutibles por el arrendador. La carga financiera total del contrato se imputa a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del ejercicio en que se devenga, aplicando el método del tipo de interés efectivo. Las cuotas de carácter contingente se reconocen como gasto del ejercicio en que se incurren. Los activos registrados por este tipo de operaciones se amortizan con criterios similares a los aplicados al conjunto de los activos materiales, atendiendo a su naturaleza.

##### Arrendamiento operativo

En las operaciones de arrendamiento operativo, el arrendador es titular de la propiedad del bien arrendado y, sustancialmente, de todos los riesgos y ventajas que recaen sobre el bien.

Cuando el Grupo actúa como arrendatario, los ingresos y gastos derivados de los acuerdos de arrendamiento operativo se cargan a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada en el período en que se devengan.

Cualquier cobro o pago que pudiera realizarse al contratar un arrendamiento operativo, se tratará como un cobro o pago anticipado que se imputará a resultados a lo largo del periodo del arrendamiento, a medida que se cedan o reciban los beneficios del activo arrendado.

#### **f) Instrumentos financieros**

Un “*instrumento financiero*” es un contrato que da lugar a un activo financiero en una entidad y, simultáneamente, a un pasivo financiero o pasivo financiero o instrumento de capital en otra entidad.

Un “*instrumento de capital*” es un negocio jurídico que evidencia una participación residual en los activos de la entidad que lo emite, una vez deducidos todos sus pasivos.

Un “*derivado financiero*” es un instrumento financiero cuyo valor cambia como respuesta a los cambios en una variable observable de mercado (*tal y como un tipo de interés, de cambio, el precio de un instrumento financiero o de un índice de mercado*), cuya inversión inicial es muy pequeña en relación a otros instrumentos financieros con respuesta similar a los cambios en las condiciones de mercado y que se liquida, generalmente, en una fecha futura.



## Activos financieros

Los activos financieros que posee el Grupo se clasifican en las siguientes categorías:

1. **“Préstamos y partidas a cobrar”**. Están constituidos por activos financieros originados en la venta de bienes o en la prestación de servicios por operaciones de tráfico del Grupo, o los que, no teniendo un origen comercial, no son instrumentos de patrimonio ni derivados y cuyos cobros son de cuantía fija o determinable y no se negocian en un mercado activo. Estos activos financieros se registran inicialmente al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de la transacción que sean directamente atribuibles. Posteriormente, se valoran a su coste amortizado, calculado mediante la utilización del método del *“tipo de interés efectivo”*, que es el tipo de actualización que iguala el valor inicial de un instrumento financiero a la totalidad de sus flujos de efectivo estimados por todos los conceptos a lo largo de su vida remanente. Para los instrumentos financieros a tipo de interés fijo, el tipo de interés efectivo coincide con el tipo de interés contractual establecido en el momento de su adquisición, ajustado, en su caso, por las comisiones y por los costes de transacción que deban incluirse en el cálculo de dicho tipo de interés efectivo. En los instrumentos financieros a tipo de interés variable, el tipo de interés efectivo se estima de manera análoga a las operaciones de tipo de interés fijo, y se recalcula en cada fecha de revisión del tipo de interés contractual de la operación, atendiendo a los cambios que hayan sufrido los flujos de efectivo futuros de los instrumentos financieros.

Al menos al cierre del ejercicio, el Grupo realiza un *“test de deterioro”* para estos activos financieros. Se considera que existe evidencia objetiva de deterioro si el valor recuperable del activo financiero es inferior a su valor en libros. Cuando se produce, el registro de este deterioro se contabiliza en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. En particular, y respecto a las correcciones valorativas relativas a los deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, el Grupo determina el importe de dichas correcciones valorativas, si las hubiere, mediante un análisis individualizado acerca de la recuperación de las cuentas a cobrar al cierre del período.

2. **“Inversiones en el patrimonio de empresas del Grupo y multigrupo”**. En esta categoría se incluyen las participaciones de empresas que se han excluido del perímetro de consolidación (véase Nota 1). Se consideran *“empresas del Grupo”* aquellas sobre las que el Grupo tiene capacidad para ejercer control; capacidad que se manifiesta, en general, aunque no únicamente, por la propiedad, directa o indirecta, de al menos el 50% de los derechos políticos de las empresas participadas o aun siendo inferior o nulo este porcentaje si, como en el caso de acuerdo con accionistas o socios de las mismas, se otorga a la Sociedad dicho control. Se entiende por control el poder de gobernar las políticas financieras y operativas de una entidad con el fin de obtener beneficios de sus actividades. Adicionalmente, dentro de la categoría de *multigrupo* se incluyen aquellas sociedades sobre las que, en virtud de un acuerdo, se ejerce un control conjunto con uno o más socios.

Las inversiones en empresas del Grupo y multigrupo no consolidadas se valoran por su coste de adquisición, minorado, en su caso, por el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro. Dichas correcciones se calculan como la diferencia entre su valor en libros y el importe recuperable, entendido éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y el valor actual de los flujos de efectivo futuros derivados de la inversión. Salvo mejor evidencia, se toma como importe recuperable de la inversión el patrimonio neto de la entidad participada, corregido por las plusvalías tácitas existentes en la fecha de la valoración (*incluyendo el fondo de comercio, si lo hubiera*). Las correcciones valorativas por deterioro y, en su caso, su reversión, se registran como un gasto o un ingreso, respectivamente, en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

3. **“Activos financieros disponibles para la venta”**. El Grupo incluye en esta categoría instrumentos de patrimonio de otras empresas, que no hayan sido clasificados en ninguna otra categoría. Estos activos financieros se valoran inicialmente por su valor razonable, ajustado por el importe de los costes de transacción que sean directamente atribuibles a la adquisición del activo financiero, los cuales se imputarán a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada cuando se produzca su deterioro o se produzca su baja del balance consolidado. Posteriormente a su adquisición, los activos financieros incluidos en esta categoría se valoran por su valor razonable, registrándose en el capítulo *“Patrimonio neto”* del balance consolidado el resultado de las variaciones en dicho valor razonable, hasta que el activo se enajena o haya sufrido un deterioro de valor (*de carácter estable o permanente*), momento en el que dichos resultados acumulados reconocidos previamente en el *“Patrimonio neto”* pasan a registrarse en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. En este sentido, se considera que existe deterioro si se ha producido una caída de más del 40% del valor de cotización del activo, durante un período de un año y medio, sin que se haya recuperado el valor.

No obstante lo anterior, los instrumentos de patrimonio cuyo valor razonable no pueda determinarse de forma suficientemente objetiva, aparecen valorados en los estados financieros intermedios consolidados por su coste de adquisición, neto de los posibles deterioros de su valor. El deterioro se calcula como la diferencia entre

el valor en libros y el importe recuperable, entendido éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y el valor actual de los flujos de efectivo futuros derivados de la inversión. Salvo mejor evidencia del importe recuperable, se toma en consideración el patrimonio neto de la entidad participada, corregido por las plusvalías tácitas existentes en la fecha de la valoración (*incluyendo el fondo de comercio, si lo hubiere*). Este deterioro sólo puede recuperarse posteriormente en el caso de venta de los activos.

4. **“Otros activos financieros”**. Los depósitos y fianzas entregados se registran en el balance consolidado por su importe nominal, dado que se ha estimado que el efecto de no actualizar los flujos de efectivo futuros no es significativo.

El Grupo da de baja los activos financieros cuando expiran o se han cedido los derechos sobre los flujos de efectivo del correspondiente activo financiero y se han transferido sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad, tales como en ventas en firme de activos, cesiones de créditos comerciales en operaciones de “factoring” en las que el Grupo no retiene ningún riesgo de crédito ni de interés, las ventas de activos financieros con pacto de recompra por su valor razonable o las titulaciones de activos financieros en las que el Grupo cedente no retiene financiaciones subordinadas ni concede ningún tipo de garantía o asume algún otro tipo de riesgo.

Por el contrario, el Grupo no da de baja los activos financieros, y reconoce un pasivo financiero por un importe igual a la contraprestación recibida, en las cesiones de activos financieros en las que se retenga sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad, tales como el descuento de efectos, el “factoring con recurso”, las ventas de activos financieros con pactos de recompra a un precio fijo o al precio de venta más un interés y las titulaciones de activos financieros en las que el Grupo cedente retiene financiaciones subordinadas u otro tipo de garantías que absorben sustancialmente todas las pérdidas esperadas.

En este sentido, el Grupo cede a diversas entidades financieras una parte de sus cuentas a cobrar, bajo la modalidad de “factoring sin recurso”. Dado que en opinión de los Administradores de la Sociedad Dominante en dicha cesión se transmiten los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad de los mismos, el Grupo sigue la práctica de rebajar directamente los saldos de clientes por el importe de las cuentas a cobrar cedidas a dichas entidades financieras, sin que se registre, por lo tanto, pasivo financiero alguno por este concepto. Los importes de las cuentas a cobrar cedidas a entidades financieras y pendientes de cobro al 30 de junio de 2020 como consecuencia de contratos de factoring sin recurso ascendían a 8.533.480 euros.

#### *Pasivos financieros*

Son pasivos financieros aquellos débitos y cuentas a pagar que se han originado en la compra de bienes y servicios por operaciones de tráfico del Grupo, o también aquellos que, sin tener un origen comercial, no pueden ser considerados como instrumentos financieros derivados.

Los débitos y partidas a pagar se valoran inicialmente al valor razonable de la contraprestación recibida, ajustada por los costes de la transacción directamente atribuibles. Con posterioridad, dichos pasivos se valoran a su coste amortizado, calculado mediante la utilización del método del “*tipo de interés efectivo*”, tal y como se ha indicado con anterioridad.

El Grupo da de baja los pasivos financieros cuando se extinguen las obligaciones que los han generado.

#### *Instrumentos financieros derivados*

Durante el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 y el ejercicio 2019 el Grupo no ha tenido contratado ningún instrumento financiero derivado.

#### *Instrumentos de patrimonio*

Los instrumentos de capital emitidos por la Sociedad Dominante se registran en el capítulo “Patrimonio neto” del balance consolidado por el importe recibido, neto de los gastos de emisión.

La adquisición por la Sociedad Dominante de acciones propias se presenta por el coste de adquisición de forma separada como una minoración de los fondos propios del balance consolidado. En las transacciones realizadas con instrumentos de patrimonio propio no se reconoce ningún resultado en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. Adicionalmente, los costes de transacción se registran como una minoración de las reservas, una vez considerado cualquier efecto fiscal.

**g) Existencias**

Las existencias se valoran por la menor de las siguientes magnitudes: precio de adquisición, coste de producción o valor neto realizable. Los descuentos comerciales, las rebajas obtenidas, otras partidas similares y los intereses incorporados al nominal de los débitos se deducen en la determinación del precio de adquisición. El coste de producción incluye los costes de materiales directos y, en su caso, los costes de mano de obra directa y los gastos generales de fabricación.

**h) Clasificación de saldos entre corriente y no corriente**

Se consideran activos corrientes aquellos vinculados al ciclo normal de explotación que, con carácter general, se considera de un año; también aquellos otros activos cuyo vencimiento, enajenación o realización se espera que se produzca en el corto plazo desde la fecha de cierre del ejercicio, los activos financieros mantenidos para negociar, con la excepción de los derivados financieros cuyo plazo de liquidación sea superior al año y el efectivo y otros activos líquidos equivalentes. Los activos que no cumplen estos requisitos se califican como no corrientes.

Del mismo modo, son pasivos corrientes los vinculados al ciclo normal de explotación, los pasivos financieros mantenidos para negociar, con la excepción de los derivados financieros cuyo plazo de liquidación sea superior al año y en general todas las obligaciones cuya vencimiento o extinción se producirá en el corto plazo. En caso contrario, se clasifican como no corrientes. En el caso de que un pasivo no tenga, antes del cierre del ejercicio, un derecho incondicional para el Grupo de diferir su liquidación por al menos doce meses a contar desde la fecha del balance consolidado, este pasivo se clasifica como corriente.

**i) Transacciones con partes vinculadas**

El Grupo realiza todas sus operaciones con vinculadas a valores de mercado. Adicionalmente, los precios de transferencia se encuentran adecuadamente soportados por lo que los Administradores de la Sociedad Dominante consideran que no existen riesgos significativos por este aspecto de los que puedan derivarse pasivos de consideración en el futuro.

**j) Transacciones y saldos en moneda extranjera**

La moneda funcional utilizada por el Grupo es el euro. Consecuentemente, las operaciones en otras divisas distintas del euro se consideran denominadas en moneda extranjera y se registran según los tipos de cambio vigentes en las fechas de las operaciones. Al cierre del ejercicio, los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se convierten aplicando el tipo de cambio en la fecha del balance consolidado. Los beneficios o pérdidas puestos de manifiesto se imputan directamente a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del período en que se producen.

En relación con las sociedades dependientes cuya moneda funcional es distinta al euro, la conversión a euros de dicho negocio para su integración en los estados financieros intermedios consolidados adjuntos se ha efectuado mediante la aplicación de los siguientes criterios:

- Los activos y pasivos se convierten al tipo de cambio vigente a fecha de cierre del balance consolidado.
- Los ingresos y gastos se convierten al tipo de cambio medio ponderado del período en que se realizan las transacciones.
- Las partidas del patrimonio neto se convierten al tipo de cambio vigente en el momento en que se produjo la transacción.
- Las diferencias de cambio resultantes de la aplicación de los criterios anteriores se reconocen como diferencias de conversión en el patrimonio neto.

**k) Provisiones y pasivos contingentes**

Los Administradores de la Sociedad Dominante en la formulación de los estados financieros intermedios consolidados y las notas explicativas diferencian entre:

1. **Provisiones:** saldos acreedores que cubren obligaciones actuales derivadas de sucesos pasados, cuya cancelación es probable que origine una salida de recursos, pero que resultan indeterminados en cuanto a su importe y/ o momento de cancelación.
2. **Pasivos contingentes:** obligaciones posibles surgidas como consecuencia de sucesos pasados, cuya materialización futura está condicionada a que ocurran, o no, uno o más eventos futuros independientes de la voluntad del Grupo.

El balance consolidado recoge todas las provisiones con respecto a las cuales se estima que la probabilidad de que se tenga que atender la obligación es mayor que de lo contrario. Los pasivos contingentes no se reconocen en el balance consolidado, sino que se informa sobre los mismos en las notas explicativas, en la medida en que no sean considerados como remotos.

Las provisiones se valoran por el valor actual de la mejor estimación posible del importe necesario para cancelar o transferir la obligación, teniendo en cuenta la información disponible sobre el suceso y sus consecuencias, y registrándose los ajustes que surjan por la actualización de dichas provisiones como un gasto financiero conforme se va devengando.

La compensación a recibir de un tercero en el momento de liquidar la obligación, siempre que no existan dudas de que dicho reembolso será percibido, se registra como activo, excepto en el caso de que exista un vínculo legal por el que se haya exteriorizado parte del riesgo, y en virtud del cual el Grupo no esté obligado a responder; en esta situación, la compensación se tendrá en cuenta para estimar el importe por el que, en su caso, figurará la correspondiente provisión.

#### *Procedimientos judiciales y reclamaciones en curso*

Al cierre del periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 se encontraban en curso distintos procedimientos judiciales y reclamaciones contra el Grupo, con origen en el desarrollo habitual de sus actividades. No obstante, los asesores legales y los Administradores de la Sociedad Dominante estiman que la conclusión de estos procedimientos y reclamaciones no producirá un efecto significativo en los estados financieros intermedios consolidados adjuntos, dado que los mismos se encuentran, en su caso, provisionados.

#### **l) Impuesto sobre beneficios**

El gasto o ingreso por impuesto sobre beneficios comprende la parte relativa al gasto o ingreso por el impuesto corriente y la parte correspondiente al gasto o ingreso por impuesto diferido.

El impuesto corriente es la cantidad que el Grupo satisface como consecuencia de las liquidaciones fiscales del impuesto sobre el beneficio relativas a un ejercicio. Las deducciones y otras ventajas fiscales en la cuota del impuesto, excluidas las retenciones y pagos a cuenta, así como las pérdidas fiscales compensables de ejercicios anteriores y aplicadas efectivamente en éste, dan lugar a un menor importe del impuesto corriente.

El gasto o el ingreso por impuesto diferido se corresponde con el reconocimiento y la cancelación de los activos y pasivos por impuesto diferido. Estos incluyen las diferencias temporarias que se identifican como aquellos importes que se prevén pagaderos o recuperables derivados de las diferencias entre los importes en libros de los activos y pasivos y su valor fiscal, así como las bases imponibles negativas pendientes de compensación y los créditos por deducciones fiscales no aplicadas fiscalmente. Dichos importes se registran aplicando a la diferencia temporaria o crédito que corresponda el tipo de gravamen al que se espera recuperarlos o liquidarlos.

Se reconocen pasivos por impuestos diferidos para todas las diferencias temporarias imponibles, excepto aquellas derivadas del reconocimiento inicial de fondos de comercio o de otros activos y pasivos en una operación que no afecta ni al resultado fiscal ni al resultado contable y no es una combinación de negocios.

Por su parte, los activos por impuestos diferidos sólo se reconocen en la medida en que se considere probable que el Grupo vaya a disponer de ganancias fiscales futuras contra las que poder hacerlos efectivos y siempre que sea en un plazo menor a 10 años.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos, originados por operaciones con cargos o abonos directos en cuentas de patrimonio, se contabilizan también con contrapartida en patrimonio neto.

En cada cierre contable se reconsideran los activos por impuestos diferidos registrados, efectuándose las oportunas correcciones a los mismos en la medida en que existan dudas sobre su recuperación futura.

Asimismo, en cada cierre se evalúan los activos por impuestos diferidos no registrados en balance consolidado y éstos son objeto de reconocimiento en la medida en que pase a ser probable su recuperación con beneficios fiscales futuros.

La Sociedad Dominante y las sociedades dependientes españolas tributan por el Impuesto sobre Sociedades en Régimen de Consolidación Fiscal, formando parte del Grupo fiscal 0490/09, del que es sociedad dominante su principal accionista, Boxleo Tic, S.L. De acuerdo con lo establecido por el Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas, las políticas del Grupo establecen que para cada una de las sociedades integradas en el Grupo fiscal consolidable, el gasto o ingreso por el Impuesto sobre Sociedades del ejercicio se determina en función del resultado económico antes de impuestos, aumentado o disminuido, según corresponda, por las diferencias permanentes con el resultado fiscal, entendido éste como la base imponible del citado impuesto, y minorado por las deducciones y bonificaciones que corresponden a cada sociedad del Grupo en el Régimen de Declaración Consolidada.

Para aquellas sociedades no residentes en España que no pertenecen al grupo fiscal, se aplica la normativa correspondiente de la legislación del país de origen, contemplando los acuerdos y convenios de doble imposición que, en su caso, correspondan.

#### **m) Indemnizaciones por despido**

De acuerdo con la legislación vigente, las sociedades consolidadas están obligadas al pago de indemnizaciones a aquellos empleados con los que, bajo determinadas condiciones, rescinda sus relaciones laborales. Las indemnizaciones por despido susceptibles de cuantificación razonable se registran como gasto en el período en el que se adopta la decisión del despido y se crea una expectativa válida frente a terceros sobre el mismo. En los estados financieros consolidados adjuntos no se ha registrado provisión alguna por este concepto, ya que no están previstas situaciones de esta naturaleza.

#### **n) Ingresos y gastos**

Los ingresos y gastos se imputan en función del criterio de devengo, es decir, cuando se produce la corriente real de bienes y servicios que los mismos representan, con independencia del momento en que se produzca la corriente monetaria o financiera derivada de ellos. Dichos ingresos se valoran por el valor razonable de la contraprestación recibida, deducidos descuentos e impuestos.

El reconocimiento de los ingresos por ventas se produce en el momento en que se han transferido al comprador los riesgos y beneficios significativos inherentes a la propiedad del bien vendido, no manteniendo la gestión corriente sobre dicho bien, ni reteniendo el control efectivo sobre el mismo.

En cuanto a los ingresos por prestación de servicios, éstos se reconocen considerando el grado de realización de la prestación a la fecha de balance consolidado, siempre y cuando el resultado de la transacción pueda ser estimado con fiabilidad.

Los intereses recibidos de activos financieros se reconocen utilizando el método del “*tipo de interés efectivo*” y los dividendos, cuando se declara el derecho del accionista a recibirlos. En cualquier caso, los intereses y dividendos de activos financieros devengados con posterioridad al momento de la adquisición se reconocen como ingresos en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

#### **o) Proyectos en curso de ejecución**

El Grupo sigue el criterio de reconocer en cada ejercicio como resultado de los proyectos que realiza la diferencia entre la producción del ejercicio y los costes incurridos durante el mismo. La producción de cada ejercicio viene determinada por la valoración al precio de venta de la proporción ejecutada durante el período del total de cada contrato que, por encontrarse amparada en el contrato firmado con el cliente, o en adicionales o modificados al mismo, ya aprobados, no presentan dudas razonables en cuanto a su aprobación final.

En el caso de contratos con pérdida final esperada, se reconoce la totalidad de la misma en el momento en que ésta se determina.

Si a la fecha de cierre el importe de la producción a origen de cada uno de los contratos es mayor que el importe recepcionado para cada uno de ellos, la diferencia entre ambos importes se recoge dentro de la partida “Clientes por ventas y prestaciones de servicios”, en el activo corriente del balance consolidado. Si, por el contrario, como consecuencia de anticipos recibidos, el importe de la producción a origen fuera menor que el importe de las facturaciones emitidas, la diferencia se recoge dentro del epígrafe “Periodificaciones a corto plazo”, en el pasivo corriente del balance consolidado. Asimismo, con el fin de mantener una adecuada

correlación entre los ingresos y gastos de cada ejercicio, los costes de los proyectos pendientes de incurrir y relativos a ventas registradas, se provisionan al cierre del ejercicio, en el epígrafe “Provisiones a corto plazo” del pasivo del balance consolidado.

Los costes directos de los contratos se imputan directamente a los mismos en la medida que se van incurriendo, en tanto que los costes indirectos se imputan a los contratos proporcionalmente a la ejecución de los mismos.

**p) Negocios conjuntos**

El Grupo contabiliza sus inversiones en Uniones Temporales de Empresas (UTEs) registrando en el balance consolidado la parte proporcional que le corresponde, en función de su porcentaje de participación, de los activos controlados conjuntamente y de los pasivos incurridos conjuntamente.

Asimismo, se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada la parte que le corresponde de los ingresos generados y de los gastos incurridos por el negocio conjunto. Igualmente, en el estado de cambios en el patrimonio neto y en el estado de flujos de efectivo se integra la parte proporcional de los importes de las partidas del negocio conjunto que le corresponden.

**q) Operaciones interrumpidas**

Una operación interrumpida o en discontinuidad es una línea de negocio que se ha decidido abandonar y enajenar, cuyos activos, pasivos y resultados pueden ser distinguidos físicamente, operativamente y a efectos de información financiera. Los ingresos y gastos de las operaciones en discontinuidad se presentan separadamente en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Durante el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 no se ha producido la discontinuidad de ninguna línea o segmento de negocio del Grupo.

**r) Estado de flujos de efectivo consolidado**

En los estados de flujos de efectivo consolidados, se utilizan las siguientes expresiones en los siguientes sentidos:

- Flujos de efectivo: entradas y salidas de dinero en efectivo y de sus equivalentes; entendiéndose por éstos las inversiones a corto plazo de gran liquidez y bajo riesgo de alteraciones en su valor.
- Actividades de explotación: actividades típicas del Grupo, así como otras actividades que no pueden ser calificadas como de inversión o de financiación.
- Actividades de inversión: las de adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos a largo plazo y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.
- Actividades de financiación: actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos de carácter financiero.

**s) Estado de cambios en el patrimonio neto consolidado**

El estado de cambios en el patrimonio neto consolidado que se presenta en estos estados financieros intermedios consolidados muestra el total de las variaciones habidas en el patrimonio neto consolidado durante el período. Esta información se presenta desglosada a su vez en dos estados: el estado de ingresos y gastos reconocidos consolidado y el estado total de cambios en el patrimonio neto consolidado. A continuación, se explican las principales características de la información contenida en ambas partes del estado:

Estado de ingresos y gastos reconocidos consolidado

En esta parte del estado de cambios en el patrimonio neto consolidado se presentan los ingresos y gastos generados por el Grupo como consecuencia de su actividad durante el periodo, distinguiendo aquellos registrados como resultados en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del periodo y los otros ingresos y gastos registrados, de acuerdo con lo dispuesto en la normativa vigente, directamente en el patrimonio neto consolidado.

Por tanto, en este estado se presenta:

- a) El resultado del período.
- b) El importe neto de los ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio neto consolidado (*importe de los ingresos, netos de los gastos originados en el periodo, reconocidos directamente en el patrimonio neto consolidado, los cuales se mantienen en esta partida, aunque en el mismo periodo se traspasen a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada, al valor inicial de otros activos o pasivos o se reclasifiquen a otra partida*).
- c) El importe transferido a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada desde el patrimonio neto consolidado (*importe de las ganancias o pérdidas por valoración y de las subvenciones de capital reconocidas previamente en el patrimonio neto consolidado, aunque sea en el mismo ejercicio, que se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada*).
- d) El total de los ingresos y gastos reconocidos, calculados como la suma de las letras anteriores.

Los importes de estas partidas se presentan por su importe bruto, mostrándose su correspondiente efecto impositivo en la rúbrica “Efecto impositivo” del estado.

#### Estado total de cambios en el patrimonio neto consolidado

En esta parte del estado de cambios en el patrimonio neto consolidado se presentan todos los movimientos habidos en el patrimonio neto consolidado, incluidos los que tienen su origen en cambios en los criterios contables y en correcciones de errores. Este estado muestra, por tanto, una conciliación del valor en libros al comienzo y al final del periodo de todas las partidas que forman el patrimonio neto consolidado, agrupando los movimientos habidos en función de su naturaleza en las siguientes partidas:

- a) Ajustes por cambios en criterios contables y corrección de errores: que incluye los cambios en el patrimonio neto consolidado que surgen como consecuencia de la reexpresión retroactiva de los saldos de los estados financieros intermedios consolidados con origen en cambios en los criterios contables o en la corrección de errores.
- b) Ingresos y gastos reconocidos en el ejercicio: recoge, de manera agregada, el total de las partidas registradas en el estado de ingresos y gastos reconocidos anteriormente indicadas.
- c) Otras variaciones del patrimonio neto consolidado: recoge el resto de partidas registradas en el patrimonio neto consolidado, como pueden ser aumentos o disminuciones del capital de la Sociedad Dominante, distribución de resultados, operaciones con instrumentos de capital propios, pagos con instrumentos de capital, traspasos entre partidas del patrimonio neto consolidado y cualquier otro incremento o disminución del patrimonio neto consolidado.

#### 4. Inmovilizado intangible

El movimiento habido en las distintas partidas del inmovilizado intangible durante el periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 y el ejercicio 2019 ha sido el siguiente:

Período de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2020

	Euros					
	Saldo 01.01.20	Combinaciones de Negocio (Nota 1)	Adiciones / (Dotaciones)	Retiros/ (Bajas)	Diferencias de conversión	Saldo 30.06.20
<b>Coste:</b>						
Fondo de comercio	1.450.505	21.299.283	-	-	-	22.749.788
Desarrollo	486.552	423.795	-	-	-	910.347
Propiedad industrial	19.829	1.008.088	-	-	-	1.027.917
Aplicaciones informáticas	453.626	11.397	21.895	-	(218)	486.700
<b>TOTAL</b>	<b>2.410.512</b>	<b>22.742.563</b>	<b>21.895</b>	<b>-</b>	<b>(218)</b>	<b>25.174.752</b>
<b>Amortización acumulada:</b>						
Fondo de comercio	(580.202)	-	(1.024.185)	-	-	(1.604.387)
Desarrollo	(486.552)	(91.347)	(47.493)	-	-	(625.392)
Propiedad industrial	(19.829)	(1.008.088)	-	-	-	(1.027.917)
Aplicaciones informáticas	(417.781)	(11.397)	(15.382)	-	(70)	(444.630)
<b>TOTAL</b>	<b>(1.504.364)</b>	<b>(1.110.832)</b>	<b>(1.087.060)</b>	<b>-</b>	<b>(70)</b>	<b>(3.702.326)</b>
<b>Neto:</b>						
Fondo de comercio	870.303					21.145.401
Desarrollo	-					284.955
Propiedad industrial	-					-
Aplicaciones informáticas	35.845					42.070
<b>TOTAL</b>	<b>906.148</b>					<b>21.472.426</b>

**Ejercicio 2019**

	Euros				
	Saldo 01.01.19	Adiciones / (Dotaciones)	Retiros/ (Bajas)	Diferencias de conversión	Saldo 31.12.19
<b>Coste:</b>					
Fondo de comercio	1.450.505	-	-	-	1.450.505
Desarrollo	678.732	-	(192.180)	-	486.552
Propiedad industrial	19.829	-	-	-	19.829
Aplicaciones informáticas	613.462	22.416	(182.252)	-	453.626
<b>TOTAL</b>	<b>2.762.528</b>	<b>22.416</b>	<b>(374.432)</b>	<b>-</b>	<b>2.410.512</b>
<b>Amortización acumulada:</b>					
Fondo de comercio	(435.152)	(145.050)	-	-	(580.202)
Desarrollo	(678.732)	-	192.180	-	(486.552)
Propiedad industrial	(19.829)	-	-	-	(19.829)
Aplicaciones informáticas	(541.800)	(58.265)	182.252	32	(417.781)
<b>TOTAL</b>	<b>(1.675.513)</b>	<b>(203.315)</b>	<b>374.432</b>	<b>32</b>	<b>(1.504.364)</b>
<b>Neto:</b>					
Fondo de comercio	1.015.353				870.303
Desarrollo	-				-
Propiedad industrial	-				-
Aplicaciones informáticas	71.662				35.845
<b>TOTAL</b>	<b>1.087.015</b>				<b>906.148</b>



### Adiciones del período

Las únicas adiciones del período corresponden a las realizadas en aplicaciones informáticas para el normal desarrollo de las operaciones del Grupo.

### Elementos totalmente amortizados

Formando parte del inmovilizado intangible del Grupo se encuentran determinados activos que se encontraban totalmente amortizados y en uso, cuyos valores totales de coste y de su correspondiente amortización acumulada al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019 presentan el siguiente detalle:

	Euros	
	30.06.20	31.12.19
Desarrollo	530.406	486.552
Propiedad industrial	1.027.917	19.829
Aplicaciones informáticas	395.979	317.342
<b>Total</b>	<b>1.954.302</b>	<b>823.723</b>

### 5. Fondo de comercio de consolidación

La composición de esta partida de los balances consolidados adjuntos al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019 es la siguiente:

	Euros		
	Valor Histórico	Saldos al 31.12.19	Saldos al 30.06.20
<b>De sociedad consolidada por integración global</b>			
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	1.450.505	870.303	797.778
Subgrupo Noesis Global SGPS, S.A. (Nota 1)	21.299.283	-	20.347.623
<b>TOTAL</b>	<b>22.749.788</b>	<b>870.303</b>	<b>21.145.401</b>

Los Administradores de la Sociedad Dominante han considerado que las sociedades dependientes consolidadas constituyen unas unidades indivisibles generadoras de efectivo al Grupo, dada la especialización de actividades que tienen.

### 6. Inmovilizado material

El movimiento habido en las distintas partidas del inmovilizado material durante el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 y el ejercicio 2019 ha sido el siguiente:

Período de 6 meses finalizado el 30 de junio de 2020

	Euros						
	Saldo 01.01.20	Combinaciones de Negocio (Nota 1)	Adiciones / (Dotaciones)	Retiros/ (Bajas)	Diferencias de conversión	Trasposos	Saldo 30.06.20
<b>Coste:</b>							
Terrenos	530.040	-	-	-	-	-	530.040
Construcciones	1.988.164	-	-	-	-	-	1.988.164
Otras instalaciones	2.390.212	-	169.589	-	(2.904)	-	2.556.897
Mobiliario	779.138	147.647	31.998	-	444	-	959.227
Equipos de proceso de información	2.969.476	523.726	269.563	-	(1.404)	-	3.761.361
Elementos de transporte	6.713	138.472	130.650	-	-	-	275.835
Otro inmovilizado material	94.212	465.435	199.942	-	-	-	759.589
<b>TOTAL</b>	<b>8.757.955</b>	<b>1.275.280</b>	<b>801.742</b>	<b>-</b>	<b>(3.864)</b>	<b>-</b>	<b>10.831.113</b>
<b>Amortización acumulada:</b>							
Construcciones	(467.777)	-	(19.709)	-	-	-	(487.486)
Otras instalaciones	(1.150.958)	-	(87.241)	-	509	-	(1.237.690)
Mobiliario	(498.838)	(118.710)	(28.991)	-	12	-	(646.527)
Equipos de proceso de información	(2.046.901)	(430.921)	(227.331)	-	731	-	(2.704.422)
Elementos de transporte	(6.713)	(6.372)	(33.640)	-	-	-	(46.725)
Otro inmovilizado material	(62.154)	(244.528)	(59.797)	-	(220)	-	(366.699)
<b>TOTAL</b>	<b>(4.233.341)</b>	<b>(800.531)</b>	<b>(456.709)</b>	<b>-</b>	<b>1.032</b>	<b>-</b>	<b>(5.489.549)</b>
<b>Neto:</b>							
Terrenos	530.040						530.040
Construcciones	1.520.387						1.500.678
Otras instalaciones	1.239.254						1.319.207
Mobiliario	280.300						312.700
Equipos de proceso de información	922.575						1.056.939
Elementos de transporte	-						229.110
Otro inmovilizado material	32.058						392.890
<b>TOTAL</b>	<b>4.524.614</b>						<b>5.341.564</b>

**Ejercicio 2019**

	Euros					
	Saldo 01.01.19	Adiciones / (Dotaciones)	Retiros/ (Bajas)	Diferencias de conversión	Traspasos (Nota 7)	Saldo 31.12.19
<b>Coste:</b>						
Terrenos	478.462	-	-	-	51.578	530.040
Construcciones	1.700.029	-	-	-	288.135	1.988.164
Otras instalaciones	2.262.551	302.780	(175.119)	-	-	2.390.212
Mobiliario	725.833	91.993	(41.461)	-	2.773	779.138
Equipos de proceso de información	4.308.322	765.167	(2.104.013)	-	-	2.969.476
Elementos de transporte	6.713	-	-	-	-	6.713
Otro inmovilizado material	93.484	13.061	(12.333)	-	-	94.212
Inmovilizado en curso	2.773	-	-	-	(2.773)	-
<b>TOTAL</b>	<b>9.578.167</b>	<b>1.173.001</b>	<b>(2.332.926)</b>	<b>-</b>	<b>339.713</b>	<b>8.757.955</b>
<b>Amortización acumulada:</b>						
Construcciones	(332.086)	(39.414)	-	-	(96.277)	(467.777)
Otras instalaciones	(1.082.424)	(157.430)	88.327	569	-	(1.150.958)
Mobiliario	(488.234)	(52.067)	41.461	2	-	(498.838)
Equipos de proceso de información	(3.801.569)	(349.793)	2.104.208	253	-	(2.046.901)
Elementos de transporte	(6.713)	-	-	-	-	(6.713)
Otro inmovilizado material	(57.712)	(14.796)	10.353	1	-	(62.154)
<b>TOTAL</b>	<b>(5.768.738)</b>	<b>(613.500)</b>	<b>2.244.349</b>	<b>825</b>	<b>(96.277)</b>	<b>(4.233.341)</b>
<b>Neto:</b>						
Terrenos	478.462					530.040
Construcciones	1.367.943					1.520.387
Otras instalaciones	1.180.127					1.239.254
Mobiliario	237.599					280.300
Equipos de proceso de información	506.753					922.575
Elementos de transporte	-					-
Otro inmovilizado material	35.772					32.058
Inmovilizado en curso	2.773					-
<b>TOTAL</b>	<b>3.809.429</b>					<b>4.524.614</b>

**Adiciones del periodo**

Las principales adiciones del periodo corresponden a la inversión en elementos necesarios para la realización de la actividad normal del Grupo.

**Arrendamientos operativos**

La información de los pagos mínimos futuros comprometidos contractualmente al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019 (sin tener en cuenta la repercusión de gastos comunes, incrementos futuros de IPC, ni actualizaciones de renta pactadas contractualmente) es la siguiente:

	Euros	
	30.06.20	31.12.19
Menos de un año	833.219	643.863
Entre uno y cinco años	2.796.620	1.355.578
Más de cinco años	150.795	310.722
<b>Total</b>	<b>3.780.634</b>	<b>2.310.163</b>

En la información anterior, se incluye el importe de los pagos derivados del contrato de arrendamiento de las oficinas centrales a Boxleo Tic, S.L.

## Elementos totalmente amortizados

Formando parte del inmovilizado material del Grupo se encuentran determinados activos que se encontraban totalmente amortizados y en uso, cuyos valores totales de coste y de su correspondiente amortización acumulada al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019 presentan el siguiente detalle:

	Euros	
	30.06.20	31.12.19
Otras instalaciones	790.462	774.449
Mobiliario	377.802	327.881
Equipos proceso de información	1.988.960	1.473.017
Elementos de transporte	6.713	6.713
Otro inmovilizado material	23.266	15.220
<b>Total</b>	<b>3.187.203</b>	<b>2.597.280</b>

## Política de seguros

La política del Grupo es contratar pólizas de seguro para cubrir los posibles riesgos a los que están sujetos los diversos elementos de su inmovilizado material e intangible, así como de sus inversiones inmobiliarias. En opinión de los Administradores de la Sociedad Dominante, las coberturas de seguro contratadas por las distintas sociedades del Grupo al 30 de junio de 2020 son adecuadas y suficientes.

## 7. Inversiones en empresas del Grupo y multigrupo a largo plazo e Inversiones financieras a largo y corto plazo

### Instrumentos de patrimonio en empresas del Grupo y multigrupo a largo plazo no consolidadas

En este epígrafe del balance consolidado se registran las participaciones en el capital social de las empresas del Grupo y multigrupo no consolidadas (véase Nota 1), ninguna de las cuales cotiza en un mercado secundario organizado. La información más significativa de estas sociedades al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019 se presenta a continuación:

Al 30 de junio de 2020

Sociedad	Domicilio Social	% Participación Directa	Actividad	Euros					
				Valor en Libros de la Participación		Datos de la Participada			
				Coste	Deterioro	Capital	Reservas	Otras Partidas	Resultado del ejercicio
Altia Consultores Sociedade Unipessoal, LDA (a)	Porto (Portugal)	100%	Consultoría informática	5.000	(5.000)	5.000	-	(45.277)	(1.698)
Altia Logistic Software, S.L. (a)	A Coruña	50%	Consultoría informática	1.503	-	3.006	2.065	(331.925)	(103.086)
International Noesis Consulting Limited	Dublin / Ireland	100%	Consultoría informática	100	(100)	100	-	-	-

(a) Sociedades no auditadas.

Al 31 de diciembre de 2019

Sociedad	Domicilio Social	% Participación Directa	Actividad	Euros					
				Valor en Libros de la Participación		Datos de la Participada			
				Coste	Deterioro	Capital	Reservas	Otras Partidas	Resultado del ejercicio
Altia Consultores Sociedade Unipessoal, LDA (a)	Porto (Portugal)	100%	Consultoría informática	5.000	(5.000)	5.000	-	(47.003)	(3.274)
Altia Logistic Software, S.L. (a)	A Coruña	50%	Consultoría informática	1.503	-	3.006	2.065	(114.426)	(217.499)

En el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 no se han producido movimientos en este epígrafe del balance adjunto.

## Créditos a empresas

Con fecha 1 de julio de 2018 la Sociedad Dominante concedió un préstamo participativo a Altia Logistic Software, S.L., por importe de 200.000 euros. El 19 de julio de 2019 la Sociedad Altia concedió un préstamo participativo adicional a Altia Logistic Software, S.L. por importe de 100.000 euros. Los intereses devengados por dichos préstamos en los seis primeros meses del ejercicio 2020 ascendieron a 1.875 euros y se encuentran registrados en la cuenta "Ingresos Financieros- De Grupo" de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada adjunta. El tipo de interés del crédito es el del tipo legal del dinero. El vencimiento de estos préstamos es el 30 de junio del 2021, si

bien se mantiene registrado en el largo plazo en función de su expectativa de cobro. Los préstamos participativos se tienen en cuenta en el Patrimonio Neto a la hora de determinar si una sociedad está en causa de disolución.

Asimismo, con fecha 25 de noviembre de 2010 la Sociedad Dominante se subrogó en un préstamo concedido a Altia Consultores Sociedade Unipessoal, LDA, por importe de 50.000 euros. Los intereses devengados por dicho préstamo en los seis primeros meses del ejercicio 2020 ascendieron a 748 euros, que se encuentran registrados en la cuenta “Ingresos Financieros- De Grupo” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. El tipo de interés del crédito es el del tipo legal del dinero. Este préstamo tiene prórrogas anuales, vence el 25 de junio de 2021 y figura registrado en el epígrafe “Inversiones en empresas del Grupo y asociadas a corto plazo”.

Adicionalmente, en este epígrafe destaca la existencia de un crédito fiscal con la matriz del grupo fiscal español en relación con el primer pago a cuenta del Impuesto sobre Sociedades.

#### **Inversiones financieras a largo plazo -Instrumentos de patrimonio**

El detalle del saldo al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019 de esta partida es el siguiente:

	Euros	
	30.06.20	31.12.19
Fondos de inversión	-	2.981.656
	-	<b>2.981.656</b>

Los instrumentos de patrimonio registrados en este epígrafe se calificaron como activos financieros disponibles para la venta; por ello, el cambio en el valor razonable de dichos instrumentos hasta el momento de su enajenación se registró en el patrimonio neto, neto de su efecto fiscal. El resultado obtenido en la enajenación de dichos instrumentos, figura registrado en el epígrafe “Resultado por enajenaciones de instrumentos financieros” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del primer semestre de 2020.

Adicionalmente, el Grupo posee una participación no controladora en la sociedad Centum Research & Technology, S.L., la cual se encuentra totalmente deteriorada.

#### **Inversiones financieras a largo y corto plazo -Otros activos financieros**

El saldo al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019 en estas partidas del balance consolidado corresponde, básicamente, a fianzas depositadas por el Grupo.

#### **Información sobre la naturaleza y el nivel de riesgo procedente de instrumentos financieros**

Las actividades del Grupo están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado (*incluyendo riesgo de tipo de cambio, riesgo del tipo de interés y riesgo de precios*), riesgo de crédito y riesgo de liquidez.

La gestión de dichos riesgos está centralizada en la Dirección Financiera de la Sociedad Dominante, con arreglo a políticas aprobadas por el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante, que tiene establecidas las políticas y mecanismos necesarios para controlar la exposición a los riesgos de crédito y liquidez, así como a las variaciones en los tipos de interés.

A continuación, se indican los principales riesgos financieros que impactan al Grupo:

##### *Riesgo de mercado*

- Riesgo de tipo de cambio: determinadas filiales del Grupo tienen una moneda funcional distinta de la del Grupo, por lo que los activos netos aportados por dichas filiales están expuestos al riesgo de conversión de moneda extranjera. El riesgo de tipo de cambio sobre los activos netos de las operaciones en el extranjero del Grupo se gestiona, principalmente, mediante recursos ajenos denominados en la correspondiente moneda.

- Riesgo de tipo de interés y valor razonable: el Grupo no presenta una exposición significativa en relación a dichos riesgos, debido a que se financia principalmente con recursos propios y aunque con la incorporación de Noesis tiene un cierto endeudamiento bancario, éste no es muy significativo en relación con su estructura de capital. Por otra parte, al 30 de junio de 2020 no dispone de activos o pasivos a valor razonable con lo cual la exposición a este riesgo es reducida.
- Riesgo de precio: en opinión de los Administradores de la Sociedad Dominante, la exposición a este riesgo no es significativa.

#### *Riesgo de crédito*

Los principales activos financieros del Grupo son el efectivo y otros activos líquidos equivalentes, así como los deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, que representan la exposición máxima del Grupo al riesgo de crédito. En este sentido, la Dirección hace un seguimiento individualizado de las cuentas comerciales que mantiene con sus clientes para anticipar el deterioro de activos derivados de situaciones de insolvencia de las contrapartes.

La gestión del riesgo de crédito, entendido como la posibilidad de que un tercero no cumpla con sus obligaciones contractuales para con el Grupo, es una de las líneas a las que se presta especial atención.

La Dirección de la Sociedad Dominante estima que al 30 de junio de 2020 los deterioros existentes en los activos no resultan significativos y se hallan adecuadamente registrados.

#### *Riesgo de liquidez*

Con el fin de asegurar la liquidez y poder atender todos los compromisos de pago que se derivan de su actividad, aparte de los recursos financieros que genera en sus operaciones, al 30 de junio de 2020 el Grupo disponía de la tesorería que se muestra en el balance consolidado adjunto, así como de las líneas de financiación disponibles que se detallan en la Nota 11. En este sentido, la política de la Dirección Financiera es la de llevar a cabo un seguimiento continuado de la estructura de su balance consolidado por plazos de vencimiento, detectando de forma anticipada las eventuales necesidades de liquidez a corto y medio plazo, adoptando una estrategia que conceda estabilidad a las fuentes de financiación y contratando financiaciones, cuando son necesarias, por importe suficiente para soportar las necesidades previstas.

Dada la sólida situación patrimonial y financiera del Grupo, la evolución prevista de sus resultados y su capacidad para generar recursos financieros, la Dirección de la Sociedad Dominante no prevé tensiones de liquidez.

## **8. Clientes**

El desglose de las partidas “Clientes por ventas y prestaciones de servicios” y “Clientes empresas del grupo y asociadas” del balance consolidado al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019 es el siguiente:

	Euros	
	30.06.20	31.12.19
Clientes	22.203.142	20.008.780
Clientes, contrato ejecutado pendiente de certificar	8.798.320	2.524.983
Clientes, empresas de Grupo y asociadas (Nota 15)	7.477	15.235
Clientes, efectos comerciales descontados	554.522	263.447
Clientes de dudoso cobro	574.256	78.784
Deterioro	(574.256)	(78.784)
<b>Total</b>	<b>31.563.461</b>	<b>22.812.445</b>

El movimiento que se ha producido en la partida de “Deterioro” del detalle anterior ha sido el siguiente:

	Euros	
	Período de Seis Meses Finalizado el 30 de Junio de 2020	Ejercicio 2019
Saldo al inicio del período	78.784	59.900
Combinaciones de negocios (Nota 1)	444.183	-
Dotación con cargo a resultados	56.917	36.340
Aplicaciones a su finalidad	-	(17.456)
Liberación con abono en resultados	(5.628)	-
<b>Saldo al final del período</b>	<b>574.256</b>	<b>78.784</b>

## 9. Patrimonio neto

### Fondos propios

#### Capital social de la Sociedad Dominante

A 30 de junio de 2020 y a 31 de diciembre de 2019 el capital social de la Sociedad Dominante está compuesto por 6.878.185 acciones, íntegramente suscritas y desembolsadas y representadas por anotaciones en cuenta con un valor nominal de 0,02 euros por acción. La totalidad de las acciones de la Sociedad Dominante están admitidas a cotización en el BME Growth (anteriormente denominado Mercado Alternativo Bursátil -MAB). De acuerdo con la información disponible, al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019 los accionistas de la Sociedad Dominante con una participación individual, directa e indirecta, superior al 10%, son los siguientes:

	% de Participación	
	30.06.20	31.12.19
Boxleo, TIC, S.L.	80,91%	80,91%
Vehiculos y personas vinculadas D. Ramchan Bhavnani	11,82%	11,03%
	<b>92,73%</b>	<b>91,94%</b>

#### Prima de emisión

La legislación mercantil permite expresamente la utilización del saldo de la prima de emisión para ampliar el capital y no establece restricción alguna en cuanto a la disponibilidad de dicho saldo.

#### Reservas

El detalle de la composición de este epígrafe de los fondos propios consolidados al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre 2019 es el siguiente:

	Euros	
	30.06.20	31.12.19
Reserva legal	27.513	27.513
Reserva de capitalización	1.757.389	1.387.077
Reserva para acciones propias	124.066	26.440
Reserva en Sociedades consolidadas y de consolidación	2.255.903	1.807.869
Reservas Voluntarias	35.495.064	32.526.050
<b>Total</b>	<b>39.659.935</b>	<b>35.774.949</b>

### *Reserva legal*

De acuerdo con el Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, debe destinarse una cifra igual al 10% del beneficio del ejercicio a la reserva legal, hasta que ésta alcance, al menos, el 20% del capital social. A 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019 la reserva legal se encontraba constituida en su totalidad.

La reserva legal podrá utilizarse para aumentar el capital en la parte de su saldo que exceda del 10% del capital ya aumentado.

Salvo para la finalidad mencionada anteriormente, y mientras no supere el 20% del capital social, esta reserva sólo podrá destinarse a la compensación de pérdidas y siempre que no existan otras reservas disponibles suficientes para este fin.

### *Reservas restringidas*

En el proceso de consolidación se han considerado reservas de la sociedad dependiente que tienen restringido su uso por importe de 732.292 euros.

### *Reserva de Capitalización*

La reserva de capitalización se dota, en su caso, de conformidad con lo establecido en el artículo 25 de la Ley del Impuesto sobre Sociedades, que establece que se dote la reserva por el importe del derecho a la reducción de la base imponible del ejercicio. La reserva es indisponible y está condicionada a que se mantenga el incremento de fondos propios durante un plazo de 5 años desde el cierre del periodo impositivo al que corresponda la reducción, salvo por existencia de pérdidas contables.

### *Reserva de acciones propias*

Dotada para dar cumplimiento a lo dispuesto en el artículo 148 de la Ley de Sociedades de Capital por el cual deberá mantenerse una reserva de carácter indisponible por el importe de las acciones propias en poder de la Sociedad Dominante en tanto estas no sean enajenadas.

### *Reservas en sociedades consolidadas y de consolidación*

El saldo de esta partida corresponde a las reservas aportadas por las sociedades dependientes Exis Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A. y Altia Agencia en Chile.

### *Reservas voluntarias*

No existe limitación alguna a su libre disposición.

### *Aportación de las sociedades consolidadas al resultado del período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 y al ejercicio 2019 atribuido a la Sociedad Dominante*

La aportación de cada una de las sociedades consolidadas a los resultados del período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 y al ejercicio 2019 atribuidos a la Sociedad Dominante es la siguiente:



Sociedad	Euros					
	Período de Seis Meses Finalizado el 30 de Junio de 2020			Ejercicio 2019		
	Resultado Consolidado	Resultado Atribuido a Socios Externos	Resultado Atribuido a la Sociedad Dominante	Resultado Consolidado	Resultado Atribuido a Socios Externos	Resultado Atribuido a la Sociedad Dominante
Altia Consultores, S.A.	3.000.356	-	3.000.356	5.859.246	-	5.859.246
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	157.038	7.239	149.799	268.535	18.841	249.694
Altia Consultores Agencia en Chile	53.190	-	53.190	199.890	-	199.890
Subgrupo Noesis GlobalSGPS, S.A.	(3.114.740)	-	(3.114.740)	-	-	-
	<b>95.844</b>	<b>7.239</b>	<b>88.605</b>	<b>6.327.671</b>	<b>18.841</b>	<b>6.308.830</b>

### Acciones propias

De acuerdo con lo establecido en la normativa de BME Growth, la Sociedad Dominante firmó un contrato con el proveedor de liquidez Solventis A.V., S.A. con motivo de su salida a cotización. Este acuerdo tiene por objeto facilitar a los inversores la negociación de las acciones de la Sociedad Dominante, asegurando que cualquier persona interesada tenga la posibilidad de comprar o vender acciones.

El detalle del movimiento de las acciones propias adquiridas por la Sociedad Dominante durante el primer semestre de 2020 y durante el ejercicio 2019 y las acciones propias que mantiene al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019 es el siguiente:

	Periodo Semestral 2020		31.12.2019	
	Nº Acciones	Valor Contable	Nº Acciones	Valor Contable
Al inicio del periodo	1.191	26.440	155	2.930
(+) adquisiciones	10.678	198.903	4.849	94.964
(-) ventas	(4.571)	(101.277)	(3.813)	(71.454)
Al final del período	<b>7.298</b>	<b>124.066</b>	<b>1.191</b>	<b>26.440</b>

Consecuentemente la Sociedad Dominante tenía en cartera 7.298 acciones propias en cartera al 30 de junio de 2020 con un coste en libros de 124.066 euros, representativas de un 0,106% de su capital social.

### Dividendos

El 29 de junio de 2020 la Junta de Accionistas de la Sociedad Dominante ha aprobado el reparto de un dividendo complementario por importe de 962.946 euros que, junto al dividendo a cuenta repartido en diciembre de 2019, constituyen el dividendo total aprobado por la misma en relación con la distribución de los resultados del ejercicio 2019.

### Socios Externos

El saldo de este capítulo de los balances consolidados al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019 recoge el valor de la participación de los socios minoritarios en la sociedad consolidada por el método de integración global (en concreto, en EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.). Asimismo, el saldo que se muestra en el capítulo "Resultado Atribuido a socios externos" de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada del período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 y 2019 adjunta representa la participación de dichos socios minoritarios en los resultados de dicho ejercicio.

El movimiento habido durante el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 y el ejercicio 2019 en este capítulo del balance consolidado ha sido el siguiente:

Período de seis meses finalizado el 30.06.2020

Sociedad	Euros			
	Saldo Inicial	Participación en Resultado del Ejercicio	Otros Movimientos	Saldo Final
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	197.983	7.239	259	205.481

Ejercicio 2019

Sociedad	Euros			
	Saldo Inicial	Participación en Resultado del Ejercicio	Otros Movimientos	Saldo Final
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	181.731	18.841	(2.589)	197.983

La composición, por conceptos, del saldo de este capítulo al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019 es la siguiente:

Período de seis meses finalizado el 30.06.2020

Sociedad	Euros				
	Capital Escriturado	Reservas	Otras Partidas	Beneficio de Periodo 2020	Total
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	100.574	(17.510)	115.178	7.239	205.481

Ejercicio 2019

Sociedad	Euros				
	Capital Escriturado	Reservas	Otras Partidas	Beneficio de Periodo 2019	Total
EXIS Inversiones de Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	100.574	(36.351)	114.919	18.841	197.983

## 10. Provisiones y pasivos contingentes

El movimiento que ha tenido lugar en los epígrafes “Provisiones a corto plazo” y “Provisiones a largo plazo” del balance consolidado durante el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 ha sido el siguiente:

	Euros	
	Largo Plazo	Corto Plazo
Saldo a 31 de diciembre de 2019	-	5.480
Combinaciones de negocios (Nota 1)	96.419	
Dotaciones con cargo en resultados	-	1.953
Aplicaciones a su finalidad	(96.419)	(5.480)
Saldo a 30 de junio de 2020	-	1.953

Las provisiones son estimadas por el Grupo atendiendo a criterios de máxima prudencia y corresponden a prácticas contables habituales en los respectivos países donde tiene presencia el Grupo.

## 11. Deudas a largo y corto plazo

### Deudas con entidades de crédito

La composición de estos epígrafes del balance consolidado al 30 de junio de 2020 es la siguiente:

Concepto	Euros		
	30/06/2020		
	A Corto Plazo	A Largo Plazo	Total
Préstamos	4.911.702	1.344.416	6.256.118
Líneas de crédito	1.599.949	-	1.599.949
Efectos descontados pendientes de vencimiento	990.454	-	990.454
Acreedores por arrendamiento financiero	188.065	98.134	286.199
<b>Total</b>	<b>7.690.170</b>	<b>1.442.550</b>	<b>9.132.720</b>

El Grupo tiene suscrito diversos préstamos con entidades financieras que devengan un tipo de interés de mercado. Los intereses devengados durante el periodo por los citados préstamos han ascendido a 87.916 euros y se encuentran registrados en el epígrafe “Gastos Financieros” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

En relación a las líneas de crédito, las mismas tienen un importe máximo de 1.600.000 euros y devengan un tipo de interés de mercado. Los intereses devengados durante el periodo por las citadas pólizas de crédito han ascendido a 40.753 euros y se encuentran registrados en el epígrafe “Gastos Financieros” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

Además de las líneas de financiación anteriormente mencionadas, el Grupo cuenta con una línea de descuento de efectos por importe máximo de 4.490.000 euros y que ha devengado durante el periodo unos intereses de 1.058 euros que figuran registrados en el epígrafe “Gastos Financieros” de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada.

El detalle de los vencimientos, a más de doce meses de las deudas por préstamos y acreedores por arrendamiento financiero con entidades de crédito y con los acreedores por arrendamiento financiero a 30 de junio de 2020, se presenta a continuación:

Año	Euros
2021	811.171
2022	527.239
2023	104.140
<b>Total</b>	<b>1.442.550</b>

Los préstamos a corto plazo vencen dentro de los 12 meses siguientes al cierre del 30 de junio de 2020.

### Otros pasivos financieros

El saldo registrado en este epígrafe del balance consolidado corresponde a los pasivos mantenidos con proveedores de inmovilizado, así como el dividendo activo a pagar (véase Nota 9).

### Otra información

El Grupo tiene suscrito un contrato de cesión de créditos comerciales con una entidad financiera, en virtud del cual puede ceder el cobro de las cuentas a cobrar comerciales a esa entidad financiera, la cual anticipa el importe del crédito comercial a cambio de una comisión, sin que la entidad financiera pueda rechazar el crédito cedido o factorizado por el Grupo. El importe de los créditos comerciales cedidos pendientes de cobro por la entidad financiera al 30 de junio de 2020 asciende a 8.533.480 euros, que han sido dado de baja en el momento de su cesión al considerar que el Grupo no retiene el riesgo de crédito ni el riesgo de interés.

## 12. Administraciones Públicas y situación fiscal

### Saldos corrientes con las Administraciones Públicas

El detalle de los saldos corrientes mantenidos con las Administraciones Públicas al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019 es el siguiente:

	Euros	
	30.06.20	31.12.19
<b>Otros créditos con las Administraciones públicas</b>		
Hacienda Pública, deudora por IVA	886.358	996.577
Hacienda Pública, deudora por Retenciones	240.743	12.097
<b>Total créditos con las Administraciones públicas</b>	<b>1.127.101</b>	<b>1.008.674</b>
<b>Otras deudas con las Administraciones Públicas-</b>		
Hacienda Pública, acreedora por IVA	2.089.137	1.547.288
Hacienda Pública, acreedora por Retenciones	1.263.393	686.529
Pasivo por Impuesto Corriente	994.570	75.712
Organismos de la Seguridad Social, acreedores	1.419.347	791.180
<b>Total deudas con las Administraciones públicas</b>	<b>5.766.447</b>	<b>3.100.709</b>

### Impuesto sobre Sociedades

Tal y como se indica en la Nota 3-I, a efectos del Impuesto sobre Sociedades, las sociedades españolas del Grupo tributan bajo el Régimen de Declaración Consolidada en un grupo fiscal español cuya sociedad dominante es Boxleo Tic, S.L.

Para cada una de las sociedades pertenecientes al Grupo, el Impuesto sobre Sociedades se calcula a partir del resultado económico o contable, obtenido por la aplicación de principios de contabilidad generalmente aceptados, si bien no necesariamente ha de coincidir con el resultado fiscal, entendido éste como la base imponible del citado impuesto, que resulta de la aplicación de lo dispuesto al respecto en la Ley del Impuesto aplicable a cada sociedad.

Por otra parte, debido a que el periodo impositivo del Impuesto de Sociedades de todas las sociedades comprende el ejercicio anual, a efectos de los presentes estados financieros intermedios consolidados, los desgloses requeridos relativos al Impuesto sobre Sociedades se presentan calculados de acuerdo con los tipos impositivos nominales de los países en los que el Grupo tiene presencia, dado que se estima que el mismo no tendrá una diferencia relevante con la tasa efectiva real al final del ejercicio. En cualquier caso, y dado que se trata de una estimación sujeta a incertidumbre, la aplicación de dicho criterio obedece a la aplicación del principio de prudencia.

La conciliación del resultado contable del período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 y del ejercicio 2019 con la base imponible individual del Impuesto sobre Sociedades, es como sigue:

	Euros	
	Primer semestre 2020	Ejercicio 2019
<b>Resultado contable antes de impuestos</b>	<b>1.734.576</b>	<b>8.361.967</b>
<b>Diferencias permanentes</b>	-	12.174
<b>Diferencias temporarias</b>	-	67.061
Con origen en el ejercicio	-	73.525
Con origen en ejercicios anteriores	-	(6.464)
<b>Diferencias de Consolidación</b>	<b>1.020.534</b>	<b>140.169</b>
<b>Compensación de Bases Imponibles negativas</b>	-	(544.114)
<b>Base Imponible (=Resultado Fiscal)</b>	<b>2.755.110</b>	<b>8.037.257</b>

La partida diferencias de consolidación recoge, principalmente, la amortización contable del fondo de comercio, que, a los efectos de la determinación del gasto por impuesto contable, no se ha considerado.

#### Conciliación entre el resultado contable y el gasto por Impuesto sobre Sociedades

La conciliación entre el resultado contable y el gasto por el Impuesto sobre Sociedades del periodo de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 y del ejercicio 2019 es la siguiente:

	Euros	
	Primer semestre 2020	Ejercicio 2019
<b>Resultado contable antes de impuestos</b>	<b>1.734.576</b>	<b>8.361.967</b>
Diferencias permanentes	-	12.174
Diferencias temporarias	-	67.061
	<b>1.734.576</b>	<b>8.441.202</b>
<b>Cuota al 25%</b>	<b>433.644</b>	<b>2.110.301</b>
Reducción artículo 25 TRLIS español	-	(92.578)
Deducciones	-	(3.360)
Impuesto soportado en el extranjero	543.368	5.347
Bases Imponibles negativas no activadas	406.586	-
Otros	255.134	14.586
<b>Total gasto por Impuesto sobre Sociedades registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada</b>	<b>1.638.732</b>	<b>2.034.296</b>

En la partida Impuesto soportado en el extranjero se incluyen principalmente los impuestos pagados por la Agencia en Chile y por el Subgrupo Noesis, así como la diferencia por los tipos reales en sus países con respecto al tipo impositivo español. Por su parte la partida Otros son las diferencias de consolidación multiplicadas por el tipo impositivo español.

#### Desglose del gasto por Impuesto sobre Sociedades

El desglose del gasto por Impuesto sobre Sociedades del primer semestre de 2020 y del ejercicio 2019 es el siguiente:

	Euros	
	Primer semestre 2020	Ejercicio 2019
<b>Impuesto corriente</b>		
Por operaciones continuadas	1.638.796	1.919.194
<b>Impuesto diferido</b>		
Por operaciones continuadas	(64)	115.102
<b>Total gasto por Impuesto sobre Sociedades registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada</b>	<b>1.638.732</b>	<b>2.034.296</b>

#### Activos y pasivos por impuesto diferido

La composición de estos epígrafes al 30 de junio de 2020 y al 31 de diciembre de 2019 presentaba el siguiente detalle:

	Euros			
	30.06.20		31.12.19	
	Activos Por Impuesto Diferido	Pasivos por Impuesto Diferido	Activos Por Impuesto Diferido	Pasivos por Impuesto Diferido
Libertad de amortización	-	311.436	-	311.436
Diferencias temporarias Chile	4.758	-	5.217	-
Efecto fiscal valor razonable de instrumentos financieros	-	-	4.586	-
Amortización Fondo de Comercio	72.525	-	72.525	-
Crédito por Pérdidas a Compensar	719.107	-	403.478	-
	<b>796.390</b>	<b>311.436</b>	<b>485.806</b>	<b>311.436</b>

Los activos por impuesto diferido han sido registrados en el balance consolidado por considerar los Administradores de la Sociedad Dominante que su recuperación está razonablemente asegurada en base a las estimaciones recientes efectuadas acerca de la evolución futura prevista de los resultados de las sociedades del Grupo.

#### *Bases imponibles negativas pendientes de compensar*

Al 30 de junio de 2020, el Grupo tenía registrado en el epígrafe “Activos por impuesto diferido” del balance consolidado un crédito fiscal por importe de 719.107 euros, que corresponde al efecto fiscal derivado de la compensación de las bases imponibles negativas pendientes de compensar y su movimiento en el período corresponde, básicamente, a los incorporados por el subgrupo portugués (véase Nota 1). Los Administradores de la Sociedad Dominante consideran que la compensación futura de dichas bases imponibles negativas está razonablemente asegurada a la vista de las estimaciones recientes efectuadas por la Dirección del Grupo acerca de la evolución futura prevista del negocio y, en consecuencia, de las bases imponibles de las sociedades consolidadas.

Tomando como base las declaraciones fiscales presentadas por las sociedades consolidadas y por el Grupo fiscal consolidable en España en ejercicios anteriores, las bases imponibles negativas pendientes de compensar al 30 de junio de 2020 del grupo fiscal español son las siguientes:

AÑO	Pendiente aplicación principio período	Aplicado en 2011	Aplicado en 2012	Aplicado en 2013	Aplicado en 2014	Aplicado en 2015	Aplicado en 2016	Aplicado en 2017	Aplicado en 2018	Aplicado en 2019	Pendiente aplicación periodos futuros
2002	3.451.999	(104.659)	(92.668)	(91.480)	(453.016)	(749.139)	(770.467)	(474.835)	(715.735)	-	-
2003	1.270.819								(51.446)	(544.114)	675.259
2004	132.126										132.126
2006	339.948										339.948
2007	249.041										249.041
2008	200.255										200.255
2010	17.283										17.283
<b>TOTAL EUROS</b>	<b>5.661.471</b>	<b>(104.659)</b>	<b>(92.668)</b>	<b>(91.480)</b>	<b>(453.016)</b>	<b>(749.139)</b>	<b>(770.467)</b>	<b>(474.835)</b>	<b>(767.181)</b>	<b>(544.114)</b>	<b>1.613.912</b>

No obstante, la legislación fiscal vigente incluye una limitación en relación con la compensación de bases imponibles negativas, por la cual se establece que, con vigencia para los períodos impositivos que se inician a partir del 1 de enero de 2016, las empresas o Grupos fiscales consolidables cuya cifra de negocios sea igual o mayor a 60 millones de euros sólo podrán compensar el 25% de la base imponible previa a la aplicación de la reserva de capitalización y a dicha compensación. En todo caso, se podrán compensar en cada período impositivo las bases imponibles negativas hasta un importe de 1 millón de euros.

No existen diferencias temporarias acreditadas que no se encuentren registradas en el balance consolidado intermedio adjunto.

### Impuestos reconocidos en el patrimonio neto

Durante el primer semestre de 2020 y el ejercicio 2019 el movimiento de los impuestos reconocidos en el patrimonio neto ha sido el siguiente:

	A 30.06.2020	A 31.12.2019
Saldo inicial	4.586	20.190
Cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros (Nota 7)	(4.586)	(15.604)
<b>Saldo final</b>	<b>-</b>	<b>4.586</b>

### Ejercicios abiertos a inspección

En diciembre de 2018 la Administración Tributaria notificó el inicio de actuaciones inspectoras para el Impuesto de Sociedades y el Impuesto sobre el Valor Añadido correspondiente a los ejercicios 2014 y 2015 de las Sociedades del Grupo Fiscal español.

En el momento de preparación de los presentes estados financieros consolidados semestrales, la citada actuación inspectora, si bien ido avanzando en su tramitación se encuentra todavía en una fase temprana, sin que hasta el momento se hayan manifestado discrepancias en las liquidaciones de los citados impuestos en los ejercicios inspeccionados, motivo por el cual no se ha dotado provisión ninguna. Los Administradores de las Sociedad Dominante consideran que se han practicado adecuadamente las liquidaciones de los mencionados impuestos, por lo que, aún en caso de que surgieran discrepancias en la interpretación normativa vigente por el tratamiento fiscal otorgado a las operaciones, los eventuales pasivos resultantes, en caso de materializarse, no afectarían de manera significativa a los estados intermedios consolidados adjuntos.

Adicionalmente, cabe mencionar que al 30 de junio de 2020 la Sociedad Dominante del Grupo Fiscal español tiene abiertos a inspección los ejercicios 2016, 2017, 2018 y 2019 para todos los impuestos que le son de aplicación.

El Subgrupo fiscal Noesis tienen abiertos a inspección los ejercicios 2018 y 2019.

## 13. Ingresos y gastos

### a) Importe neto de la cifra de negocios

La distribución del importe neto de la cifra de negocios correspondiente al primer semestre de 2020 y 2019 por categoría de actividades y por mercados geográficos, es como sigue:

Actividades	Euros	
	Primer Semestre 2020	Primer Semestre 2019
Consultoría Tecnológica	488.318	260.640
Desarrollo de aplicaciones informáticas	3.090.431	2.817.274
Implantación soluciones de terceros	195.284	383.856
Outsourcing y mantenimiento	40.922.666	25.084.120
Soluciones Propias	759.446	627.141
Suministros Hardware y Software	16.541.626	1.434.555
Servicios Gestionados	7.686.192	3.073.441
<b>Total</b>	<b>69.683.963</b>	<b>33.681.027</b>

Geografías	Euros	
	Primer Semestre 2020	Primer Semestre 2018
España	42.696.827	27.223.291
Portugal	13.183.721	-
Resto Europa	10.931.813	6.041.524
Resto Mundo	2.871.602	416.212
<b>Total</b>	<b>69.683.963</b>	<b>33.681.027</b>

**b) Aprovisionamientos**

El saldo de este epígrafe de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada intermedia del primer semestre de 2020 y 2019 es el siguiente:

	Euros	
	Primer Semestre 2020	Primer Semestre 2019
Compra de mercaderías	20.235.668	3.925.149
Variación de existencias	(62.130)	(352.135)
Trabajos realizados por otras empresas	4.950.956	4.702.475
<b>Total</b>	<b>25.124.494</b>	<b>8.275.489</b>

Por su parte, el detalle de las compras y de los trabajos realizados por otras empresas, en función a la procedencia de las mismas, es el siguiente:

	Euros	
	Primer Semestre 2020	Primer Semestre 2019
Nacionales	24.491.913	8.003.251
Intracomunitarias	671.693	588.736
Importaciones	23.018	35.637
<b>Total</b>	<b>25.186.624</b>	<b>8.627.624</b>

Se consideran como Compras y trabajos nacionales aquellos que son prestados en países donde el Grupo tiene presencia. Por el contrario se consideran Compras y trabajos 'intracomunitarios' aquellos que se prestan en otros países de la UE donde el Grupo no tiene ubicación física.

**c) Personal**

*Gastos de personal*

La composición de los saldos de este epígrafe de la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada intermedia correspondiente al primer semestre de 2020 y 2019 es el siguiente:



	Euros	
	Primer Semestre	Primer Semestre
	2020	2019
Sueldos y salarios	24.773.180	14.076.953
Indemnizaciones	532.863	107.812
Seguridad Social	6.730.186	4.099.110
Otras gastos sociales	3.187.486	376.524
<b>Total</b>	<b>35.223.715</b>	<b>18.660.399</b>

#### Número medio de empleados

El número medio de empleados durante el primer semestre de 2020 y 2019, distribuido por categorías profesionales, es el siguiente:

Categoría Profesional	Plantilla media del ejercicio 2020		Plantilla media del ejercicio 2019	
	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer
Administradores y Personal directivo	28	4	11	1
Profesionales, técnicos y similares	1408	471	727	226
Personal de servicios administrativos	26	60	5	28
<b>Total</b>	<b>1461</b>	<b>535</b>	<b>743</b>	<b>254</b>

Tanto para el cálculo del número medio de empleados por sexo y categoría profesional como para la distribución funcional por sexo y categoría profesional de la plantilla a 30 de junio, sólo se tienen en cuenta los empleados que están en nómina en el Grupo Altia, no en otras sociedades del Grupo Boxleo. De los 10 administradores de Altia, sólo se tienen en cuenta para los datos de plantilla, aquellos que además de ser administradores son personal laboral.

#### Distribución funcional por sexo

Por su parte, la distribución por sexos y categorías, de los empleados del Grupo, al 30 de junio de 2020 y 2019, es la siguiente:

Categoría Profesional	30.06.20		30.06.19	
	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer
Administradores y Personal directivo	28	3	11	1
Profesionales, técnicos y similares	1419	481	767	242
Personal de servicios administrativos	26	60	5	32
<b>Total</b>	<b>1473</b>	<b>544</b>	<b>783</b>	<b>275</b>

Adicionalmente, el Consejo de Administración de la Sociedad Dominante está compuesto, al 30 de junio de 2020, por 7 hombres y 3 mujeres, misma distribución que a 31 de diciembre de 2019.

Durante el primer semestre de 2020 el Grupo ha empleado a 22 personas (16 en España y 6 en el Subgrupo Noesis), con un grado de discapacidad igual o superior al 33%, pertenecientes a las categorías profesionales de 'Personal de servicios administrativos' y 'Profesionales, técnicos y similares' (10 personas en 2019).

**d) Servicios exteriores**

La composición de los saldos de esta partida de las cuentas de pérdidas y ganancias consolidada intermedia de los primeros semestres de 2020 y 2019 adjuntas es la siguiente:

	Euros	
	Primer Semestre 2020	Primer Semestre 2019
Arrendamientos y cánones	1.134.219	304.435
Reparaciones y conservación	22.620	44.859
Servicios de profesionales independientes	2.603.255	603.728
Transporte	464.541	16.915
Primas de seguros	67.440	19.534
Servicios bancarios y similares	21.032	291
Publicidad, propaganda y relaciones públicas	113.883	154.138
Suministros	453.732	153.185
Otros servicios	573.469	611.140
<b>Total</b>	<b>5.454.191</b>	<b>1.908.225</b>

**e) Honorarios de la empresa auditora**

Los honorarios cargados por la empresa auditora y/o empresas a ella vinculadas durante el primer semestre de 2020 y 2019 han ascendido a 21.070 euros en concepto de otros servicios de verificación.

**14. Negocios conjuntos**

A continuación, se indican las Uniones Temporales de Empresas en las que participan las sociedades del Grupo al 30 de junio de 2020, así como los porcentajes de participación y la actividad de cada una de ellas a dicha fecha.

Altia tiene las siguientes participaciones en Uniones Temporales de Empresas:

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN ALTIA	PROYECTO
ALTIA CONSULTORES, S.A. Y KPMG ASESORES, S.L. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS.	50,00%	Acuerdo marco para la contratación de servicios de desarrollo de sistemas de información para la Dirección General del Patrimonio del Estado.
UTE INDRA SISTEMAS_ALTIA CONSULTORES (IMSERSO)	41,00%	Servicios técnicos para el soporte y mantenimiento de los sistemas y aplicaciones que soportan el Sistema para la Autonomía y Atención a la Dependencia. Mantenimiento del sistema actual basado en el sistema Siebel y nuevos desarrollos de lo que deberá ser el nuevo Sistema de Información del Sistema para la Autonomía y Atención a la Dependencia (SISAAD).
INFORMÁTICA EL CORTE INGLÉS, S.A. Y ALTIA CONSULTORES, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS (OHIM)	40,00%	IT Infrastructure and Operations Management Services Nº AO/029/12
INFORMÁTICA EL CORTE INGLÉS, S.A. Y ALTIA CONSULTORES, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS (AMTEGA)	40,00%	Servicio de desenvolvimiento de un entorno Virtual de aprendizaje para el ámbito educativo no universitario de Galicia
ALTIA CONSULTORES SA. EXIS INVERSIONES EN CONSULTORIA INFORMATICA Y TECNOLOGÍA, S.A UTE LEY 18/1982	50,00%	Servicio de Soporte y Mantenimiento para la infraestructura de conexión con internet y otras redes, para el Banco de España
ALTIA CONSULTORES SA., ODEC SA. Y PLANIFICACIÓN DE ENTORNO TECNOLÓGICOS SL UTE LEY 18/1982	52,00%	Desarrollo de Sistemas de Información para la Generalitat en materia de Hacienda
INDRA SISTEMAS SA, ALTIA CONSULTORES SA, R CABLE CABLE Y TELECOMUNICACIONES GALICIA SA UTE (UTE DEPOGAP)	33,33%	Servicio para el desarrollo del proyecto DEPOGAP (Gestión de Activos en la Provincia de Pontevedra)
GLOBAL ROSETTA, S.L.U Y ALTIA CONSULTORES, S.A. UTE LEY 18/1982	49,00%	Desarrollo de aplicaciones, control de proyectos, aseguramiento de calidad y seguridad de los sistemas de información de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia. Expte 1500140 Lote3.
ALTIA CONSULTORES BAHIA SOFTWARE 2	55,00%	Servicio de desarrollo de componentes transversales para la plataforma corporativa de la Xunta de Galicia
UTE ALTIA CONSULTORES CONECTIS ITC SERVICES GESEIN SISTEMAS INFORMÁTICOS ABIERTOS 2	12,69%	Servicios para el soporte y evolución de las infraestructuras y servicios informáticos del Servicio de Empleo Público Estatal. Lote 2 "Comunicaciones y servicios departamentales"
ALTIA CONSUTORES S.A. SOLUCIONES Y PROYECTOS DE INFORMACIÓN S.L. UTE 2	70,00%	Servicio de desarrollo, mantenimiento evolutivo, y soporte de sistemas de información para la gestión de medias del Plan de Sesarrollo Rural de Galica 2014-2020
EVERIS SPAIN S.L.U. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	40,00%	Análisis e implantación de la tramitación electrónica integral, en los procedimiento administrativos de la Xunta de Galicia, cofinanciado por el fondo europeo de desarrollo en el marco del programa operativo FEDER Galicia 2014-2020.

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN ALTIA	PROYECTO
UTE ALTIA CONSULTORES BAHIA SOFTWARE CIXTEC 2	50,00%	Servicios de desarrollo para la mejora del Sistema de Información Analítica (SIA). Expediente 2017-018
EVERIS SPAIN S.L.U. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE 1	20,00%	Desarrollo de herramientas para la tramitación electrónica integral de la Xunta de Galicia, cofinanciado en un 80% por el Fondo Europeo de desarrollo regional en el marco del programa operativo FEDER Galicia 2014-2020 (Expediente 69/2016)
ALTIA CONSULTORES, S.A.EXPERIS MANPOWERGRUOP S.L.U.	60,00%	Servicios de mantenimiento y soporte a usuarios de sistemas de información para la producción. Expediente: MAD-2017-02-024-DTI_PRODUCCIÓN)
UTE ALTIA INDRA SISTEMAS (AMTEGA 17/27)	61,88%	Servicio de desarrollo de nuevas funcionalidades, soporte y mantenimiento de varios sistemas del ambito educativo de la Xunta de Galicia. (Expediente 2017/PA/0027)
UTE IECISA ALTIA CONTRATOS MARCO LOTE 3	50,00%	Contratos Marco para la prestación de desarrollo de TI y Servicios de mantenimiento. Licitación N°: AO/024/16
UTE ALTIA INDRA SISTEMAS (AMTEGA 17/39)	58,50%	Servicio de desarrollo de nuevas funcionalidades, soporte y mantenimiento en sistemas de los eidos de Benestar, medio Rural, Mar, Empleo, Medio Ambiente y Mobilidade (Expediente 2017/PA/0039) Lote 5 Sistemas de información del ámbito de política social.
INDRA SISTEMAS SA, ALTIA CONSULTORES SA, UTE LEY 18/1982. ABREVIADAMENTE UTE INDRA ALTIA (CPDI AMTEGA) 66/2016	51,33%	Servicio de administración de sistemas y consolidación de CPDI de la Xunta de Galicia.
ALTIA CONSULTORES, S.A. SDWER SOLUCIONS DIXITAIS SAU	50,00%	Desarrollo de un nuevo aplicativo de Gestión económica para la Universidad de Vigo. Novo Xesticonta. Expediente 307/17.
ESTUDIOS MEGA S.L. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	44,64%	Suministro e implantación de un sistema de información corporativo para el mantenimiento y la gestión integral de Activos de los Centros del Servicio Andaluz de Salud, cofinanciado con Fondos FEDER en el Marco del programa operativo FEDER Andalucía 2014-2020.
UTE ALTIA IBERMÁTICA 3	50,00%	Mantenimiento evolutivo y soporte al plan digitalización de expedientes de Lanbide
INFORMÁTICA EL CORTE INGLES S.A ALTIA CONSULTORES S.A.	40,00%	Mantenimiento correctivo del Software para Sistemas de TI de la oficina de la Propiedad Intelectual de la Unión Europea
NEORIS ESPAÑOLA S.L. ALTIA CONSULTORES S.A. Y M3 INFORMÁTICA S.L.	23,40%	Consolidación de los sistemas de nóminas y gestión de personal de las Gerancias de Asistencia Sanitaria de la Gerencia Regional de Castilla y León
UTE INDRA SISTEMAS ALTIA CONSULTORES R CABLE Y TELECOMUNICACIONES GALICIA	29,63%	Desarrollo de la iniciativa Lugo Smart
ALTIA-NETEX KNOWLEDGE FACTORY, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	50,00%	Servicio de apoyo a la integración educativa de las TIC en las aulas 18-19 dentro del proyecto "Uso y Calidad de las TIC en el entorno educativo"

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN ALTIA	PROYECTO
CENTRO DE OBSERVACIÓN Y TELEDETECCIÓN ESPACIAL SAU ALTIA CONSULTORES S.A AEROMEDIA UAV SL	20,00%	Servicio de seguimiento de las dinámicas de ocupación del suelo y ayuda a la planificación territorial mediante el uso de vehículos aéreos no tripulados
INDRA SISTEMAS S.A. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	45,00%	Servicio técnico de mantenimiento y soporte del sistema de información para la Autonomía Personal y Atención a la Dependencia (SISAAD) del IMSERSO, Lote 3 Mantenimiento de servicios
CONNECTIS ICT SERVICES S.A.U ALTIA CONSULTORES	34,99%	Servicio integral innovador para el desarrollo de una plataforma de atención sociosanitaria al paciente crónico y personas en situación de dependencia de Castilla y León (Fase II) (Lote 1)
INFORMÁTICA EL CORTE INGLÉS S.A ALTIA CONSULTORES S.A. (EUIPO 5)	57,45%	Contrato marco AO/008/18 Gestión de proyectos, consultoría técnica, y análisis de negocios en el campo de la tecnología de la innovación
ALTIA CONSULTORES S.A. SOLUCIONES Y PROYECTOS DE INFORMACIÓN S.L. UTE (SISTEMA 3)	70,00%	Servicio de mantenimiento evolutivo e soporte de sistemas de información de gestión de medidas del Programa de Desarrollo Rural de Galicia 2014-2020
TRABAJOS CATASTRALES, S.A.U. - ALTIA CONSULTORES S.A.- UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	50,00%	Provision of IT consultancy services in the area of Reportnet 3 implementation to the European Environment Agency Expte EEA/DIS/18/018
UTE TRACASA ALTIA SMI	50,00%	Provision of services for development
ALTIA CONSULTORES S.A. AMSLAB SOLIDQ GLOBAL S.A. UTE	33,00%	Contratación mediante compra pública precomercial, del servicio de desarrollo y fase de dispositivos de test de biopsia líquida y biomarcadores para diagnóstico precoz.
ALTIA CONSULTORES, S.A.- BAHIA SOFTWARE S.L., M3 INFORMÁTICA S.L UTE	10,25%	Servicio de mantenimiento y evolutivo de las aplicaciones del Servicio Cántabro de Salud (Proyecto DEVA). Lote 6 Sistemas de Gestión de Recursos Humanos.
NETEX KNOWLEDGE FACTORY S.A. ALTIA CONSULTORES S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	25,00%	Acuerdo marco de servicios de desarrollo de cursos de formación E-learning
UTE IBERMÁTICA ALTIA 4	50,00%	Mantenimiento evolutivo y soporte al plan digitalización de expedientes de Lanbide

La sociedad dependiente Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A. tiene las siguientes participaciones en Uniones Temporales de Empresas:

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN	PROYECTO
EXIS INVERSIONES EN CONSULTORÍA INFORMÁTICA Y TECNOLOGÍA, S.A., INTELIGENCIA SISTEMÁTICA 4, S.L., ALALZA SISTEMAS DE INFORMACIÓN, S.A., LUCE INNOVATIVE TECHNOLOGIES, S.L., FACTORÍA INICIATIVAS INTERNET F12, S.A., INFOGLOBAL, S.A., UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS LEY 18/1982	16,67%	Prestación de servicios en el ámbito del acuerdo marco 26/2011 de la Dirección General de Patrimonio del Ministerio de Economía y Hacienda.
ALTIA CONSULTORES SA. EXIS INVERSIONES EN CONSULTORIA INFORMATICA Y TECNOLOGÍA, S.A UTE LEY 18/1982	50,00%	Servicio de Soporte y Mantenimiento para la infraestructura de conexión con internet y otras redes, para el Banco de España

Durante el período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 se ha producido la disolución de la Unión Temporal de Empresas que se indica a continuación:

#### UTE DISUELTA EN 2020

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN	PROYECTO
ALTIA CONSULTORES, S.A. - IBERMATICA, S.A. UTE	50,00%	Implantación del Plan de Digitalización de Expedientes de Lanbide.

El Grupo no ha incurrido en contingencias significativas en relación con los negocios conjuntos. No existen compromisos de inversión de capital asumidos en relación con la participación en los negocios conjuntos.

## 15. Saldos y transacciones con partes vinculadas

### Saldos con partes vinculadas

El detalle de los saldos que el Grupo mantenía con partes vinculadas al mismo al 30 de junio de 2020 y 31 de diciembre de 2019 es el siguiente:

*Al 30 de junio de 2020*

	Euros				
	Deuda fiscal con la matriz	Clientes (Nota 8)	Créditos a empresas del Grupo L/P (Nota 7)	Créditos a empresas del Grupo C/P (Nota 7)	Proveedores
Boxleo TIC, S.L.	2.140.943	968	-	428.330	117.024
Altia Consultores Sociedade Unipessoal L.D.A.	-	-	-	64.289	-
Altia Logistic Software, S.L.	-	6.509	300.000	-	-
<b>Total</b>	<b>2.140.943</b>	<b>7.477</b>	<b>300.000</b>	<b>492.619</b>	<b>117.024</b>

Al 31 de diciembre de 2019

	Euros				
	Deuda fiscal con la matriz	Clientes	Créditos a empresas del Grupo L/P (Nota 7)	Créditos a empresas del Grupo C/P (Nota 7)	Proveedores
Boxleo TIC, S.L.	1.064.055	968	-	-	116.104
Altia Consultores Sociedade Unipersoal L.D.A.	-	-	-	63.541	-
Altia Logistic Software, S.L.	-	14.267	300.759	-	-
<b>Total</b>	<b>1.064.055</b>	<b>15.235</b>	<b>300.759</b>	<b>63.541</b>	<b>116.104</b>

El saldo del epígrafe “Deudas con empresas del grupo a corto plazo” del balance consolidado intermedio recoge la deuda con la sociedad dominante del grupo fiscal español derivada de la presentación y liquidación en régimen de consolidación fiscal del Impuesto sobre Sociedades.

#### Transacciones con partes vinculadas

Por su parte, las transacciones que el Grupo ha mantenido durante el primer semestre de 2020 y durante el ejercicio 2019 con partes vinculadas han sido las siguientes:

Al 30 de junio de 2020

	Euros			
	Ventas	Prestación de Servicios	Servicios Recibidos	Ingresos Financieros
Boxleo TIC, S.L.	-	2.400	260.226	-
Altia Consultores Sociedade Unipersoal L.D.A. (Nota 7)	-	-	-	748
Altia Logistic Software, S.L. (Nota 7)	61	30.878	-	1.875
<b>Total</b>	<b>61</b>	<b>33.278</b>	<b>260.226</b>	<b>2.623</b>

Al 31 de diciembre de 2019

	Euros			
	Ventas	Prestación de Servicios	Servicios Recibidos	Ingresos Financieros
Boxleo TIC, S.L.	-	4.800	524.066	-
Altia Consultores Sociedade Unipersoal L.D.A.	-	-	-	1.500
Altia Logistic Software, S.L.	-	70.738	-	3.320
<b>Total</b>	<b>-</b>	<b>75.538</b>	<b>524.066</b>	<b>4.820</b>

Las transacciones con partes vinculadas se realizan a valores de mercado. Adicionalmente, Altia Consultores, S.A. mantiene con su accionista mayoritario, Boxleo TIC, S.L. los siguientes contratos, enmarcados dentro del ciclo normal de actividad de su actividad:

- Contrato de servicio de apoyo a la gestión y servicios generales de dirección y administración.
- Contrato de alquiler de las oficinas centrales de la Sociedad la cual, a su vez, subarrienda a sus sociedades dependientes.

A parte de los anteriores, Altia Consultores, S.A. no mantiene ningún otro contrato suscrito con su accionista Boxleo TIC, S.L.

## 16. Información sobre Consejeros y Alta Dirección

Las funciones de Alta Dirección del Grupo recaen en los miembros ejecutivos del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante, según se describe en el informe sobre la estructura y sistema de control interno integrante del Informe Anual del ejercicio 2019. Por ese motivo, la información sobre las retribuciones percibidas por los miembros del Consejo de Administración de la Sociedad Dominante, se presenta conjuntamente con la referente a la Alta Dirección.

	Euros			
	Primer Semestre 2020		Primer Semestre 2019	
	Consejeros Ejecutivos	Consejeros No Ejecutivos	Consejeros Ejecutivos	Consejeros No Ejecutivos
Sueldos y salarios	353.650	-	296.205	-
Retribuciones estatutarias	24.000	15.000	24.000	15.000
Otras retribuciones	4.557	24.231	6.846	25.002
Dividendos	-	-	586	-
<b>Total</b>	<b>382.207</b>	<b>39.231</b>	<b>327.637</b>	<b>40.002</b>

Adicionalmente, y en relación a los Administradores y durante el primer semestre de 2020 y el ejercicio 2019, la Sociedad Dominante informa que:

- Ha satisfecho primas de seguro de responsabilidad civil de los Administradores por importe de 34.186 euros.
- No se han contraído obligaciones en materia de pensiones o pago de primas de seguro con los Administradores actuales o antiguos.
- No ha concedido ni ha mantenido créditos, anticipos a los Administradores durante el primer semestre de 2020 ni durante el ejercicio 2019, ni ha asumido compromisos por cuenta de ellos a título de garantía.
- No se han comunicado situaciones de conflicto de interés que afecten a los Administradores ni a personas vinculadas a los mismos durante el primer semestre de 2020 y el ejercicio 2019.
- No se ha producido durante el primer semestre de 2020 ni durante el ejercicio 2019 la conclusión, modificación o extinción anticipado de cualquier contrato entre la Sociedad Dominante y cualquier de sus accionistas y Administradores o persona que actúe por cuenta de ellos que correspondiese a una operación ajena al tráfico ordinario de la Sociedad Dominante o que no se hubiese realizado en condiciones de mercado.

## 17. Información segmentada

### Información sobre principales clientes

Durante el primer semestre de 2020 y 2019 el Grupo únicamente ha tenido un cliente cuya facturación haya sido igual o superior al 10% del importe neto de la cifra de negocios, según se muestra en el siguiente detalle:

Actividades	Euros	
	Primer Semestre 2020	Primer Semestre 2019
Cliente 1	15.106.618	6.266.368
Resto de clientes	54.577.345	27.414.659
<b>Total</b>	<b>69.683.963</b>	<b>33.681.027</b>

### Estados financieros segmentados

El Grupo identifica sus segmentos operativos a partir de los informes internos sobre los componentes del grupo y se revisan, discuten y evalúan regularmente por el Consejo de Administración como la máxima autoridad en el proceso de toma de decisiones con el poder de destinar los recursos a los segmentos y evaluar su rendimiento. La



información relativa a los ingresos y gastos de explotación de cada segmento, así como de los flujos de efectivo de cada uno de ellos presenta el siguiente detalle:

*Primer semestre de 2020*

	Euros					
	Altia	Exis	Agencia en Chile	Subgrupo Noesis	Ajustes de consolidación	Total
Importe neto de la cifra de negocios:	46.309.720	2.633.091	516.951	20.801.730	(577.529)	69.683.963
Aprovisionamientos	(22.601.521)	(180.962)	(196.216)	(2.713.367)	567.572	(25.124.494)
Otros Ingresos	95.773	61.703	-	-	(91.618)	65.858
Gastos de personal	(17.105.647)	(2.244.769)	(173.695)	(15.699.604)	-	(35.223.715)
Otros gastos de explotación	(2.267.832)	(56.251)	(61.671)	(3.473.357)	102.424	(5.756.687)
Amortización del inmovilizado	(352.971)	(3.084)	(4.728)	(1.113.263)	(69.723)	(1.543.769)
Pérdidas, deterioros y variación de provisiones	12.029	(30)	(1.428)	(46.418)	-	(35.847)
<b>RESULTADO DE LA EXPLOTACIÓN</b>	<b>4.089.551</b>	<b>209.698</b>	<b>79.213</b>	<b>(2.244.279)</b>	<b>(68.874)</b>	<b>2.065.309</b>
Activos del segmento	60.179.524	5.063.325	553.207	34.415.428	(21.318.216)	78.893.268
Pasivos del segmento	17.159.665	620.636	88.376	22.509.782	(3.894.068)	36.484.391
Flujos netos de efectivo de las actividades de:						
Explotación	4.290.454	1.182.521	(36.715)	(2.838.398)	-	2.597.862
Inversión	(14.890.253)	(3.130)	(1.474)	4.121.961	-	(10.772.896)
Financiación	2.819.683	114	1.145	(705.600)	-	2.115.342

*Primer semestre de 2019*

	Euros			
	Altia	Exis	Ajustes de consolidación	Total
Importe neto de la cifra de negocios:	30.645.583	3.180.751	(145.307)	33.681.027
Aprovisionamientos	(8.143.760)	(296.106)	164.377	(8.275.489)
Otros Ingresos	91.731	54.532	(75.909)	70.354
Gastos de personal	(16.158.503)	(2.501.896)	-	(18.660.399)
Otros gastos de explotación	(2.141.989)	(77.445)	55.447	(2.163.987)
Amortización del inmovilizado	(316.192)	(4.292)	(69.305)	(389.789)
Pérdidas, deterioros y variación de provisiones	(96.312)	(4)	-	(96.316)
<b>RESULTADO DE LA EXPLOTACIÓN</b>	<b>3.880.558</b>	<b>355.540</b>	<b>(70.697)</b>	<b>4.165.401</b>
Activos del segmento	52.198.847	4.854.176	2.091.359	54.961.664
Pasivos del segmento	12.441.339	711.118	(130.529)	13.021.928
Flujos netos de efectivo de las actividades de:				
Explotación	5.868.211	359.836	-	6.228.047
Inversión	(217.607)	-	-	(217.607)
Financiación	(846.693)	-	-	(846.693)

## **18. Otra información**

### **Garantías y avales**

El Grupo mantiene al 30 de junio 2020 diversos avales ante diversas entidades de carácter público por un importe total aproximado de 4.882.101 euros (4.067.672 euros al 31 de diciembre de 2019). Estos avales, suscritos con entidades financieras, están constituidos para responder a los requisitos establecidos en los concursos de contratos de prestación de servicios o suministros en los que participa el Grupo, formando parte de su actividad normal. Por ello, los Administradores de la Sociedad Dominante estiman que de los mismos no se derivará contingencia alguna.

El Subgrupo Noesis tiene acciones compradas a sociedades de garantía mutua (SGM) por importe de 14.000 euros. Estas entidades están relacionadas con el Estado Portugués y ayudan a los bancos a mitigar el riesgo de crédito. Estas acciones se devuelven al final del contrato de préstamo.

### **Otra información**

No existen acuerdos suscritos por las sociedades del Grupo que sean significativos en relación a estos estados financieros intermedios consolidados y que no hayan sido desglosados en las correspondientes Notas explicativas.

### **Hechos posteriores**

No se ha producido ningún hecho significativo desde el 30 de junio de 2020 hasta la fecha de formulación de los estados financieros intermedios consolidados adjuntos que no haya sido tenido en consideración en la elaboración de los mismos.

## Formulación de los Estados financieros intermedios consolidados y Notas Explicativas a los mismos

El Consejo de Administración de Altia Consultores, S.A., el 24 de septiembre de 2020 y en cumplimiento de los requisitos establecidos en el artículo 253.2 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital y en el artículo 37 del Código de Comercio, procede a formular los Estados financieros intermedios consolidados y Notas Explicativas a los mismos de Altia Consultores, S.A. y Sociedades Dependientes correspondientes al período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020, los cuales vienen constituidos por los documentos que preceden al presente escrito.

---

Constantino Fernández Pico  
Presidente y Consejero Delegado

---

Adela Pérez Verdugo  
Vicepresidenta

---

Manuel Gómez-Reino Cachafeiro  
Secretario

---

Ignacio Cabanas López  
Vicesecretario

---

Josefina Fernández Álvarez  
Vocal

---

Teresa Mariño Garrido  
Vocal

---

Ramón Costa Piñeiro  
Vocal

---

Luis María Huete Gómez  
Vocal

---

Fidel Carrasco Hidalgo  
Vocal

---

Carlos Bercedo Toledo  
Vocal

**DILIGENCIA:** Para hacer constar que los Estados financieros intermedios consolidados y las Notas Explicativas a los mismos correspondientes al período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2019, formulados por el Consejo de Administración mediante acta de acuerdos sin sesión de fecha 24 de septiembre de 2020 son los que se adjuntan rubricados por el Secretario de dicho Consejo. Asimismo, se da fe de la legitimidad de las firmas de la totalidad de los Administradores de la Sociedad recogidas en este documento.

---

Manuel Gómez-Reino Cachafeiro  
Secretario del Consejo de Administración



Manuel Gómez-Reino Cachafeiro, en mi calidad de Secretario del Consejo de Administración de Altia Consultores, S.A., certifico que los Estados financieros intermedios consolidados y las Notas Explicativas a los mismos correspondientes al período de seis meses finalizado el 30 de junio de 2020 formulados por el Consejo de Administración Altia Consultores, S.A., mediante acta de acuerdos sin sesión de fecha 22 de septiembre de 2020, con vistas a su verificación por los auditores, han sido entregadas a los auditores de cuentas de cara a la emisión del correspondiente informe de auditoría, el 24 de septiembre de 2020.

---

Manuel Gómez-Reino Cachafeiro  
Secretario del Consejo de Administración

Recibí,

---

Miguel Barroso Rodilla

# INFORME ECONÓMICO

PRIMER SEMESTRE 2020

[altia.es](http://altia.es)

