

INFORME DE AUDITORÍA DE CUENTAS ANUALES EMITIDO POR UN AUDITOR INDEPENDIENTE

A los Accionistas de Altia Consultores, S.A.:

Informe sobre las cuentas anuales

Opinión

Hemos auditado las cuentas anuales de Altia Consultores, S.A. (*en adelante, "la Sociedad"*), que comprenden el balance a 31 de diciembre de 2021, la cuenta de pérdidas y ganancias, el estado de cambios en el patrimonio neto, el estado de flujos de efectivo y la memoria, correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha.

En nuestra opinión, las cuentas anuales adjuntas expresan, en todos los aspectos significativos, la imagen fiel del patrimonio y de la situación financiera de la Sociedad a 31 de diciembre de 2021, así como de sus resultados y flujos de efectivo correspondientes al ejercicio terminado en dicha fecha, de conformidad con el marco normativo de información financiera que resulta de aplicación (*que se identifica en la Nota 2.1 de la Memoria adjunta*) y, en particular, con los principios y criterios contables contenidos en el mismo.

Fundamento de la opinión

Hemos llevado a cabo nuestra auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España. Nuestras responsabilidades de acuerdo con dichas normas se describen más adelante en la sección *Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales* de nuestro informe.

Somos independientes de la Sociedad de conformidad con los requerimientos de ética, incluidos los de independencia, que son aplicables a nuestra auditoría de las cuentas anuales en España según lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas. En este sentido, no hemos prestado servicios distintos a los de la auditoría de cuentas ni han concurrido situaciones o circunstancias que, de acuerdo con lo establecido en la citada normativa reguladora, hayan afectado a la necesaria independencia de modo que se haya visto comprometida.

Consideramos que la evidencia de auditoría que hemos obtenido proporciona una base suficiente y adecuada para nuestra opinión.

Cuestiones clave de la auditoría

Las cuestiones clave de la auditoría son aquellas cuestiones que, según nuestro juicio profesional, han sido de la mayor significatividad en nuestra auditoría de las cuentas anuales del periodo

actual. Estas cuestiones han sido tratadas en el contexto de nuestra auditoría de las cuentas anuales en su conjunto, y en la formación de nuestra opinión sobre éstas, y no expresamos una opinión por separado sobre esas cuestiones.

Recuperación de participaciones en empresas del Grupo

Descripción

La Sociedad tiene una participación del 100% del capital de una entidad (véase Nota 7 de la Memoria adjunta), que le otorga el control de un subgrupo de entidades (*en adelante, "el subgrupo Noesis"*), la cual tiene un coste en libros al 31 de diciembre de 2021 de 19,88 millones de euros.

La Dirección de la Sociedad ha evaluado la recuperación de dicha inversión, lo que requiere la aplicación de juicios y estimaciones significativos, por lo que hemos considerado esta cuestión como clave en nuestra auditoría.

Procedimientos aplicados en la auditoría

Nuestros procedimientos de auditoría han consistido en la realización de las siguientes pruebas sustantivas en detalle:

- Verificación de la corrección aritmética de los cálculos realizados y adecuación del método de valoración empleado.
- Análisis de la razonabilidad de las principales hipótesis aplicadas, entre la que hemos considerado como más relevante la previsión de ingresos y gastos.
- Evaluación de la precisión de las estimaciones realizadas mediante el análisis del grado de cumplimiento de las previsiones realizadas en el ejercicio anterior.

Asimismo, hemos revisado que los desgloses de información incluidos en la Nota 7 de la Memoria de las cuentas anuales adjuntas en relación con esta cuestión resultan adecuados a los requeridos por la normativa contable aplicable.

Los resultados de los procedimientos realizados han permitido alcanzar de forma razonable los objetivos de auditoría para los cuales dichos procedimientos fueron diseñados.

Reconocimiento de ingresos en la obra en curso de ejecución

Descripción

Los ingresos de la Sociedad proceden, fundamentalmente, de la prestación de servicios relacionados con las tecnologías de la información. Estos servicios, generalmente, se prestan mediante la realización de proyectos que se ejecutan a lo largo de un determinado periodo de tiempo de forma que, tal y como se indica en la Nota 4.14 de la Memoria adjunta, los ingresos derivados de cada contrato se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias en función del grado de avance de cada proyecto. Por ello, al cierre del ejercicio, una parte relevante de los ingresos de la Sociedad y de las cuentas a cobrar corresponde a proyectos no finalizados (*“obra en curso”* o *“proyectos en curso de ejecución”*), véase Nota 8 de la Memoria adjunta.

La aplicación de este método de reconocimiento de ingresos requiere la realización de estimaciones significativas por parte de la Dirección de la Sociedad, tales como la determinación de los costes incurridos y los pendientes de incurrir a la finalización de cada proyecto, el grado de avance de los proyectos al cierre del ejercicio y el resultado previsto en los mismos a la finalización de los correspondientes contratos.

Por los motivos anteriormente descritos, hemos considerado el reconocimiento de ingresos en la obra en curso como una de las cuestiones clave de nuestra auditoría.

Procedimientos aplicados en la auditoría

Nuestros procedimientos de auditoría han consistido en la realización de las siguientes pruebas sustantivas en detalle, sobre una muestra de contratos de servicios prestados durante el ejercicio:

- Verificación de la razonabilidad de las hipótesis empleadas por la Dirección de la Sociedad para determinar el grado de avance y su consistencia con la información disponible relativa al estado de ejecución de los proyectos y los costes incurridos, así como con los términos contractuales de los mismos.
- Revisión de la corrección aritmética del cálculo realizado para determinar los ingresos devengados por el método del grado de avance en relación con los proyectos en curso seleccionados.
- Revisión de la consistencia de las hipótesis de grado de avance de la Dirección con la información soporte.
- Revisión de los hechos posteriores acaecidos tras el cierre del ejercicio para contrastar que no existen desviaciones o modificaciones en los términos de los contratos que, pudiendo afectar de forma significativa a la estimación del grado de avance de los proyectos en curso, no hubiesen sido tenidos en consideración.

Reconocimiento de ingresos en la obra en curso de ejecución

Descripción

Procedimientos aplicados en la auditoría

Asimismo, hemos revisado que los desgloses de información incluidos en las Notas 4.14 y 8 de la Memoria de las cuentas anuales adjuntas en relación con esta cuestión resultan adecuados a los requeridos por la normativa contable aplicable.

Los resultados de los procedimientos realizados han permitido alcanzar de forma razonable los objetivos de auditoría para los cuales dichos procedimientos fueron diseñados.

Otra información: Informe de gestión

La *Otra información* comprende exclusivamente el informe de gestión del ejercicio 2021, cuya formulación es responsabilidad de los Administradores de la Sociedad y no forma parte integrante de las cuentas anuales.

Nuestra opinión de auditoría sobre las cuentas anuales no cubre el informe de gestión. Nuestra responsabilidad sobre el informe de gestión, de conformidad con lo exigido por la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas, consiste en:

- a) Comprobar únicamente que el estado de información no financiera se ha facilitado en la forma prevista en la normativa aplicable y, en caso contrario, a informar sobre ello.
- b) Evaluar e informar sobre la concordancia del resto de la información incluida en el informe de gestión con las cuentas anuales, a partir del conocimiento de la Sociedad obtenido en la realización de la auditoría de las citadas cuentas, así como evaluar e informar de si el contenido y presentación de esta parte del informe de gestión son conformes a la normativa que resulta de aplicación. Si, basándonos en el trabajo que hemos realizado, concluimos que existen incorrecciones materiales, estamos obligados a informar de ello.

Sobre la base del trabajo realizado, según lo descrito anteriormente, hemos comprobado que la información mencionada en el apartado a) anterior se facilita en la forma prevista en la normativa aplicable y que el resto de la información que contiene el informe de gestión concuerda con la de las cuentas anuales del ejercicio 2021 y su contenido y presentación son conformes a la normativa que resulta de aplicación.

Responsabilidad de los Administradores y de la Comisión de Auditoría en relación con las cuentas anuales

Los Administradores son responsables de formular las cuentas anuales adjuntas, de forma que expresen la imagen fiel del patrimonio, de la situación financiera y de los resultados de la Sociedad, de conformidad con el marco normativo de información financiera aplicable a la Sociedad en España, y del control interno que consideren necesario para permitir la preparación de cuentas anuales libres de incorrección material, debida a fraude o error.

En la preparación de las cuentas anuales, los Administradores son responsables de la valoración de la capacidad de la Sociedad para continuar como empresa en funcionamiento, revelando, según corresponda, las cuestiones relacionadas con empresa en funcionamiento y utilizando el principio contable de empresa en funcionamiento excepto si los Administradores tienen intención de liquidar la Sociedad o de cesar sus operaciones, o bien no exista otra alternativa realista.

La Comisión de Auditoría es responsable de la supervisión del proceso de elaboración y presentación de las cuentas anuales.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales

Nuestros objetivos son obtener una seguridad razonable de que las cuentas anuales en su conjunto están libres de incorrección material, debida a fraude o error, y emitir un informe de auditoría que contiene nuestra opinión.

Seguridad razonable es un alto grado de seguridad, pero no garantiza que una auditoría realizada de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España siempre detecte una incorrección material cuando existe. Las incorrecciones pueden deberse a fraude o error y se consideran materiales si, individualmente o de forma agregada, puede preverse razonablemente que influyan en las decisiones económicas que los usuarios toman basándose en las cuentas anuales.

En el Anexo I de este informe de auditoría se incluye una descripción más detallada de nuestras responsabilidades en relación con la auditoría de las cuentas anuales. Esta descripción que se encuentra en las páginas 7 y 8 es parte integrante de nuestro informe de auditoría.

Informe sobre otros requerimientos legales y reglamentarios

Informe Adicional para la Comisión de Auditoría

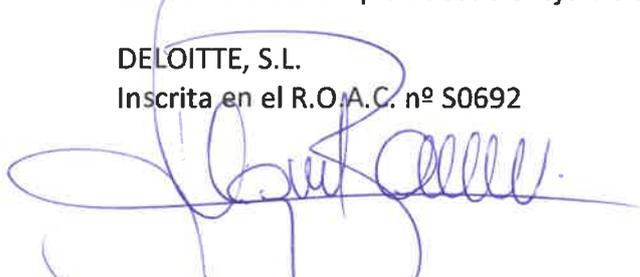
La opinión expresada en este informe es coherente con lo manifestado en nuestro Informe Adicional para la Comisión de Auditoría de la Sociedad de fecha 12 de abril de 2022.

Periodo de contratación

La Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 28 de mayo de 2021 nos nombró como auditores de la Sociedad por un período de 3 años, contados a partir del ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021.

Con anterioridad, fuimos designados por acuerdo de la Junta General Extraordinaria de Accionistas para el periodo de 3 años y hemos venido realizando el trabajo de auditoría de cuentas de forma interrumpida desde el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2018.

DELOITTE, S.L.
Inscrita en el R.O.A.C. nº 50692



Miguel Barroso Rodilla
Inscrito en el R.O.A.C nº 18050

13 de abril de 2022



DELOITTE, S.L.

2022 Núm. 04/22/00448

SELLO CORPORATIVO: 96,00 EUR

Informe de auditoría de cuentas sujeto
a la normativa de auditoría de cuentas
española o internacional

Anexo I de nuestro informe de auditoría

Adicionalmente a lo incluido en nuestro informe de auditoría, en este Anexo incluimos nuestras responsabilidades respecto a la auditoría de las cuentas anuales.

Responsabilidades del auditor en relación con la auditoría de las cuentas anuales

Como parte de una auditoría de conformidad con la normativa reguladora de la actividad de auditoría de cuentas vigente en España, aplicamos nuestro juicio profesional y mantenemos una actitud de escepticismo profesional durante toda la auditoría. También:

- Identificamos y valoramos los riesgos de incorrección material en las cuentas anuales, debida a fraude o error, diseñamos y aplicamos procedimientos de auditoría para responder a dichos riesgos y obtenemos evidencia de auditoría suficiente y adecuada para proporcionar una base para nuestra opinión. El riesgo de no detectar una incorrección material debida a fraude es más elevado que en el caso de una incorrección material debida a error, ya que el fraude puede implicar colusión, falsificación, omisiones deliberadas, manifestaciones intencionadamente erróneas, o la elusión del control interno.
- Obtenemos conocimiento del control interno relevante para la auditoría con el fin de diseñar procedimientos de auditoría que sean adecuados en función de las circunstancias, y no con la finalidad de expresar una opinión sobre la eficacia del control interno de la Sociedad.
- Evaluamos si las políticas contables aplicadas son adecuadas y la razonabilidad de las estimaciones contables y la correspondiente información revelada por los Administradores.
- Concluimos sobre si es adecuada la utilización, por los Administradores, del principio contable de empresa en funcionamiento y, basándonos en la evidencia de auditoría obtenida, concluimos sobre si existe o no una incertidumbre material relacionada con hechos o con condiciones que pueden generar dudas significativas sobre la capacidad de la Sociedad para continuar como empresa en funcionamiento. Si concluimos que existe una incertidumbre material, se requiere que llamemos la atención en nuestro informe de auditoría sobre la correspondiente información revelada en las cuentas anuales o, si dichas revelaciones no son adecuadas, que expresemos una opinión modificada. Nuestras conclusiones se basan en la evidencia de auditoría obtenida hasta la fecha de nuestro informe de auditoría. Sin embargo, los hechos o condiciones futuros pueden ser la causa de que la Sociedad deje de ser una empresa en funcionamiento.
- Evaluamos la presentación global, la estructura y el contenido de las cuentas anuales, incluida la información revelada, y si las cuentas anuales representan las transacciones y hechos subyacentes de un modo que logran expresar la imagen fiel.

Nos comunicamos con la Comisión de Auditoría de la Sociedad en relación con, entre otras cuestiones, el alcance y el momento de realización de la auditoría planificados y los hallazgos significativos de la auditoría, así como cualquier deficiencia significativa del control interno que identificamos en el transcurso de la auditoría.

También proporcionamos a la Comisión de Auditoría de la Sociedad una declaración de que hemos cumplido los requerimientos de ética aplicables, incluidos los de independencia, y nos hemos comunicado con la misma para informar de aquellas cuestiones que razonablemente puedan suponer una amenaza para nuestra independencia y, en su caso, de las correspondientes salvaguardas.

Entre las cuestiones que han sido objeto de comunicación a la Comisión de Auditoría de la Sociedad, determinamos las que han sido de la mayor significatividad en la auditoría de las cuentas anuales del periodo actual y que son, en consecuencia, las cuestiones clave de la auditoría.

Describimos esas cuestiones en nuestro informe de auditoría salvo que las disposiciones legales o reglamentarias prohíban revelar públicamente la cuestión.



ALTIA CONSULTORES, S.A.

Informe de Auditoría

Cuentas Anuales e Informe de Gestión
correspondientes al ejercicio anual
terminado el 31 de diciembre de 2021

ALTIA CONSULTORES, S.A.



BALANCES AL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 Y 2020 (NOTAS 1 A 4)

(Euros)

ACTIVO		31.12.21	31.12.20	PATRIMONIO NETO Y PASIVO		31.12.21	31.12.20
ACTIVO NO CORRIENTE:		28.402.561	29.379.009	PATRIMONIO NETO:		48.242.812	45.169.058
Inmovilizado intangible	Nota 5	242.323	47.452	FONDOS PROPIOS	Nota 9	48.242.812	45.169.058
Aplicaciones informáticas		57.520	47.452	Capital escriturado		137.564	137.564
Inmovilizado en curso		184.803	-	Prima de emisión		2.533.100	2.533.100
Inmovilizado material-	Nota 6	4.524.914	4.480.032	Reservas		41.660.757	37.458.799
Terrenos y construcciones		1.960.284	1.999.700	Reservas legal y estatutarias		27.513	27.513
Instalaciones técnicas y otro inmovilizado material		2.564.630	2.480.332	Otras reservas		39.857.856	35.673.896
Inversiones en empresas del Grupo y asociadas a largo plazo	Nota 7	23.373.082	24.643.260	Reservas de capitalización		1.775.388	1.757.390
Instrumentos de patrimonio		23.072.323	24.272.323	(Acciones y participaciones en patrimonio propias)		(277.650)	(198.569)
Créditos a empresas del grupo	Nota 16	300.759	370.937	Resultado del ejercicio		5.509.653	6.228.689
Inversiones financieras a largo plazo		123.454	117.609	(Dividendo a cuenta)		(1.320.612)	(990.525)
Instrumentos de patrimonio		301	301				
Otros activos financieros		123.153	117.308				
Activos por impuesto diferido	Nota 13	138.788	90.656				
ACTIVO CORRIENTE:		32.783.819	29.974.396				
Existencias		1.075.099	780.112	PASIVO NO CORRIENTE:		293.870	302.082
Comerciales		1.075.099	779.939	Pasivos por impuesto diferido	Nota 13	293.870	302.082
Anticipos a proveedores		-	173				
Deudores comerciales y otras cuentas a cobrar		21.118.448	19.004.595	PASIVO CORRIENTE:		12.649.698	13.882.265
Clientes por ventas y prestaciones de servicios	Nota 8	20.146.866	17.858.246	Provisiones a corto plazo	Nota 10	-	6.623
Clientes, empresas del grupo y asociadas	Notas 8 y 16	311.822	101.916	Deudas a corto plazo	Nota 11	350.436	3.398.627
Deudores varios		12.026	28.767	Deudas con entidades de crédito		25.869	3.008.135
Personal		9.240	942	Otros pasivos financieros		324.567	390.492
Otros créditos con las Administraciones Públicas	Nota 13	638.494	1.014.724	Deudas con empresas del Grupo y asociadas a corto plazo	Nota 16	935.923	799.848
Inversiones en empresas del Grupo y asociadas a corto plazo	Notas 7 y 16	66.545	65.045	Acreedores comerciales y otras cuentas a pagar		9.438.528	8.644.684
Créditos a empresas del grupo y asociadas a corto plazo		50.000	50.000	Proveedores		1.636.026	2.388.298
Valores representativos de deuda		16.545	15.045	Proveedores, empresas del grupo y asociadas	Nota 16	301.650	384.517
Inversiones financieras a corto plazo		73.549	80.507	Acreedores varios		4.578.224	3.216.187
Otros activos financieros		73.549	80.507	Personal (remuneraciones pendientes de pago)		26.482	20.275
Periodificaciones a corto plazo		104.600	71.717	Otras deudas con las Administraciones Públicas	Nota 13	2.896.146	2.635.407
Efectivo y otros activos líquidos equivalentes		10.345.578	9.972.420	Periodificaciones a corto plazo		1.924.811	1.032.483
Tesorería		10.345.578	9.972.420				
TOTAL ACTIVO		61.186.380	59.353.405	TOTAL PATRIMONIO NETO Y PASIVO		61.186.380	59.353.405

Las Notas 1 a 19 descritas en la Memoria adjunta y el Anexo I forman parte integrante del balance al 31 de diciembre de 2021.



ALTIA CONSULTORES, S.A.

**CUENTAS DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS ANUALES
TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 Y DE 2020 (NOTAS 1 A 4)**

(Euros)

		31.12.21	31.12.20
OPERACIONES CONTINUADAS:			
Importe neto de la cifra de negocios	Nota 14	70.558.026	80.787.743
Ventas		3.709.619	15.742.365
Prestación de servicios		66.848.407	65.045.378
Aprovisionamientos	Nota 14	(20.588.879)	(33.832.768)
Consumo de mercaderías		(2.615.282)	(15.278.583)
Trabajos realizados por otras empresas		(17.973.597)	(18.554.185)
Otros ingresos de explotación		533.193	243.184
Ingresos accesorios y otros de gestión corriente		533.193	242.567
Subvenciones de explotación incorporadas al resultado del ejercicio		-	617
Gastos de personal	Nota 14	(38.805.540)	(34.384.156)
Sueldos, salarios y asimilados		(29.478.938)	(26.271.400)
Cargas sociales		(9.326.602)	(8.112.756)
Otros gastos de explotación		(3.842.542)	(4.188.067)
Servicios exteriores	Nota 14	(3.370.140)	(3.637.186)
Tributos		(77.524)	(82.867)
Pérdidas, deterioro y variación de provisiones por operaciones comerciales	Nota 8	(12.042)	(45.183)
Otros gastos de gestión corriente		(382.836)	(422.831)
Amortización del inmovilizado	Notas 5 y 6	(770.239)	(699.130)
Deterioro y resultados por enajenaciones de inmovilizado		(3.592)	-
Otros resultados		59.244	1.269
RESULTADO DE EXPLOTACION		7.139.671	7.928.075
Ingresos financieros		18.935	104.550
De empresas del grupo	Notas 7 y 16	6.052	103.600
De valores negociables y otros instrumentos financieros		12.883	950
Gastos financieros		(56.466)	(64.336)
Por deudas con terceros		(56.466)	(64.336)
Resultados por enajenaciones de instrumentos financieros		-	462
Diferencias de cambio		219	(257)
RESULTADO FINANCIERO		(37.312)	40.419
RESULTADO ANTES DE IMPUESTOS		7.102.359	7.968.494
Impuesto sobre beneficios	Nota 13	(1.592.706)	(1.739.805)
RESULTADO DEL EJERCICIO PROCEDENTE DE OPERACIONES CONTINUADAS		5.509.653	6.228.689
OPERACIONES INTERRUMPIDAS:			
Resultado del ejercicio procedente de operaciones interrumpidas, neto de impuestos		-	-
RESULTADO DEL EJERCICIO		5.509.653	6.228.689

Las Notas 1 a 19 descritas en la Memoria adjunta y el Anexo I forman parte integrante de la cuenta de pérdidas y ganancias correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2021.



ALTIA CONSULTORES, S.A.

ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS ANUALES
TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 Y DE 2020 (NOTAS 1 A 4)

A) ESTADOS DE INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS

(Euros)

	31.12.21	31.12.20
RESULTADO DE LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS (I)	5.509.653	6.228.689
TOTAL INGRESOS Y GASTOS IMPUTADOS DIRECTAMENTE EN EL PATRIMONIO NETO (II)	-	13.412
Por valoración de instrumentos financieros	-	17.882
Efecto impositivo	-	(4.470)
TOTAL TRANSFERENCIAS A LA CUENTA DE PÉRDIDAS Y GANANCIAS (III)	-	346
Por valoración de instrumentos financieros	-	462
Efecto impositivo	-	(116)
TOTAL INGRESOS Y GASTOS RECONOCIDOS (I+II+III)	5.509.653	6.242.447

Las Notas 1 a 19 descritas en la Memoria adjunta y el Anexo I forman parte integrante del estado de ingresos y gastos reconocidos correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2021.

ALTIA CONSULTORES, S.A.



ESTADOS DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS ANUALES
TERMINADOS EL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 Y DE 2020 (NOTAS 1 A 4)

B) ESTADOS TOTALES DE CAMBIOS EN EL PATRIMONIO NETO

(Euros)

	Capital	Prima de Emisión	Reservas	(Acciones y Participaciones en Patrimonio Propias)	Resultado del Ejercicio	(Dividendo a Cuenta)	Ajustes por Cambios de Valor	TOTAL
SALDO A 1 DE ENERO DE 2020	137.564	2.533.100	33.967.081	(26.440)	5.859.246	(1.444.419)	(13.758)	41.012.374
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	-	6.228.689	-	13.758	6.242.447
Operaciones con socios o propietarios	-	-	40.664	(172.129)	-	(990.525)	-	(1.121.990)
Distribución de dividendos	-	-	-	-	-	(990.525)	-	(990.525)
Operaciones con acciones o participaciones propias (netas)	-	-	40.664	(172.129)	-	-	-	(131.465)
Reparto de resultado de 2019	-	-	3.451.882	-	(5.859.246)	1.444.419	-	(962.945)
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	(828)	-	-	-	-	(828)
SALDO A 31 DE DICIEMBRE DE 2020	137.564	2.533.100	37.458.799	(198.569)	6.228.689	(990.525)	-	45.169.058
SALDO A 1 DE ENERO DE 2021	137.564	2.533.100	37.458.799	(198.569)	6.228.689	(990.525)	-	45.169.058
Total ingresos y gastos reconocidos	-	-	-	-	5.509.653	-	-	5.509.653
Operaciones con socios o propietarios	-	-	33.700	(79.081)	-	(1.320.612)	-	(1.365.993)
Distribución de dividendos (Nota 3)	-	-	-	-	-	(1.320.612)	-	(1.320.612)
Operaciones con acciones o participaciones propias (netas)	-	-	33.700	(79.081)	-	-	-	(45.381)
Reparto de resultado de 2020 (Nota 3)	-	-	4.165.233	-	(6.228.689)	990.525	-	(1.072.931)
Otras variaciones del patrimonio neto	-	-	3.025	-	-	-	-	3.025
SALDO A 31 DE DICIEMBRE DE 2021	137.564	2.533.100	41.660.757	(277.650)	5.509.653	(1.320.612)	-	48.242.812

Las Notas 1 a 19 descritas en la Memoria adjunta y el Anexo I forman parte integrante del estado total de cambios en el patrimonio neto correspondiente al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2021.



ALTIA CONSULTORES, S.A.

ESTADOS DE FLUJOS DE EFECTIVO CORRESPONDIENTES A LOS EJERCICIOS ANUALES TERMINADOS

EL 31 DE DICIEMBRE DE 2021 Y DE 2020 (NOTAS 1 A 4)

(Euros)

	Notas	31.12.21	31.12.20
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE EXPLOTACIÓN (I):		5.655.500	8.323.737
Resultado del ejercicio antes de impuestos:		7.102.359	7.968.494
Ajustes al resultado		937.056	646.255
- Amortización del inmovilizado	Notas 5 y 6	770.239	699.130
- Correcciones valorativas por deterioro	Nota 8	12.042	45.183
- Resultados por bajas y enajenaciones del inmovilizado		3.592	-
- Resultados por bajas y enajenaciones de instrumentos financieros	Nota 7	-	(462)
- Variación de provisiones	Nota 10	-	6.623
- Ingresos financieros		(18.935)	(104.550)
- Gastos financieros		56.466	64.336
- Diferencias de cambio		(219)	257
- Otros ingresos y gastos		113.871	(64.262)
Cambios en el capital corriente		(851.143)	1.717.590
- Existencias		(294.987)	280.688
- Deudores y otras cuentas a cobrar		(1.317.117)	1.462.733
- Otros activos corrientes		(32.883)	1.253
- Acreedores y otras cuentas a pagar		793.844	(54.302)
- Otros pasivos corrientes		-	27.218
Otros flujos de efectivo de las actividades de explotación		(1.532.772)	(2.008.602)
- Pagos de intereses		(38.732)	(64.336)
- Cobros de intereses		18.935	87.232
- Cobros (Pagos) por impuesto sobre beneficios		(1.512.975)	(2.031.498)
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE INVERSIÓN (II):		190.282	(18.556.396)
Pagos por inversiones		(1.081.009)	(21.655.942)
- Empresas del grupo y asociadas	Notas 7 y 16	(1.500)	(21.145.000)
- Inmovilizado intangible	Nota 5	(226.676)	(43.432)
- Inmovilizado material	Nota 6	(852.833)	(467.209)
- Otros activos financieros	Nota 7	-	(301)
Cobros por desinversiones		1.271.291	3.099.546
- Empresas del grupo y asociadas	Notas 7 y 16	1.270.178	-
- Otros activos		1.113	3.099.546
FLUJOS DE EFECTIVO DE LAS ACTIVIDADES DE FINANCIACIÓN (III):		(5.472.624)	874.401
Cobros y pagos por instrumentos de patrimonio	Nota 9	(79.081)	(172.129)
- Adquisición de instrumentos de patrimonio propio		(283.603)	(327.343)
- Enajenación de instrumentos de patrimonio propio		204.522	155.214
Cobros y pagos por instrumentos de pasivo financiero		(3.000.000)	3.000.000
a) Emisión (+)		-	3.000.000
Deudas con entidades de crédito		-	3.000.000
b) Devolución (-)		(3.000.000)	3.000.000
Deudas con entidades de crédito	Nota 11	(3.000.000)	3.000.000
Pagos por dividendos y remuneraciones de otros instrumentos de patrimonio		(2.393.543)	(1.953.470)
a) Dividendos	Nota 9	(2.393.543)	(1.953.470)
AUMENTO/(DISMINUCIÓN) NETA DEL EFECTIVO O EQUIVALENTES (I+II+III):		373.158	(9.358.258)
Efectivo o equivalentes al comienzo del ejercicio		9.972.420	19.330.678
Efectivo o equivalentes al final del ejercicio		10.345.578	9.972.420

Las Notas 1 a 19 descritas en la Memoria adjunta y el Anexo I forman parte integrante del estado de flujos de efectivo correspondiente al ejercicio anual finalizado el 31 de diciembre de 2021.

ALTIA CONSULTORES, S.A.

Memoria correspondiente al ejercicio anual terminado
el 31 de diciembre de 2021

1. Actividad de la empresa

Altia, en adelante, “la Sociedad”, se constituyó inicialmente como Sociedad Limitada el 17 de marzo de 1994, habiéndose transformado en Sociedad Anónima en el ejercicio 2010. Se encuentra registrada en el Registro Mercantil de La Coruña, en el Tomo 1451, folio 109, hoja C-10893, y su domicilio social se encuentra situado en calle Vulcano 3, Icaria III, 15172 Oleiros - A Coruña.

Altia es una compañía española independiente de consultoría y prestación de servicios perteneciente al sector de las Tecnologías de la Información y Comunicaciones (*en adelante, “TIC”*), que desarrolla proyectos para prácticamente la totalidad de los sectores: Administraciones Públicas, Industria, Servicios, Telecomunicaciones y Servicios Financieros. Altia tiene una orientación estratégica principalmente dirigida a grandes clientes, entendiendo como tales aquellos con un gasto elevado en Tecnologías de la Información o aquellos con un alto potencial de implantación de proyectos TIC; presta servicios avanzados en este sector y se preocupa porque las inversiones que realicen en este tipo de servicios sus clientes obtengan el retorno esperado y se traduzcan en beneficios tangibles. En este sentido, Altia desarrolla su actividad a nivel nacional a través de las oficinas que mantiene en las Comunidades Autónomas de Galicia, Madrid, Castilla-León, País Vasco, Castilla-La Mancha, Valencia, Cataluña, Canarias y Baleares, por medio de las Sociedades en las que participa en el capital, así como mediante la participación en determinadas Uniones Temporales de Empresas (véase Nota 15), y sus filiales en Chile, Portugal, Brasil, Holanda, Irlanda y Estados Unidos.

El objeto social de Altia, de acuerdo con lo establecido en sus Estatutos Sociales, está compuesto por las siguientes actividades:

- Servicios de asesoramiento y consultoría en materia de planificación tecnológica, calidad, organización y sistemas de información, mejora, racionalización y cambio de la gestión, seguridad y protección de la información y gestión de contingencias y mantenimiento del negocio.
- Análisis, diseño, construcción, pruebas, integración, implantación y mantenimiento de sistemas de información en su más amplio sentido.
- Servicios de puesta en funcionamiento, seguimiento, explotación, gestión y control de equipos y sistemas informáticos y de infraestructuras telemáticas.
- Captura, grabación y gestión de datos por medios electrónicos, informáticos y telemáticos.
- Actividades de formación presencial, a distancia y on-line en materia de planificación y organización tecnológica, seguridad informática, metodologías, análisis, diseño y programación y productos y soluciones propias o de terceros, incluyendo la preparación y distribución del material didáctico relacionado con dichas actividades de formación.
- Gestión externa de todos o parte de los procesos informáticos de todo tipo de empresas e instituciones públicas y privadas.
- Suministro, implantación, integración y mantenimiento de soluciones informáticas propias y de terceros, incluyendo la venta, cesión, licencia y arrendamiento de derechos de propiedad intelectual e industrial sobre el software de base o de aplicación.
- Suministro, mantenimiento y reparación de infraestructuras e instalaciones tecnológicas tales como equipos de captura, procesamiento, almacenamiento, transmisión, recepción y reproducción de la información.
- Actividades, relacionadas con internet, conectividad, correo electrónico, registro de dominios, comercio electrónico y custodia de información, servicios de alojamiento web (*colocation, housing, hosting dedicado, hosting virtual*), servicios gestionados de explotación, administración y

mantenimiento de sistemas de información (*infraestructura hardware, sistemas operativos, bases de datos y aplicaciones informáticas*), comunicaciones de datos y soporte a usuarios en relación a estos servicios.

En línea con lo anterior, Altia estructura su oferta profesional y de servicios en siete líneas de negocio:

1. *Outsourcing*, entendiéndose como tal la externalización de servicios TIC de alto valor añadido.
2. *Servicios Gestionados*: línea de negocio asociada a la actividad de los Data Centers ubicados en Vigo (propiedad), en Madrid y en Barcelona. Incluye servicios de alojamiento, de administración de aplicaciones, de outsourcing y servicios avanzados de operación y mantenimiento.
3. *Soluciones Propias* mediante la implantación de las soluciones “Mercurio” (*plataforma de licitación electrónica*), “Flexia” (*plataforma de gestión de procedimientos administrativos*) y “Plataforma de gestión de carga de datos”.
4. *Implantación de soluciones de terceros*, donde la Sociedad actúa como implantador o integrador de soluciones de terceros.
5. *Consultoría tecnológica*: estudios, informes, elaboración de planes estratégicos, consultoría tecnológica en materia de seguridad, oficinas técnicas, formación, etc.
6. *Desarrollo de aplicaciones informáticas*, a través de proyectos “llave en mano” de diseño, desarrollo e implantación de sistemas informáticos a medida.
7. *Suministro de hardware y software*. Dotación y/o entrega de equipamiento tecnológico y licencias de software de terceros.

Dado que las acciones de Altia Consultores, S.A. cotizan desde el ejercicio 2010 en el segmento de empresas en expansión del BME Growth, es preceptiva la formulación de cuentas anuales consolidadas del subgrupo Altia, que engloba a todas las sociedades dependientes en las que participa Altia Consultores, S.A. La Circular 3/2020 del BME Growth obliga, de forma adicional a la emisión de las cuentas anuales consolidadas del subgrupo Altia, que engloba a todas las sociedades dependientes en las que participa Altia Consultores, S.A, a remitir al Mercado para su difusión un informe financiero semestral relativo a los primeros seis meses de cada ejercicio, informe en el que debe incluirse una referencia a los hechos más relevantes que han afectado al subgrupo Altia acaecidos durante el semestre, así como un análisis económico y financiero de la evolución de las principales magnitudes durante el ejercicio. Dicha información correspondiente al periodo finalizado el 30 de junio de 2021 se encuentra disponible en la página web del BME Growth.

Los Administradores de Altia Consultores, S.A. han formulado el 31 de marzo de 2022 las cuentas anuales consolidadas del Grupo Altia. Las principales magnitudes consolidadas del Grupo Altia, formuladas bajo Normas Internacionales de Información Financiera (NIIF-UE), que muestran dichas cuentas anuales consolidadas son las siguientes:

	Euros	
	31.12.21	31.12.20
Total activos	85.084.809	81.830.624
Reservas	44.081.588	39.926.416
Beneficio del ejercicio	8.731.725	6.188.593
Importe neto de la cifra de negocios	125.927.795	129.967.294

Altia forma parte a su vez, en los términos del artículo 42 del Código de Comercio, del Grupo Boxleo Tic, controlado por la Sociedad dominante Boxleo Tic, S.L. Dicha Sociedad presenta cuentas anuales consolidadas del Grupo al que pertenece Altia en el Registro Mercantil de A Coruña. En este sentido, las últimas cuentas anuales consolidadas del Grupo Boxleo Tic son las correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de

diciembre de 2020, las cuales fueron formuladas por su Administrador Único y posteriormente aprobadas por su Junta General de Socios el 28 de mayo de 2021.

Aspectos medioambientales

Dadas las actividades a las que se dedica, la Sociedad no tiene responsabilidades, gastos, activos, ni provisiones o contingencias de naturaleza medioambiental que pudieran ser significativos en relación con el patrimonio, la situación financiera y los resultados de la misma. Por este motivo, no se incluyen desgloses específicos en las presentes cuentas anuales adjuntas respecto a información de cuestiones medioambientales.

2. Bases de presentación de las cuentas anuales

2.1 Marco normativo de información financiera aplicable a la Sociedad

Las presentes cuentas anuales han sido formuladas por el Consejo de Administración de acuerdo con el marco normativo de información financiera aplicable, que es el establecido en:

- El Código de Comercio, el Texto Refundido de la Ley de Sociedad de Capital y la restante legislación mercantil.
- El Plan General de Contabilidad, aprobado por el Real Decreto 1514/2007, de 16 de noviembre, y sus posteriores modificaciones.
- Las normas de obligado cumplimiento aprobadas por el Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas en desarrollo al Plan General de Contabilidad y sus normas complementarias.
- El resto de la normativa española que le resulta de aplicación.

2.2 Imagen fiel

Estas cuentas anuales han sido obtenidas de los registros contables de la Sociedad y se presentan de acuerdo con el marco normativo de información financiera que le es de aplicación a la Sociedad, de forma que muestran la imagen fiel de su patrimonio, de su situación financiera, de sus resultados y de los flujos de efectivo habidos durante el ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2021.

2.3 Principios contables

Para la elaboración de las cuentas anuales se han seguido los principios contables y las normas de registro y valoración generalmente aceptados que se resumen en la Nota 4. En este sentido, el Consejo de Administración de la Sociedad ha formulado estas cuentas anuales teniendo en consideración la totalidad de los principios y normas contables de aplicación obligatoria que tienen un efecto significativo en las mismas. No existe ningún principio contable que, siendo obligatorio, haya dejado de aplicarse.

2.4 Uniones Temporales de Empresas (UTES)

La Sociedad desarrolla una parte de su negocio de forma conjunta con otras empresas, mediante la constitución de Uniones Temporales de Empresas (UTES). A 31 de diciembre de 2021 y 2020, la Sociedad participaba en varias Uniones Temporales de Empresas, cuyo ejercicio social coincide con el año natural (véase Nota 15).

Las cuentas anuales recogen los efectos de las Uniones Temporales de Empresas en las que participa la Sociedad, mediante la integración en el balance y en la cuenta de pérdidas y ganancias de la parte proporcional de los saldos de las partidas de los balances y de las cuentas de pérdidas y ganancias que le corresponden a la Sociedad en función de su porcentaje de participación. Dicha integración se ha efectuado eliminando las transacciones realizadas entre la Sociedad y las Uniones Temporales de Empresas, así como los saldos activos y pasivos recíprocos, en proporción a la participación de la Sociedad en las mismas.

Los principales efectos que se han puesto de manifiesto en los ejercicios anuales terminados a 31 de diciembre de 2021 y 2020 por la integración de las Uniones Temporales de Empresas en las que participa la Sociedad, han sido los siguientes:

	Euros	
	31.12.21	31.12.20
Activo no corriente	-	9.219
Activo corriente	306.664	556.795
Total activo	306.664	566.014
Pasivo corriente	306.664	566.014
Total pasivo	306.664	566.014
Ingresos	4.291.961	6.917.415
<i>Importe neto de la cifra de negocios</i>	4.284.075	6.860.671
<i>Otros ingresos</i>	7.886	56.744
Gastos	(4.289.995)	(6.904.992)
Resultado antes de impuestos	1.966	12.423
Tesorería	169.254	216.273

En el Anexo I se relacionan las Uniones Temporales de Empresas en las que participaba la Sociedad al 31 de diciembre de 2021 y 2020, así como los porcentajes de participación en que lo hacía y la actividad de cada una de ellas. Asimismo, se indican las Uniones Temporales de Empresas disueltas, en su caso, durante los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020.

2.5 Aspectos críticos de la valoración y estimación de la incertidumbre

Las estimaciones realizadas por el Consejo de Administración de la Sociedad están afectadas por la incertidumbre, si bien los efectos del Covid-19 no han tenido un impacto significativo en sus operaciones, clientes y/o situación financiera. En este sentido, el Consejo de Administración ha preparado las presentes cuentas anuales considerando que no existen dudas sobre la capacidad de la Sociedad de seguir operando como empresa en funcionamiento. Las estimaciones relevantes a la hora de preparar estas cuentas anuales son coincidentes con las empleadas en la formulación de las cuentas anuales del ejercicio anterior, y se refieren básicamente a:

- La vida útil de los activos materiales e intangibles.
- La evaluación de posibles pérdidas por deterioro de determinados activos.
- La valoración y grado de avance de los proyectos en curso.
- La estimación de provisiones y pasivos contingentes.
- La recuperación de los activos por impuesto diferido.

A pesar de que estas estimaciones se realizaron en función de la mejor información disponible en la fecha de formulación de estas cuentas anuales sobre los hechos analizados, es posible que acontecimientos que puedan tener lugar en el futuro obliguen a modificarlas (al alza o a la baja) en próximos ejercicios, lo que se haría de forma prospectiva, tal y como se establece en el Plan General de Contabilidad.

2.6 Comparación de la información

La información relativa al ejercicio 2020 que se incluye en esta Memoria se presenta, única y exclusivamente, a efectos comparativos con la información del ejercicio 2021.

2.7 Agrupación de partidas

Determinadas partidas del balance, de la cuenta de pérdidas y ganancias, del estado de cambios en el patrimonio neto y del estado de flujos de efectivo se presentan de forma agrupada para facilitar su comprensión. No obstante, en la medida en que sea significativa, se ha incluido la información desagregada en las correspondientes Notas de la Memoria.

2.8 Cambios en criterios contables

Durante el ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2021 no se han producido cambios en criterios contables respecto a los aplicados en las cuentas anuales correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2020, excepto por lo detallado a continuación:

A partir del 1 de enero del ejercicio 2021 resultan de aplicación los nuevos criterios de clasificación y valoración de los instrumentos financieros previstos en el RD 1/2021, que se recogen en la Nota 4.5, y suponen una modificación respecto los aplicados en ejercicios anteriores.

Siguiendo las reglas contenidas en el apartado 6 de la disposición transitoria segunda, la Sociedad ha decidido aplicar los nuevos criterios de forma prospectiva, considerando a efectos de clasificación de los activos financieros los hechos y circunstancias que existen al 1 de enero de 2021, fecha de aplicación inicial. La información comparativa no se ha adaptado a los nuevos criterios de valoración, si bien los valores en libros han sido ajustados a los nuevos criterios de presentación.

El siguiente cuadro recoge una conciliación a 1 de enero de 2021 para cada clase de activos financieros entre la categoría de valoración inicial con el correspondiente importe en libros determinado de acuerdo con la anterior normativa y la nueva categoría de valoración con su importe en libros determinado de acuerdo con los nuevos criterios:

Carteras	Euros				
	Clasificación según nuevos criterios a 31/12/2020				
	Valor en libros Estados Financieros 31/12/2020 (*)	Coste amortizado	VR con cambios en PN	VR con cambios en PL	Coste
Préstamos y partidas a cobrar					
-Créditos comerciales	17.858.247	17.858.247	-	-	-
Grupo, multigrupo y asociadas					
-Grupo	24.643.260	-	-	-	24.643.260
Disponibles para la venta					
a) Valor razonable:					
-Instrumentos de patrimonio	301	-	-	301	-
Inversiones en terceros					
-Otros activos financieros a largo y corto	197.815	-	-	-	197.815
Total clasificación y valoración s/ EF 31/12/2020	42.699.623	17.858.247	-	301	24.841.075
Total clasificación s/ nuevos criterios 31/12/2020 (**)	42.699.623	17.858.247	-	301	24.841.075
Ajustes de valoración registrados en Patrimonio por nuevos criterios al 1.1.21	-	-	-	-	-
Saldos iniciales según nueva clasificación y valoración al 1.1.21	42.699.623	17.858.247	-	301	24.841.075

2.9 Corrección de errores

En la elaboración de las cuentas anuales adjuntas no se ha detectado ningún error significativo que haya supuesto la reexpresión de los importes incluidos en las cuentas anuales correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2020.

3. Distribución de resultados

La propuesta de distribución del resultado del ejercicio formulada por los Administradores de la Sociedad y que se someterá a la aprobación de la Junta General de Accionistas, así como la distribución del beneficio del ejercicio 2020 aprobado por la Junta General de Accionistas, es la siguiente:

	Euros	
	2021	2020
Base de reparto:		
Pérdidas y ganancias	5.509.653	6.228.689
Distribución:		
A dividendos	2.201.019	2.063.456
A Reserva de Capitalización (Nota 13)	387.187	357.530
A Reservas Voluntarias	2.921.447	3.807.703
Total	5.509.653	6.228.689

Dividendo del ejercicio y dividendo a cuenta pagado

Dado que el capital social de la Sociedad está compuesto por 6.878.185 acciones, el dividendo propuesto por el Consejo de Administración de Altia Consultores, S.A. es de 0,32 euros por acción, lo que supone un dividendo total de 2.201.019 euros. De este importe, 1.320.612 euros se pagaron el 2 de diciembre de 2021 como dividendo a cuenta del ejercicio 2021.

Para el reparto del mencionado dividendo a cuenta, el Consejo de Administración de Altia Consultores, S.A. formuló el correspondiente estado contable provisional de liquidez, de conformidad con lo establecido en el artículo 277 de la Ley de Sociedades de Capital, poniendo de manifiesto la existencia de liquidez suficiente para proceder a la distribución de dicho dividiendo:

	Euros
Saldo inicial de tesorería al 31 de Octubre de 2021	5.217.617
Cobros/Pagos previstos	(62.631)
Saldo final de tesorería previsto al 30 de noviembre de 2021	5.154.986

Asimismo, para la distribución del dividendo a cuenta, el Consejo de Administración ha cumplido con la exigencia de que la cantidad a distribuir no excediese la cuantía del beneficio obtenido hasta la fecha por la Sociedad, una vez deducida la estimación del Impuesto sobre Sociedades a satisfacer por dicho beneficio.

4. Normas de registro y valoración

Las principales normas de registro y valoración utilizadas por la Sociedad en la elaboración de estas cuentas anuales, de acuerdo con las establecidas en el Plan General de Contabilidad, han sido las siguientes:

4.1 Inmovilizado intangible

El inmovilizado intangible se valora inicialmente por su precio de adquisición o coste de producción. Posteriormente, dicha valoración inicial se corrige por la correspondiente amortización acumulada y, en su caso, por las pérdidas por deterioro que haya experimentado, siguiendo los criterios descritos en la Nota 4.3.

En concreto, la Sociedad utiliza los siguientes criterios para la contabilización de su inmovilizado intangible:

1. Gastos de desarrollo. Los gastos de desarrollo se contabilizan cuando se incurren, por su precio de adquisición o coste de producción, en la partida "Servicios exteriores" de la cuenta de pérdidas y ganancias. Simultáneamente, los gastos de desarrollo con perspectivas de éxito se cargan en la cuenta "Inmovilizado Intangible-Desarrollo" del balance, con abono al epígrafe "Trabajos realizados por la

Empresa para su activo” de la cuenta de pérdidas y ganancias. Los gastos de desarrollo capitalizados se amortizan linealmente en un período de 5 años, a partir de la fecha de finalización de los correspondientes proyectos. No obstante, cuando existen dudas razonables sobre el éxito técnico o la rentabilidad económico-comercial de un proyecto, los gastos capitalizados por el mismo se imputan directamente a los resultados del ejercicio en el que esta situación se pone de manifiesto, y se dan de baja si parcialmente se reconocieron como mayor valor del inmovilizado intangible.

Los gastos de desarrollo capitalizados al cierre del ejercicio están específicamente individualizados por proyectos y su coste está claramente establecido para que pueda ser distribuido en el tiempo.

2. Propiedad Industrial. En esta cuenta se registran los importes satisfechos para la adquisición de la propiedad o el derecho de uso de las diferentes manifestaciones de la misma, o por los gastos incurridos con motivo del registro de la desarrollada por la Sociedad. Estos activos se amortizan linealmente en un período de 5 años.
3. Aplicaciones informáticas. Se registran por su precio de adquisición, que incluye los importes satisfechos por el desarrollo o adaptación de las mismas, y se amortizan linealmente en un período de tres años, a partir de la fecha de su entrada en funcionamiento. Los costes de mantenimiento de las aplicaciones informáticas se registran en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en que se incurren.

4.2 Inmovilizado material

El inmovilizado material se valora inicialmente por su precio de adquisición o coste de producción, y posteriormente se minorará por la correspondiente amortización acumulada y las pérdidas por deterioro, si las hubiera, conforme al criterio mencionado en la Nota 4.3.

Los gastos de conservación y mantenimiento de los diferentes elementos que componen el inmovilizado material se imputan a la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio en que se incurren. Por el contrario, los importes invertidos en mejoras que contribuyen a aumentar la capacidad o eficiencia o a alargar la vida útil de dichos bienes se registran como mayor coste de los mismos.

Los bienes retirados, tanto si se producen como consecuencia de un proceso de modernización como si se deben a cualquier otra causa, se contabilizan dando de baja los saldos que presentan las correspondientes cuentas de coste y de amortización acumulada.

La Sociedad amortiza el inmovilizado material siguiendo el método lineal, aplicando porcentajes de amortización anual calculados en función de los años de vida útil estimada de los respectivos bienes, según el siguiente detalle:

Elementos Inmovilizado	Años de Vida Útil Estimada
Construcciones	50
Otras instalaciones	10
Mobiliario	10
Equipos proceso de información	4
Elementos de transporte	6
Otro inmovilizado	03 - 10

Con cierta periodicidad, se procede a revisar la vida útil estimada de los elementos del inmovilizado material de uso propio, de cara a detectar cambios significativos en las mismas, que, en caso de producirse, se ajustan mediante la correspondiente corrección del cargo a la cuenta de pérdidas y ganancias de ejercicios futuros en concepto de amortización, en virtud de las nuevas vidas útiles.

4.3 Test de deterioro

Al cierre de cada ejercicio la Sociedad analiza si existen indicios de deterioros de valor de sus activos o unidades generadoras de efectivo, y, en caso de que los hubiera comprueba, mediante el denominado “*test de deterioro*”, la posible existencia de pérdidas de valor que reduzcan el valor recuperable de dichos activos a un importe inferior al de su valor en libros las cuales, en caso de ser registradas, lo hacen con cargo a la cuenta de pérdidas y ganancias consolidada. En el caso del fondo de comercio el test se realiza al menos de forma anual, independientemente de la existencia o no de indicadores de deterioro.

Para ello, la Sociedad ha establecido una metodología propia en la que para cada unidad generadora de efectivo independiente se determina su valor recuperable y se compara con el valor en libros de los activos que conforman la unidad generadora de efectivo; en caso de que el valor recuperable sea menor, se registra una provisión por deterioro para ajustar el valor en libro de los activos a su valor recuperable.

Una unidad generadora de efectivo se define como el conjunto más reducido de activos que son capaces de generar flujos de negocio de manera independiente. Debido a la actividad del Grupo las unidades generadoras de efectivo coinciden con los segmentos de operación definidos por la Dirección. En relación con el fondo de comercio, se considera un activo común y se asigna a la unidad generadora de efectivo adquiridas, la cual dio origen a su reconocimiento.

El importe recuperable se determina como el mayor importe entre el valor razonable menos los costes de venta y el valor en uso. El valor en uso se determina como el valor actual de los flujos de efectivo que se esperan obtener según las proyecciones de la Dirección y que son objeto de revisión y aprobación por el Consejo de Administración de la Sociedad dominante. Las proyecciones financieras sobre las que se determinan los flujos de efectivo cubren un periodo de 5 años que viene determinado con el horizonte temporal del Plan de Negocio corporativo. No obstante, el Plan de Negocio es revisado anualmente y las posibles desviaciones son plasmadas en el Presupuesto Anual.

En el caso de que se deba reconocer una pérdida por deterioro de una unidad generadora de efectivo a la que se hubiese asignado todo o parte de un fondo de comercio, se reduce en primer lugar el valor contable del fondo de comercio correspondiente a dicha unidad. Si el deterioro supera el importe de este, en segundo lugar, se reduce, en proporción a su valor contable, el del resto de activos de la unidad generadora de efectivo, hasta el límite del mayor valor entre los siguientes: su valor razonable menos los costes de venta, su valor en uso y cero.

Cuando una pérdida por deterioro de valor revierte posteriormente (*circunstancia no permitida en el caso específico del fondo de comercio, por lo que en ningún caso se revierte la reducción del valor contable del fondo de comercio que se hubiera producido*), el importe en libros del resto de los activos o de la unidad generadora de efectivo se incrementa en la estimación revisada de su importe recuperable, pero de tal modo que el importe en libros incrementado no supere el importe en libros que se habría determinado de no haberse reconocido ninguna pérdida por deterioro en ejercicios anteriores. Dicha reversión de una pérdida por deterioro de valor se reconoce como un ingreso.

4.4 Arrendamientos

Los arrendamientos se clasifican como “arrendamientos financieros” siempre que de las condiciones de los mismos se deduzca que se transfieren al arrendatario sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a la propiedad del activo objeto del contrato. Los demás arrendamientos se clasifican como “arrendamientos operativos”.

Arrendamientos financieros

Durante los ejercicios 2021 y 2020 la Sociedad no ha tenido suscrito como arrendadora contrato alguno que pudiera ser clasificado como arrendamiento financiero.

Arrendamientos operativos

En las operaciones de arrendamiento operativo, el arrendador es titular de la propiedad del bien arrendado y, sustancialmente, de todos los riesgos y ventajas que recaen sobre el bien.

Cuando la Sociedad actúa como arrendataria, los ingresos y gastos derivados de los acuerdos de arrendamiento operativo se cargan a la cuenta de pérdidas y ganancias en el ejercicio en que se devengan.

Cualquier cobro o pago que pudiera realizarse al contratar un arrendamiento operativo, se tratará como un cobro o pago anticipado que se imputará a resultados a lo largo del periodo del arrendamiento, a medida que se cedan o reciban los beneficios del activo arrendado.

4.5 Instrumentos financieros

Un “instrumento financiero” es un contrato que da lugar a un activo financiero en una entidad y, simultáneamente, a un pasivo financiero o instrumento de capital en otra entidad.

Un “instrumento de capital” es un negocio jurídico que evidencia una participación residual en los activos de la entidad que lo emite, una vez deducidos todos sus pasivos.

Un “derivado financiero” es un instrumento financiero cuyo valor cambia como respuesta a los cambios en una variable observable de mercado (tal y como un tipo de interés, de cambio, el precio de un instrumento financiero o de un índice de mercado), cuya inversión inicial es muy pequeña en relación a otros instrumentos financieros con respuesta similar a los cambios en las condiciones de mercado y que se liquida, generalmente, en una fecha futura.

Activos financieros

Los activos financieros que posee la Sociedad se clasifican en las siguientes categorías:

1. **Activos financieros a coste amortizado:** incluye activos financieros, incluso los admitidos a negociación en un mercado organizado, para los que la Sociedad mantiene la inversión con el objetivo de percibir los flujos de efectivo derivados de la ejecución del contrato, y las condiciones contractuales del activo dan lugar, en fechas especificadas, a flujos de efectivo que son únicamente cobros de principal e intereses sobre el importe del principal pendiente. Con carácter general, se incluyen en esta categoría los créditos por operaciones comerciales: originados en la venta de bienes o en la prestación de servicios por operaciones de tráfico con cobro aplazado, y los créditos por operaciones no comerciales que proceden de operaciones de préstamo o crédito concedidos por la Sociedad cuyos cobros son de cuantía determinada o determinable.
2. **Activos financieros a coste:** se incluyen en esta categoría las siguientes inversiones: a) instrumentos de patrimonio de empresas del Grupo, multigrupo y asociadas; b) instrumentos de patrimonio cuyo valor razonable no pueda determinarse con fiabilidad y c) activos financieros que deberían clasificarse en la siguiente categoría pero su valor razonable no puede estimarse de forma fiable.
3. **Activos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias:** incluye los activos financieros mantenidos para negociar y aquellos activos financieros que no han sido clasificados en ninguna de las categorías anteriores. Asimismo, se incluyen en esta categoría los activos financieros que así designa opcionalmente la Sociedad en el momento del reconocimiento inicial, que en caso contrario se habrían incluido en otra categoría, debido a que dicha designación elimina o reduce significativamente una incoherencia de valoración o asimetría contable que surgiría en caso contrario.

Los activos financieros se registran, en términos generales, inicialmente al valor razonable de la contraprestación entregada más los costes de la transacción que sean directamente atribuibles. No obstante, se reconocerán en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio los costes de transacción directamente atribuibles a los activos registrados a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias.

Asimismo, en el caso de inversiones en el patrimonio de empresas del Grupo que otorgan control sobre la sociedad dependiente, los honorarios abonados a asesores legales u otros profesionales relacionados con la adquisición de la inversión se imputan directamente a la cuenta de pérdidas y ganancias.

Posteriormente, los activos financieros a coste amortizado se registran aplicando dicho criterio de valoración imputando a la cuenta de pérdidas y ganancias los intereses devengados aplicando el método del tipo de interés efectivo.

Los activos financieros a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias se valoran a su valor razonable, registrándose en la cuenta de pérdidas y ganancias el resultado de las variaciones en dicho valor razonable.

Las inversiones clasificadas en la categoría 2 anterior se valoran por su coste, minorado, en su caso, por el importe acumulado de las correcciones valorativas por deterioro. Dichas correcciones se calculan como la diferencia entre su valor en libros y el importe recuperable, entendido éste como el mayor importe entre su valor razonable menos los costes de venta y el valor actual de los flujos de efectivo futuros derivados de la inversión. Salvo mejor evidencia del importe recuperable de las inversiones en instrumentos de patrimonio, se toma en consideración el patrimonio neto de la entidad participada, corregido por las plusvalías tácitas existentes en la fecha de la valoración, netas del efecto impositivo.

Deterioro

Al menos al cierre del ejercicio la Sociedad realiza un “test de deterioro” para los activos financieros que no están registrados a valor razonable con cambios en la cuenta de pérdidas y ganancias. Se considera que existe evidencia objetiva de deterioro si el importe recuperable del activo financiero es inferior a su valor en libros. El registro del deterioro se realiza en la cuenta de pérdidas y ganancias.

La Sociedad da de baja los activos financieros cuando expiran o se han cedido los derechos sobre los flujos de efectivo del correspondiente activo financiero y se han transferido sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad, tales como en ventas en firme de activos, cesiones de créditos comerciales en operaciones de “factoring” en las que la empresa no retiene ningún riesgo de crédito ni de interés o las titulaciones de activos financieros en las que la empresa cedente no retiene financiaciones subordinadas ni concede ningún tipo de garantía o asume algún otro tipo de riesgo.

Por el contrario, la Sociedad no da de baja los activos financieros, y reconoce un pasivo financiero por un importe igual a la contraprestación recibida, en las cesiones de activos financieros en las que se retenga sustancialmente los riesgos y beneficios inherentes a su propiedad, tales como el descuento de efectos, el “factoring con recurso”, las ventas de activos financieros con pactos de recompra a un precio fijo o al precio de venta más un interés y las titulaciones de activos financieros en las que la empresa cedente retiene financiaciones subordinadas u otro tipo de garantías que absorben sustancialmente todas las pérdidas esperadas.

Pasivos financieros

Son pasivos financieros aquellos débitos y cuentas a pagar que se han originado en la compra de bienes y servicios por operaciones de tráfico de la Sociedad, o también aquellos que, sin tener un origen comercial, no pueden ser considerados como instrumentos financieros derivados.

Los débitos y partidas a pagar se valoran inicialmente al valor razonable de la contraprestación recibida, ajustada por los costes de la transacción directamente atribuibles. Con posterioridad, dichos pasivos se valoran a su coste amortizado, calculado mediante la utilización del método del “*tipo de interés efectivo*”, tal y como se ha indicado con anterioridad.

La Sociedad da de baja los pasivos financieros cuando se extinguen las obligaciones que los han generado.

Instrumentos financieros derivados

Durante los ejercicios 2021 y 2020 la Sociedad no ha tenido contratado ningún instrumento financiero derivado.

Instrumentos de patrimonio

Los instrumentos de capital emitidos por la Sociedad se registran en el capítulo “Patrimonio neto” del balance por el importe recibido, neto de los gastos de emisión.

La adquisición por la Sociedad de acciones propias se presenta por el coste de adquisición de forma separada como una minoración de los fondos propios del balance. En las transacciones realizadas con instrumentos de patrimonio propio no se reconoce ningún resultado en la cuenta de pérdidas y ganancias. Adicionalmente, los costes de transacción se registran como una minoración de las reservas, una vez considerado cualquier efecto fiscal.

4.6 Existencias

Las existencias se valoran por la menor de las siguientes magnitudes: precio de adquisición, coste de producción o valor neto realizable. Los descuentos comerciales, las rebajas obtenidas, otras partidas similares y los intereses incorporados al nominal de los débitos se deducen en la determinación del precio de adquisición. El coste de producción incluye los costes de materiales directos y, en su caso, los costes de mano de obra directa y los gastos generales de fabricación.

4.7 Clasificación de saldos entre corriente y no corriente

Se consideran activos corrientes aquellos vinculados al ciclo normal de explotación que, con carácter general, se considera de un año; también aquellos otros activos cuyo vencimiento, enajenación o realización se espera que se produzca en el corto plazo desde la fecha de cierre del ejercicio, el efectivo y otros activos líquidos equivalentes. Los activos que no cumplen estos requisitos se califican como no corrientes.

Del mismo modo, son pasivos corrientes los vinculados al ciclo normal de explotación, y en general todas las obligaciones cuyo vencimiento o extinción se producirá en el corto plazo. En caso contrario, se clasifican como no corrientes. En el caso de que un pasivo no tenga, antes del cierre del ejercicio, un derecho incondicional para la Sociedad de diferir su liquidación por al menos doce meses a contar desde la fecha del balance, este pasivo se clasifica como corriente.

4.8 Transacciones con partes vinculadas

La Sociedad realiza todas sus operaciones con vinculadas a valores de mercado. Adicionalmente, los precios de transferencia se encuentran adecuadamente soportados por lo que los Administradores de la Sociedad consideran que no existen riesgos significativos por este aspecto de los que puedan derivarse pasivos de consideración en el futuro.

4.9 Transacciones en moneda extranjera

La moneda funcional utilizada por la Sociedad es el euro. Consecuentemente, las operaciones en otras divisas distintas del euro se consideran denominadas en moneda extranjera y se registran según los tipos de cambio vigentes en las fechas de las operaciones. Al cierre del ejercicio, los activos y pasivos monetarios denominados en moneda extranjera se convierten aplicando el tipo de cambio en la fecha del balance. Los beneficios o pérdidas puestos de manifiesto se imputan directamente a la cuenta de pérdidas y ganancias del periodo en que se producen.

4.10 Provisiones y pasivos contingentes

Los Administradores de la Sociedad en la formulación de las cuentas anuales diferencian entre:

1. **Provisiones:** saldos acreedores que cubren obligaciones actuales derivadas de sucesos pasados, cuya cancelación es probable que origine una salida de recursos, pero que resultan indeterminados en cuanto a su importe y/ o momento de cancelación.
2. **Pasivos contingentes:** obligaciones posibles surgidas como consecuencia de sucesos pasados, cuya materialización futura está condicionada a que ocurran, o no, uno o más eventos futuros independientes de la voluntad de la Sociedad.

El balance recoge todas las provisiones con respecto a las cuales se estima que la probabilidad de que se tenga que atender la obligación es mayor que de lo contrario. Los pasivos contingentes no se reconocen en el balance, sino que se informa sobre los mismos en la memoria, en la medida en que no sean considerados como remotos.

Las provisiones se valoran por el valor actual de la mejor estimación posible del importe necesario para cancelar o transferir la obligación, teniendo en cuenta la información disponible sobre el suceso y sus consecuencias, y registrándose los ajustes que surjan por la actualización de dichas provisiones como un gasto financiero conforme se va devengando.

La compensación a recibir de un tercero en el momento de liquidar la obligación, siempre que no existan dudas de que dicho reembolso será percibido, se registra como activo, excepto en el caso de que exista un vínculo legal por el que se haya exteriorizado parte del riesgo, y en virtud del cual la Sociedad no está obligada a responder; en esta situación, la compensación se tendrá en cuenta para estimar el importe por el que, en su caso, figurará la correspondiente provisión.

Procedimientos judiciales y reclamaciones en curso

Al cierre del ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2021 se encontraban en curso distintos procedimientos judiciales y reclamaciones contra la Sociedad, con origen en el desarrollo habitual de sus actividades. No obstante, los asesores legales y los Administradores de la Sociedad estiman que la conclusión de estos procedimientos y reclamaciones no producirá un efecto significativo en las cuentas anuales adjuntas.

4.11 Impuesto sobre beneficios

El gasto o ingreso por impuesto sobre beneficios comprende la parte relativa al gasto o ingreso por el impuesto corriente y la parte correspondiente al gasto o ingreso por impuesto diferido.

El impuesto corriente es la cantidad que la Sociedad satisface como consecuencia de las liquidaciones fiscales del impuesto sobre el beneficio relativas a un ejercicio. Las deducciones y otras ventajas fiscales en la cuota del impuesto, excluidas las retenciones y pagos a cuenta, así como las pérdidas fiscales compensables de ejercicios anteriores y aplicadas efectivamente en éste, dan lugar a un menor importe del impuesto corriente.

El gasto o el ingreso por impuesto diferido se corresponde con el reconocimiento y la cancelación de los activos y pasivos por impuesto diferido. Estos incluyen las diferencias temporarias que se identifican como aquellos importes que se prevén pagaderos o recuperables derivados de las diferencias entre los importes en libros de los activos y pasivos y su valor fiscal, así como las bases imposables negativas pendientes de compensación y los créditos por deducciones fiscales no aplicadas fiscalmente. Dichos importes se registran aplicando a la diferencia temporaria o crédito que corresponda el tipo de gravamen al que se espera recuperarlos o liquidarlos.

Se reconocen pasivos por impuestos diferidos para todas las diferencias temporarias imposables, excepto aquellas derivadas del reconocimiento inicial de fondos de comercio o de otros activos y pasivos en una operación que no afecta ni al resultado fiscal ni al resultado contable y no es una combinación de negocios.

Por su parte, los activos por impuestos diferidos sólo se reconocen en la medida en que se considere probable que la Sociedad vaya a disponer de ganancias fiscales futuras contra las que poder hacerlos efectivos y siempre que sea en un plazo menor a 10 años.

Los activos y pasivos por impuestos diferidos, originados por operaciones con cargos o abonos directos en cuentas de patrimonio, se contabilizan también con contrapartida en patrimonio neto.

En cada cierre contable se reconsideran los activos por impuestos diferidos registrados, efectuándose las oportunas correcciones a los mismos en la medida en que existan dudas sobre su recuperación futura. Asimismo, en cada cierre se evalúan los activos por impuestos diferidos no registrados en balance y éstos son objeto de reconocimiento en la medida en que pase a ser probable su recuperación con beneficios fiscales futuros.

La Sociedad tributa por el Impuesto sobre Sociedades en Régimen de Consolidación Fiscal, formando parte del Grupo fiscal 0490/09, del que es Sociedad dominante, Boxleo Tic, S.L. De acuerdo con lo establecido por el Instituto de Contabilidad y Auditoría de Cuentas, las políticas del Grupo establecen que para cada una de las Sociedades integradas en el Grupo fiscal consolidable, el gasto o ingreso por el Impuesto sobre Sociedades del ejercicio se determina en función del resultado económico antes de impuestos, aumentado

o disminuido, según corresponda, por las diferencias permanentes con el resultado fiscal, entendido éste como la base imponible del citado impuesto, y minorado por las deducciones y bonificaciones que corresponden a cada Sociedad del Grupo en el Régimen de Declaración Consolidada.

4.12 Indemnizaciones por despido

De acuerdo con la legislación vigente, la Sociedad está obligada al pago de indemnizaciones a aquellos empleados con los que, bajo determinadas condiciones, rescinda sus relaciones laborales. Las indemnizaciones por despido susceptibles de cuantificación razonable se registran como gasto en el ejercicio en el que se adopta la decisión del despido y se crea una expectativa válida frente a terceros sobre el mismo. En las cuentas anuales adjuntas no se ha registrado provisión alguna por este concepto, ya que no están previstas situaciones de esta naturaleza.

4.13 Ingresos y gastos

Los ingresos y gastos se imputan en función del criterio de devengo, es decir, cuando se produce la corriente real de bienes y servicios que los mismos representan, con independencia del momento en que se produzca la corriente monetaria o financiera derivada de ellos. Dichos ingresos se valoran por el valor razonable de la contraprestación recibida, deducidos descuentos e impuestos.

Los ingresos ordinarios procedentes de la venta de bienes y de la prestación de servicios se valoran por el importe monetario recibido o, en su caso, por el valor razonable de la contraprestación recibida, o que se espera recibir, y que salvo evidencia en contrario será el precio acordado deducido cualquier descuento, impuestos y los intereses incorporados al nominal de los créditos. Se incluirá en la valoración de los ingresos la mejor estimación de la contraprestación variable cuando no se considera altamente probable su reversión.

El reconocimiento de los ingresos se produce cuando (o a medida que) se produce la transferencia al cliente del control sobre los bienes o servicios comprometidos.

Los ingresos reconocidos a lo largo del tiempo, por corresponder a bienes o servicios cuyo control no se transfiere en un momento del tiempo, se valoran considerando el grado de realización de la prestación a la fecha de balance, siempre y cuando se disponga de información fiable para realizar la medición del grado de realización. En caso contrario solo se reconocerán ingresos en un importe equivalente a los costes incurridos que se espera que sean razonablemente recuperados en el futuro.

Los ingresos derivados de compromisos que se ejecutan en un momento determinado se registran en esa fecha, contabilizando como existencias los costes incurridos hasta ese momento en la producción de los bienes o servicios.

Los intereses recibidos de activos financieros se reconocen utilizando el método del tipo de interés efectivo y los dividendos, cuando se declara el derecho del accionista a recibirlos. En cualquier caso, los intereses y dividendos de activos financieros devengados con posterioridad al momento de la adquisición se reconocen como ingresos en la cuenta de pérdidas y ganancias.

4.14 Proyectos en curso de ejecución

La Sociedad sigue el criterio de reconocer en cada ejercicio como resultado de los proyectos que realiza la diferencia entre la producción del ejercicio y los costes incurridos durante el mismo. La producción de cada ejercicio viene determinada por la valoración al precio de venta de la proporción ejecutada durante el periodo del total de cada contrato que, por encontrarse amparada en el contrato firmado con el cliente, o en adicionales o modificados al mismo, ya aprobados, no presentan dudas razonables en cuanto a su aprobación final.

En el caso de contratos con pérdida final esperada, se reconoce la totalidad de la misma en el momento en que ésta se determina.

Si a la fecha de cierre el importe de la producción a origen de cada uno de los contratos es mayor que el importe recepcionado para cada uno de ellos, la diferencia entre ambos importes se recoge dentro de la

partida “Clientes por ventas y prestaciones de servicios”, en el activo corriente del balance. Si, por el contrario, como consecuencia de anticipos recibidos, el importe de la producción a origen fuera menor que el importe de las facturaciones emitidas, la diferencia se recoge dentro del epígrafe “Periodificaciones a corto plazo”, en el pasivo corriente del balance. Asimismo, con el fin de mantener una adecuada correlación entre los ingresos y gastos de cada ejercicio, los costes de los proyectos pendientes de incurrir y relativos a ventas registradas, se provisionan al cierre del ejercicio, en el epígrafe “Provisión a corto plazo” del pasivo del balance.

Los costes directos de los contratos se imputan directamente a los mismos en la medida que se van incurriendo, en tanto que los costes indirectos se imputan a los contratos proporcionalmente a la ejecución de los mismos.

4.15 Negocios conjuntos

La Sociedad contabiliza sus inversiones en Uniones Temporales de Empresas (UTEs) registrando en el balance la parte proporcional que le corresponde, en función de su porcentaje de participación, de los activos controlados conjuntamente y de los pasivos incurridos conjuntamente.

Asimismo, se reconoce en la cuenta de pérdidas y ganancias la parte que le corresponde de los ingresos generados y de los gastos incurridos por el negocio conjunto. Igualmente, en el estado de cambios en el patrimonio neto y en el estado de flujos de efectivo se integra la parte proporcional de los importes de las partidas del negocio conjunto que le corresponden.

4.16 Operaciones interrumpidas

Una operación interrumpida o en discontinuidad es una línea de negocio que se ha decidido abandonar y enajenar, cuyos activos, pasivos y resultados pueden ser distinguidos físicamente, operativamente y a efectos de información financiera. Los ingresos y gastos de las operaciones en discontinuidad se presentan separadamente en la cuenta de pérdidas y ganancias.

Durante el ejercicio 2021 no se ha producido la discontinuidad de ninguna línea o segmento de negocio de la Sociedad.

4.17 Estado de flujos de efectivo

En los estados de flujos de efectivo, se utilizan las siguientes expresiones en los siguientes sentidos:

- **Flujos de efectivo:** entradas y salidas de dinero en efectivo y de sus equivalentes; entendiéndose por éstos las inversiones a corto plazo de gran liquidez y bajo riesgo de alteraciones en su valor.
- **Actividades de explotación:** actividades típicas de la Sociedad, así como otras actividades que no pueden ser calificadas como de inversión o de financiación.
- **Actividades de inversión:** las de adquisición, enajenación o disposición por otros medios de activos a largo plazo y otras inversiones no incluidas en el efectivo y sus equivalentes.
- **Actividades de financiación:** actividades que producen cambios en el tamaño y composición del patrimonio neto y de los pasivos de carácter financiero.

4.18 Estado de cambios en el patrimonio neto

El estado de cambios en el patrimonio neto que se presenta en estas cuentas anuales muestra el total de las variaciones habidas en el patrimonio neto durante el ejercicio. Esta información se presenta desglosada a su vez en dos estados: el estado de ingresos y gastos reconocidos y el estado total de cambios en el patrimonio neto. A continuación, se explican las principales características de la información contenida en ambas partes del estado:

Estado de ingresos y gastos reconocidos

En esta parte del estado de cambios en el patrimonio neto se presentan los ingresos y gastos generados por la Sociedad como consecuencia de su actividad durante el periodo, distinguiendo aquellos registrados como resultados en la cuenta de pérdidas y ganancias del ejercicio y los otros ingresos y gastos registrados, de acuerdo con lo dispuesto en la normativa vigente, directamente en el patrimonio neto.

Por tanto, en este estado se presenta:

- a) El resultado del ejercicio.
- b) El importe neto de los ingresos y gastos imputados directamente al patrimonio neto (*importe de los ingresos, netos de los gastos originados en el ejercicio, reconocidos directamente en el patrimonio neto, los cuales se mantienen en esta partida, aunque en el mismo ejercicio se traspasen a la cuenta de pérdidas y ganancias, al valor inicial de otros activos o pasivos o se reclasifiquen a otra partida*).
- c) El importe transferido a la cuenta de pérdidas y ganancias desde el patrimonio neto (*importe de las ganancias o pérdidas por valoración y de las subvenciones de capital reconocidas previamente en el patrimonio neto, aunque sea en el mismo ejercicio, que se reconocen en la cuenta de pérdidas y ganancias*).
- d) El total de los ingresos y gastos reconocidos, calculados como la suma de las letras anteriores.

Los importes de estas partidas se presentan por su importe bruto, mostrándose su correspondiente efecto impositivo en la rúbrica “Efecto impositivo” del estado.

Estado total de cambios en el patrimonio neto

En esta parte del estado de cambios en el patrimonio neto se presentan todos los movimientos habidos en el patrimonio neto, incluidos los que tienen su origen en cambios en los criterios contables y en correcciones de errores. Este estado muestra, por tanto, una conciliación del valor en libros al comienzo y al final del ejercicio de todas las partidas que forman el patrimonio neto, agrupando los movimientos habidos en función de su naturaleza en las siguientes partidas:

- a) Ajustes por cambios en criterios contables y corrección de errores: que incluye los cambios en el patrimonio neto que surgen como consecuencia de la reexpresión retroactiva de los saldos de las cuentas anuales con origen en cambios en los criterios contables o en la corrección de errores.
- b) Ingresos y gastos reconocidos en el ejercicio: recoge, de manera agregada, el total de las partidas registradas en el estado de ingresos y gastos reconocidos anteriormente indicadas.
- c) Otras variaciones del patrimonio neto: recoge el resto de partidas registradas en el patrimonio neto, como pueden ser aumentos o disminuciones del capital de la Sociedad, distribución de resultados, operaciones con instrumentos de capital propios, pagos con instrumentos de capital, traspasos entre partidas del patrimonio neto y cualquier otro incremento o disminución del patrimonio neto.

4.19 Subvenciones de explotación

Las subvenciones de explotación se abonan a resultados en el momento en que se conceden excepto si se destinan a financiar déficit de explotación de ejercicios futuros, en cuyo caso se imputarán en dichos ejercicios. Si se conceden para financiar gastos específicos, la imputación se realizará a medida que se devenguen los gastos financiados.

5. Inmovilizado intangible

El movimiento habido en las distintas partidas del inmovilizado intangible durante los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020 ha sido el siguiente:

Ejercicio 2021

	Euros			
	Saldo 01.01.21	Adiciones / (Dotaciones)	Retiros/ (Bajas)	Saldo 31.12.21
Coste:				
Desarrollo	486.552	-	-	486.552
Propiedad industrial	19.829	-	(19.829)	-
Aplicaciones informáticas	493.892	41.873	(415.728)	120.037
Inmovilizado en curso	-	184.803	-	184.803
TOTAL	1.000.273	226.676	(435.557)	791.392
Amortización acumulada:				
Desarrollo	(486.552)	-	-	(486.552)
Propiedad industrial	(19.829)	-	19.829	-
Aplicaciones informáticas	(446.440)	(31.805)	415.728	(62.517)
TOTAL	(952.821)	(31.805)	435.557	(549.069)
Neto:				
Desarrollo	-			-
Propiedad industrial	-			-
Aplicaciones informáticas	47.452			57.520
Inmovilizado en curso	-			184.803
TOTAL	47.452			242.323

Ejercicio 2020

	Euros			
	Saldo 01.01.20	Adiciones / (Dotaciones)	Retiros/ (Bajas)	Saldo 31.12.20
Coste:				
Desarrollo	486.552	-	-	486.552
Propiedad industrial	19.829	-	-	19.829
Aplicaciones informáticas	450.460	43.432	-	493.892
TOTAL	956.841	43.432	-	1.000.273
Amortización acumulada:				
Desarrollo	(486.552)	-	-	(486.552)
Propiedad industrial	(19.829)	-	-	(19.829)
Aplicaciones informáticas	(416.735)	(29.705)	-	(446.440)
TOTAL	(923.116)	(29.705)	-	(952.821)
Neto:				
Desarrollo	-			-
Propiedad industrial	-			-
Aplicaciones informáticas	33.725			47.452
TOTAL	33.725			47.452

Elementos totalmente amortizados

Formando parte del inmovilizado intangible de la Sociedad se encuentran determinados activos que se encontraban totalmente amortizados y en uso, cuyos valores totales de coste y de su correspondiente amortización acumulada al 31 de diciembre de 2021 y 2020 presentan el siguiente detalle:

	Euros	
	31.12.21	31.12.20
Desarrollo	486.552	486.552
Propiedad industrial	-	19.829
Aplicaciones informáticas	16.017	415.728
Total	502.568	922.109

6. Inmovilizado material

El movimiento habido en las distintas partidas del inmovilizado material durante los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020 ha sido el siguiente:

Ejercicio 2021

	Euros			
	Saldo 01.01.21	Adiciones / (Dotaciones)	Retiros/ (Bajas)	Saldo 31.12.21
Coste:				
Terrenos	530.041	-	-	530.041
Construcciones	1.970.764	-	-	1.970.764
Otras instalaciones	2.523.747	40.166	(798.369)	1.765.544
Mobiliario	803.907	18.708	(350.818)	471.797
Equipos de proceso de información	3.434.765	715.117	(1.488.825)	2.661.057
Elementos de transporte	6.713	-	-	6.713
Otro inmovilizado material	92.869	12.917	(28.811)	76.975
Inmovilizado en curso	-	-	-	-
TOTAL	9.362.806	786.908	(2.666.823)	7.482.891
Amortización acumulada:				
Construcciones	(501.105)	(39.416)	-	(540.521)
Otras instalaciones	(1.317.429)	(173.703)	798.369	(692.763)
Mobiliario	(548.509)	(42.722)	350.818	(240.413)
Equipos de proceso de información	(2.440.599)	(467.277)	1.485.266	(1.422.610)
Elementos de transporte	(6.713)	-	-	(6.713)
Otro inmovilizado material	(68.419)	(15.316)	28.778	(54.957)
TOTAL	(4.882.774)	(738.434)	2.663.231	(2.957.977)
Neto:				
Terrenos	530.041			530.041
Construcciones	1.469.659			1.430.243
Otras instalaciones	1.206.318			1.072.781
Mobiliario	255.398			231.384
Equipos de proceso de información	994.166			1.238.447
Elementos de transporte	-			-
Otro inmovilizado material	24.450			22.018
Inmovilizado en curso	-			-
TOTAL	4.480.032			4.524.914

Ejercicio 2020

	Euros			
	Saldo 01.01.20	Adiciones / (Dotaciones)	Retiros/ (Bajas)	Saldo 31.12.20
Coste:				
Terrenos	530.041	-	-	530.041
Construcciones	1.970.764	-	-	1.970.764
Otras instalaciones	2.357.251	166.496	-	2.523.747
Mobiliario	789.027	14.880	-	803.907
Equipos de proceso de información	2.950.978	483.787	-	3.434.765
Elementos de transporte	6.713	-	-	6.713
Otro inmovilizado material	83.877	8.992	-	92.869
Inmovilizado en curso	-	-	-	-
TOTAL	8.688.651	674.155	-	9.362.806
Amortización acumulada:				
Construcciones	(461.689)	(39.416)	-	(501.105)
Otras instalaciones	(1.145.555)	(171.874)	-	(1.317.429)
Mobiliario	(505.179)	(43.330)	-	(548.509)
Equipos de proceso de información	(2.040.792)	(399.807)	-	(2.440.599)
Elementos de transporte	(6.713)	-	-	(6.713)
Otro inmovilizado material	(53.421)	(14.998)	-	(68.419)
TOTAL	(4.213.349)	(669.425)	-	(4.882.774)
Neto:				
Terrenos	530.041			530.041
Construcciones	1.430.243			1.469.659
Otras instalaciones	1.072.781			1.206.318
Mobiliario	231.384			255.398
Equipos de proceso de información	1.238.447			994.166
Elementos de transporte	-			-
Otro inmovilizado material	22.018			24.450
Inmovilizado en curso	-			-
TOTAL	4.524.914			4.480.032

Adiciones del ejercicio

Las principales adiciones del ejercicio corresponden a la inversión en equipos de procesos de información con el fin de facilitar a los empleados el equipamiento necesario para afrontar el teletrabajo.

Elementos totalmente amortizados

Formando parte del inmovilizado material de la Sociedad se encuentran determinados activos que se encontraban totalmente amortizados y en uso, cuyos valores totales de coste y de su correspondiente amortización acumulada al 31 de diciembre de 2021 y 2020 presentan en el siguiente detalle:

	Euros	
	31.12.21	31.12.20
Otras instalaciones	1.467	796.176
Mobiliario	34.047	377.802
Equipos proceso de información	542.321	1.772.171
Elementos de transporte	6.713	6.713
Otro inmovilizado material	19.339	18.785
Total	603.887	2.971.647

Arrendamientos operativos

La información de los pagos mínimos futuros comprometidos contractualmente al 31 de diciembre de 2021 y 2020 (sin tener en cuenta la repercusión de gastos comunes, incrementos futuros de IPC ni actualizaciones de renta pactadas contractualmente) es la siguiente:

	Euros	
	31.12.21	31.12.20
Menos de un año	674.922	599.052
Entre uno y cinco años	983.190	1.261.831
Más de cinco años	-	-
Total	1.658.112	1.860.883

En la información anterior, se incluye el importe de los pagos derivados del contrato de arrendamiento de las oficinas centrales a Boxleo Tic, S.L. (véase Nota 16).

Política de seguros

La política de la Sociedad es contratar pólizas de seguro para cubrir los posibles riesgos a los que están sujetos los diversos elementos de su inmovilizado material e intangible, así como de sus inversiones inmobiliarias. En opinión de los Administradores, las coberturas de seguro contratadas por la Sociedad al 31 de diciembre de 2021 son adecuadas y suficientes.

7. Inversiones en empresas del Grupo y asociadas a largo plazo

En este epígrafe del balance se registran las participaciones en el capital social de las empresas del Grupo y multigrupo, ninguna de las cuales cotiza en un mercado secundario organizado. La información más significativa de estas Sociedades al 31 de diciembre de 2021 y 2020 se presenta a continuación:

Al 31 de diciembre de 2021

Sociedad	Domicilio Social	% Participación Directa	Actividad	Euros					
				Valor en Libros de la Participación		Datos de la Participada			
				Coste	Deterioro	Capital	Reservas	Otras Partidas	Resultado del ejercicio
Altia Consultores Sociedade Unipessoal, LDA (a)	Porto (Portugal)	100%	Consultoría informática	5.000	(5.000)	5.000	-	(54.662)	(6.706)
Altia Logistic Software, S.L. (a)	A Coruña	50%	Consultoría informática	1.503	-	3.006	2.065	(343.095)	31.959
Altia Consultores, S.A. Agencia en Chile (*) (a)	Chile	100%	Consultoría informática	293.327	-	226.087	306.800	(3.751)	68.430
Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.A.	Madrid	95%	Consultoría informática	2.902.493	-	2.181.651	1.434.276	900.146	336.443
Noesis Global SGPS	Lisboa	100%	Consultoría informática	19.875.000	-	100.000	2.133.460	(4.244.553)	3.030.925

(a) Sociedades no auditadas.

(*) Las cifras de capital varían por efecto de los tipos de cambio a cierre

Al 31 de diciembre de 2020

Sociedad	Domicilio Social	% Participación Directa	Actividad	Euros					
				Valor en Libros de la Participación		Datos de la Participada			
				Coste	Deterioro	Capital	Reservas	Otras Partidas	Resultado del ejercicio
Altia Consultores Sociedade Unipessoal, LDA (a)	Porto (Portugal)	100%	Consultoría informática	5.000	(5.000)	5.000	-	(50.278)	(4.384)
Altia Logistic Software, S.L. (a)	A Coruña	50%	Consultoría informática	1.503	-	3.006	2.065	(331.925)	(11.171)
Altia Consultores, S.A. Agencia en Chile (*) (a)	Chile	100%	Consultoría informática	293.327	-	252.354	187.923	3.146	151.376
Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología S.A.	Madrid	95%	Consultoría informática	2.902.493	-	2.181.651	1.411.234	692.766	230.422
Noesis Global SGPS	Lisboa	100%	Consultoría informática	21.075.000	-	100.000	2.133.460	(2.658.602)	(436.060)

(a) Sociedades no auditadas.

(*) Las cifras de capital varían por efecto de los tipos de cambio a cierre

La variación en el coste de la participación en Noesis Global SGPS en 2021 corresponde al reembolso parcial por valor de 1,2 millones de euros de las aportaciones realizadas como prestaciones accesorias por la Sociedad en 2020.

Subgrupo Noesis

Noesis es una consultora tecnológica radicada en Portugal que ofrece servicios y soluciones para apoyar a sus clientes en su transformación digital y el desarrollo de sus negocios. Está compuesta por el grupo de sociedades que se detallan a continuación:

Nombre	% adquirido	Actividad	Domicilio
Noesis Gobal SGPS, S.A.	100%	Gestión de participaciones	Lisboa/Portugal
Noesis Consultadoria em Sistemas Informáticos, S.A.	100%	Consultoría	Lisboa/Portugal
Noesis Consultadoria Programacao de Sistemas Informáticos Ltda.	100%	Consultoría	Belo Horizonte/Brasil
Noesis Consulting, B.V.	100%	Consultoría	Rotterdam/ Holanda
International Noesis Consulting, Limited.	100%	Consultoría	Dublin/Irlanda
Noesis US Corp.	100%	Consultoría	Delaware/Estados Unidos

El precio pagado por la Sociedad como contraprestación por la adquisición del subgrupo Noesis incluía un importe de 2,65 millones de euros cuyo pago estaba previsto para el 30 de abril de 2022.

En el acuerdo de compra de Noesis se establecieron garantías típicas de transacciones similares en garantía de la materialización de determinadas contingencias por un importe máximo de 2,65 millones de euros, importe por el que se formalizó la cuenta escrow indicada en el párrafo anterior, con vencimiento 30 de abril de 2022 y que, en caso de materializarse, podría minorar el importe de la contraprestación transferida. Dicha cuenta se ha liberado con anterioridad a la formulación de estas cuentas anuales.

Test de deterioro de la inversión en el subgrupo Noesis

La Dirección del Grupo ha elaborado el test de deterioro de la participación en Noesis. La determinación de los flujos de efectivo que se espera que genere Noesis, se ha realizado de la siguiente forma:

- Se ha considerado el horizonte temporal 2022-2026 para el cual la Dirección del Grupo ha elaborado las proyecciones de flujos de efectivo de Noesis. Para los periodos no cubiertos por estas proyecciones (2027 y siguientes) se ha considerado un flujo de efectivo normalizado, considerando una tasa de crecimiento a perpetuidad del 1%
- Se ha determinado el valor actual de los flujos de efectivo considerando una tasa de descuento del 10,3% que corresponde a la estimación del coste de capital medio ponderado para una entidad similar a Noesis.
- En relación a los ingresos y los gastos:
 - o Ingresos: para el año 2022 se ha considerado un crecimiento de 7,9% respecto a 2021 y que supondría una cifra de negocios de 53,35 millones de euros. Este crecimiento de la cifra de ingresos se ha proyectado considerando que las capacidades de Noesis, junto con el modelo de gestión del Grupo, permitirán escalar las soluciones de negocio actuales a un mercado potencial más amplio, así como gestionar de manera más eficiente la cartera de clientes actual. Para los ejercicios siguientes (2023-2026) y sobre esta misma base, se han proyectado crecimientos positivos de los ingresos, con el objetivo de que Noesis alcance en 2026 una cifra de negocios de 68,9 millones de euros.

- Gastos: contención de los gastos operativos (subcontrataciones, gastos de personal, alquileres, marketing y otros gastos) a través de una gestión activa y estricta de los gastos de proyectos así como de los gastos generales de administración, de tal manera que el porcentaje de los gastos operativos no supere el 93% de los ingresos generados por la actividad.
- Reducción gradual de las necesidades operativas de financiación a través de la generación de flujos positivos netos de las operaciones suficientes para financiar las operaciones, reducir la financiación externa dispuesta y retribuir la inversión de Altia.

La Dirección del Grupo considera que las hipótesis utilizadas en la elaboración del test de deterioro de Noesis son razonables. En este sentido, desde la toma de control de Noesis por parte del Grupo, se ha implementado el modelo de gestión del Grupo Altia que ha permitido, entre otras cosas:

- Obtener unos ingresos en 2021 de 49.458.595 euros frente a una cifra de negocio 44.127.958 euros en 2020.
- Generar durante el 2021 un resultado neto de 3.030.925 euros frente a unas pérdidas de -436.060 euros en 2020.

Los Administradores del Grupo estiman que durante 2022 se sigan implementando los cambios necesarios que permitan cumplir las previsiones contenidas en el Plan de Negocio 2022-2026 de Noesis que han sido empleadas en la elaboración del test de deterioro de la participación en Noesis.

Préstamos entre empresas del Grupo

La Sociedad ha concedido diversos a empresas de su Grupo y asociadas, cuyo desglose se muestra en la Nota 16. Dichos préstamos figuran clasificados en los epígrafes “Inversiones en empresas del Grupo y asociadas - Créditos a empresas del grupo” a largo y corto plazo según la expectativa de la Dirección de en qué momento se producirá su recuperación. Dichos préstamos devengan tipo de interés de mercado a favor de la Sociedad. El ingreso financiero registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias por este concepto durante el ejercicio 2021 ha ascendido a 6.052 euros.

7.3 Información sobre naturaleza y nivel de riesgo de los instrumentos financieros

Las actividades de la Sociedad están expuestas a diversos riesgos financieros: riesgo de mercado (*incluyendo riesgo del tipo de interés y riesgo de precios*), riesgo de crédito y riesgo de liquidez.

La gestión de dichos riesgos está centralizada en la Dirección Financiera, con arreglo a las políticas aprobadas por el Consejo de Administración, que tiene establecidas las políticas y mecanismos necesarios para controlar la exposición a los riesgos de crédito y liquidez, así como a las variaciones en los tipos de interés.

A continuación, se indican los principales riesgos financieros que impactan a la Sociedad:

Riesgo de mercado

- Riesgo de tipo de interés y valor razonable: la Sociedad no presenta una exposición significativa en relación a dichos riesgos, debido a que se financia principalmente con recursos propios y no tiene endeudamiento bancario. Al 31 de diciembre de 2021 no había ningún otro activo o pasivo relevante valorados a valor razonable.
- Riesgo de precio: en opinión de los Administradores de la Sociedad, la exposición a este riesgo no es significativa.

Riesgo de crédito

Los principales activos financieros de la Sociedad son el efectivo y otros activos líquidos equivalentes, así como los deudores comerciales y otras cuentas a cobrar, que representan la exposición máxima de la Sociedad al riesgo de crédito. En este sentido, la Dirección hace un seguimiento individualizado de las cuentas comerciales que mantiene con sus clientes para anticipar el deterioro de activos derivados de situaciones de insolvencia de las contrapartes.

La gestión del riesgo de crédito, entendido como la posibilidad de que un tercero no cumpla con sus obligaciones contractuales para con la Sociedad, es una de las líneas a las que se presta especial atención.

La Dirección estima que al 31 de diciembre de 2021 los deterioros existentes en los activos no resultan significativos y se hallan adecuadamente registrados (véase Nota 8).

Riesgo de liquidez

Con el fin de asegurar la liquidez y poder atender todos los compromisos de pago que se derivan de su actividad, aparte de los recursos financieros que genera en sus operaciones, al 31 de diciembre de 2021 la Sociedad disponía de la tesorería que se muestra en el balance adjunto. En este sentido, la política de la Dirección Financiera es la de llevar a cabo un seguimiento continuado de la estructura de su balance por plazos de vencimiento, detectando de forma anticipada las eventuales necesidades de liquidez a corto y medio plazo, adoptando una estrategia que conceda estabilidad a las fuentes de financiación y contratando financiaciones, cuando son necesarias, por importe suficiente para soportar las necesidades previstas.

Dada la sólida situación patrimonial y financiera de la Sociedad, la evolución prevista de sus resultados y su capacidad para generar recursos financieros, la Dirección de la Sociedad no prevé tensiones de liquidez.

8. Clientes por ventas y prestaciones de servicios

El desglose de las partidas “Clientes por ventas y prestaciones de servicios” y “Clientes, empresas del Grupo y asociadas” del balance al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es el siguiente:

	Euros	
	31.12.21	31.12.20
Clientes	17.097.830	15.553.149
Clientes, contrato ejecutado pendiente de certificar	3.015.762	2.262.901
Clientes, empresas del Grupo y asociadas (Nota 16)	311.822	101.916
Clientes, efectos comerciales descontados	33.274	42.196
Clientes de dudoso cobro	135.596	123.967
Deterioro	(135.596)	(123.967)
Total	20.458.688	17.960.162

El movimiento que se ha producido en la partida de “Deterioro” del detalle anterior ha sido el siguiente:

	Euros	
	Ejercicio 2021	Ejercicio 2020
Saldo al inicio del período	123.967	78.784
Dotación con cargo a resultados	31.670	57.034
Exceso con cargo a resultados	(20.041)	(11.851)
Saldo al final del período	135.596	123.967

En el ejercicio 2021 se registraron 413 euros en concepto de pérdidas de créditos incobrables. En el ejercicio 2020 no se registró ningún importe por este concepto.

9. Patrimonio Neto

Capital

A 31 de diciembre de 2021 y 2020 el capital social de la Sociedad está compuesto por 6.878.185 acciones, íntegramente suscritas y desembolsadas y representadas por anotaciones en cuenta con un valor nominal de 0,02 euros por acción. La totalidad de las acciones de la Sociedad están admitidas a cotización en el segmento de expansión del BME Growth. De acuerdo con la información disponible, al 31 de diciembre de 2021 y 2020 los accionistas de la Sociedad con una participación individual, directa e indirecta, superior al 10%, son los siguientes:

	% de Participación	
	31.12.21	31.12.20
Boxleo, TIC, S.L.	80,91%	80,91%
Vehiculos y personas vinculadas D. Ramchand Bhavnani	12,43%	12,19%
	93,34%	93,10%

Prima de emisión

La legislación mercantil permite expresamente la utilización del saldo de la prima de emisión para ampliar el capital y no establece restricción alguna en cuanto a la disponibilidad de dicho saldo.

Reservas

El detalle de la composición de este epígrafe de los fondos propios al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es el siguiente:

	Euros	
	31.12.21	31.12.20
Reserva legal	27.513	27.513
Reserva de capitalización	1.775.388	1.757.390
Reserva para acciones propias	277.658	198.569
Otras Reservas Voluntarias	39.580.198	35.475.327
Total	41.660.757	37.458.799

- *Reserva legal*

De acuerdo con el Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital, debe destinarse una cifra igual al 10% del beneficio del ejercicio a la reserva legal, hasta que ésta alcance, al menos, el 20% del capital social. A 31 de diciembre de 2021 y 2020 la reserva legal se encontraba constituida en su totalidad.

La reserva legal podrá utilizarse para aumentar el capital en la parte de su saldo que exceda del 10% del capital ya aumentado.

Salvo para la finalidad mencionada anteriormente, y mientras no supere el 20% del capital social, esta reserva sólo podrá destinarse a la compensación de pérdidas y siempre que no existan otras reservas disponibles suficientes para este fin.

- *Reserva de Capitalización*

La reserva de capitalización se dota, en su caso, de conformidad con lo establecido en el artículo 25 de la Ley del Impuesto sobre Sociedades, que establece que se dote la reserva por el importe del derecho a la reducción

de la base imponible del ejercicio (véase Nota 13). La reserva es indisponible y está condicionada a que se mantenga el incremento de fondos propios durante un plazo de 5 años desde el cierre del periodo impositivo al que corresponda la reducción, salvo por existencia de pérdidas contables.

La Sociedad ha traspasado a Reservas Voluntarias 339.531 euros que estaban en la Cuenta de Reserva de Capitalización correspondientes al ejercicio 2015.

- *Reserva de acciones propias*

Dotada para dar cumplimiento a lo dispuesto en el artículo 148 de la Ley de Sociedades de Capital por el cual deberá mantenerse una reserva de carácter indisponible por el importe de las acciones propias en poder de la Sociedad en tanto estas no sean enajenadas.

- *Reservas voluntarias*

No existe limitación alguna a su libre disposición.

Acciones propias

De acuerdo con lo establecido en la normativa del Mercado Alternativo Bursátil, la Sociedad firmó un contrato con el proveedor de liquidez Solventis A.V., S.A. con motivo de su salida a cotización. Este acuerdo tiene por objeto facilitar a los inversores la negociación de las acciones de la Sociedad, asegurando que cualquier persona interesada tenga la posibilidad de comprar o vender acciones.

El detalle del movimiento de las acciones propias adquiridas por la Sociedad durante 2021 y 2020 y las acciones propias que mantiene al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es el siguiente:

	31.12.2021		31.12.2020	
	Nº Acciones	Valor Contable	Nº Acciones	Valor Contable
Al inicio del periodo	8.559	198.569	1.191	26.440
(+) adquisiciones	9.809	283.603	15.294	327.343
(-) ventas	(7.851)	(204.522)	(7.926)	(155.214)
Al final del periodo	10.517	277.650	8.559	198.569

Consecuentemente la Sociedad tenía 10.517 acciones propias en cartera al 31 de diciembre de 2021 con un coste en libros de 277.650 euros, representativas de un 0,153% de su capital social (8.559 acciones propias al 31 de diciembre de 2020 con un coste en libros de 198.569 euros, representativas del 0,124% de su capital social).

Dividendos

Durante el ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2021 la Junta de Accionistas de la Sociedad ha realizado el reparto del dividendo a cuenta del resultado del ejercicio 2021 que se indica en la Nota 3, así como el correspondiente al aprobado con cargo al beneficio del ejercicio 2020.

10. Provisiones y pasivos contingentes

El movimiento que ha tenido lugar en el epígrafe “Provisiones a corto plazo” del balance durante el ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2021 ha sido el siguiente:

	Euros
	Corto Plazo
Saldo a 31 de diciembre de 2020	6.623
Dotaciones con cargo en resultados	-
Reversiones con abono en resultados	-
Aplicaciones a su finalidad	(6.623)
Saldo a 31 de diciembre de 2021	-

11. Deudas a corto plazo

Deudas con entidades de crédito

La composición de este epígrafe del balance al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es la siguiente:

Concepto	Euros	
	31/12/2021	31/12/2020
	A Corto Plazo	A Corto Plazo
Préstamos	25.869	3.008.135
Total	25.869	3.008.135

En el ejercicio 2020, la Sociedad tenía suscrito un préstamo de 3.000.000 euros con una entidad financiera que devengaba un tipo de interés de mercado y que se ha amortizado en 2021. Los intereses devengados durante el ejercicio 2021 por el citado préstamo ascendieron a 6.816 euros (15.137 euros en 2020) y se registraron en el epígrafe “Gastos Financieros” de la cuenta de pérdidas y ganancias.

En el ejercicio 2021 en este epígrafe sólo figuran los saldos de tarjetas de crédito.

Otros pasivos financieros

El saldo registrado en este epígrafe del balance corresponde a los pasivos mantenidos con proveedores de inmovilizado.

12. Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a acreedores comerciales

A continuación se detalla la información en relación con el período medio de pago a proveedores en operaciones comerciales, entendiendo como tales a los acreedores comerciales por deudas por suministros de bienes o servicios radicados en España, incluidos, en su caso, empresas del Grupo y asociadas:

ALTIA	2021	2020
Período medio de pago a proveedores	24	28
Ratio de operaciones pagadas	25	29
Ratio de operaciones pendientes de pago	23	21
	IMPORTE (euros)	IMPORTE (euros)
Total pagos realizados	24.296.204	36.022.790
Total pagos pendientes	5.815.455	5.398.810

(a) De acuerdo con lo establecido la Ley 11/2013, de 26 de julio, de medidas de apoyo al emprendedor y de estímulo del crecimiento y de la creación de empleo, que modificó la Ley 3/2004, el plazo máximo legal de pago es de 30 días, ampliable en su caso mediante pacto entre las partes, con el límite de 60 días naturales.

Para este cálculo la Sociedad no tiene en cuenta los pagos realizados por las UTES, ya que el efecto de los mismos no distorsionaría el resultado al tratarse principalmente de pagos a la partícipe.

13. Administraciones Públicas y situación fiscal

13.1 Saldos corrientes con las Administraciones Públicas

El detalle de los saldos corrientes mantenidos con las Administraciones Públicas al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es el siguiente:

	Euros	
	31.12.21	31.12.20
Otros créditos con las Administraciones públicas		
Hacienda Pública, deudora por IVA	638.494	1.014.724
Total créditos con las Administraciones públicas	638.494	1.014.724
Otras deudas con las Administraciones Públicas		
Hacienda Pública, acreedora por IVA	1.372.891	1.303.187
Hacienda Pública, acreedora por Retenciones	655.762	601.459
Organismos de la Seguridad Social, acreedores	867.493	730.761
Total deudas con las Administraciones públicas	2.896.146	2.635.407

13.2 Impuesto de Sociedades

Tal y como se indica en la Nota 4.11, a efectos del Impuesto sobre Sociedades, la Sociedad tributa bajo el Régimen de Declaración Consolidada en un grupo cuya Sociedad dominante es Boxleo Tic, S.L. Para cada una de las Sociedades pertenecientes al Grupo fiscal consolidable, el Impuesto sobre Sociedades se calcula en base al resultado económico o contable, obtenido por la aplicación de principios de contabilidad generalmente aceptados, que no necesariamente ha de coincidir con el resultado fiscal, entendido éste como la base imponible del citado impuesto.

13.3 Conciliación entre el resultado contable y la Base Imponible

La conciliación entre el resultado contable y la base imponible por el Impuesto sobre Sociedades de los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020 es la siguiente:

	Euros	
	Ejercicio 2021	Ejercicio 2020
Resultado contable antes de impuestos	7.102.359	7.968.494
Diferencias permanentes	55.653	27.159
Diferencias temporarias	69.190	69.793
Con origen en el ejercicio	72.525	73.525
Con origen en ejercicios anteriores	(3.335)	(3.732)
Otras diferencias de imputación temporal de ingresos y gastos	27.373	31.181
Base Imponible (=Resultado Fiscal)	7.254.575	8.096.627

Diferencias permanentes

En el ejercicio 2021, las diferencias permanentes positivas con origen en resultados corresponden, principalmente, a diferentes gastos contables y donaciones practicadas en el ejercicio, que no tienen la consideración de fiscalmente deducibles de acuerdo con lo dispuesto en el artículo 15 de la Ley 27/2014, de 27 de noviembre, del Impuesto sobre Sociedades.

13.4 Conciliación entre el resultado contable y el gasto por el Impuesto sobre Sociedades

La conciliación entre el resultado contable y el gasto por el Impuesto sobre Sociedades de los ejercicios anuales terminados el 31 de diciembre de 2021 y 2020 es la siguiente:

	Euros	
	Ejercicio 2021	Ejercicio 2020
Resultado contable antes de impuestos	7.102.359	7.968.494
Diferencias permanentes	55.653	27.159
Diferencias temporarias	69.190	69.793
Otras diferencias de imputación temporal de ingresos y gastos	27.373	31.181
Base Imponible	7.254.575	8.096.627
Cuota al 25%	1.813.644	2.024.157
Reducción artículo 25 TRLIS	(96.797)	(89.383)
Deducciones	(3.112)	(3.307)
Deducción doble imposición internacional	(8.872)	(14.686)
Deducción I+D+i	(85.813)	(149.490)
Otros ajustes	(26.344)	(27.486)
Total gasto por Impuesto sobre Sociedades registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias	1.592.706	1.739.805

Deducciones

El Grupo Fiscal aplicará, previsiblemente, en la declaración del Impuesto sobre Sociedades correspondiente al ejercicio finalizado a 31 de diciembre de 2021 deducciones en la cuota por importe de 97.797 euros (167.484 euros en el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2020). Por ello, en el cálculo del gasto por el Impuesto sobre Sociedades, la Sociedad ha considerado la aplicación de dichas deducciones, de acuerdo con el siguiente detalle:

- Deducción por donativos, donaciones y aportaciones irrevocables a favor de entidades sin fines lucrativos reguladas en la Ley 49/2002 por importe de 2.946 euros (3.121 euros en el ejercicio 2020).
- Deducción por reversión de medidas temporales (disposición transitoria trigésimo séptima de la Ley 27/2014) por importe de 166 euros (187 euros en el ejercicio 2020).
- Deducción para incentivar la realización de determinadas actividades por importe de 85.813 euros (149.490 en el ejercicio 2020).
- Deducción por doble imposición internacional por 8.872 euros (14.686 en el ejercicio 2020).

Reserva de Capitalización

Según el artículo 25 de la Ley del Impuesto sobre Sociedades (reserva de capitalización), los contribuyentes que tributen al tipo general, tendrán derecho a una reducción en la base imponible del 10% del importe del incremento de los fondos propios siempre que se cumplan los siguientes requisitos:

- Que el incremento de fondos propios se mantenga durante un plazo de 5 años desde el cierre del período impositivo al que corresponda esta reducción.
- Que se dote una reserva indisponible por el importe de la reducción.

La Sociedad va a dotar con cargo al resultado del ejercicio 2021 una reserva indisponible por importe de 387.187 euros, importe igual al de la reducción en la base imponible. (Ver nota 3 Aplicación del Resultado).

La Sociedad ha traspasado a Reservas Voluntarias 339.531 euros que estaban en la Cuenta de Reserva de Capitalización correspondientes al ejercicio 2015.

13.5 Desglose del gasto por Impuesto sobre Sociedades

La composición de este epígrafe al 31 de diciembre de 2021 y 2020 presentaba el siguiente detalle:

	Euros	
	Ejercicio 2021	Ejercicio 2020
Impuesto corriente		
Por operaciones continuadas	1.612.206	1.759.495
Impuesto diferido		
Por operaciones continuadas	(19.500)	(19.690)
Total gasto por Impuesto sobre Sociedades registrado en la cuenta de pérdidas y ganancias	1.592.706	1.739.805

13.6 Activos y pasivos por impuesto diferido

Por su parte, el movimiento habido en estos epígrafes durante los ejercicios 2021 y 2020 ha sido el siguiente:

Ejercicio 2021

	Saldo Inicial	Adiciones	Retiros	Imputaciones a Patrimonio Neto	Saldo Final
Pasivos por impuesto diferido	302.082	-	(8.212)	-	293.870
Activos por impuesto diferido	90.656	48.132		-	138.788

Ejercicio 2020

	Saldo Inicial	Adiciones	Retiros	Imputaciones a Patrimonio Neto	Saldo Final
Pasivos por impuesto diferido	311.437	-	(9.355)	-	302.082
Activos por impuesto diferido	77.111	18.131	(4.586)	-	90.656

El detalle de estos epígrafes al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es el siguiente:

	Euros			
	31.12.21		31.12.20	
	Activos Por Impuesto Diferido	Pasivos por Impuesto Diferido	Activos Por Impuesto Diferido	Pasivos por Impuesto Diferido
Libertad de amortización	-	293.870	-	302.082
Amortización Fondo de Comercio	138.788	-	90.656	-
	138.788	293.870	90.656	302.082

Los activos por impuesto diferido han sido registrados en el balance por considerar los Administradores de la Sociedad que su recuperación está razonablemente asegurada en base a las estimaciones recientes efectuadas acerca de la evolución futura prevista de los resultados de la Sociedad.

No existen diferencias temporarias que no se encuentren registradas en el balance adjunto.

13.7 Impuestos reconocidos en el patrimonio neto

Durante los ejercicios 2021 y 2020 los movimientos de los impuestos reconocidos en el patrimonio neto han sido los siguientes:

	Ejercicio 2021	Ejercicio 2020
Saldo al 01.01	-	4.586
Cambios en el valor razonable de los instrumentos financieros	-	(4.586)
Saldo al 31.12	-	-

13.8 Ejercicios abiertos a inspección

A 31 de diciembre de 2021 la Sociedad tiene abiertos a inspección los ejercicios 2018, 2019, 2020 y 2021 para todos los impuestos que le son de aplicación. Adicionalmente, tiene abierto a inspección el ejercicio 2017 para el IVA.

En abril de 2021 se cerraron con la firma de las correspondientes actas de conformidad las actuaciones inspectoras para el Impuesto de Sociedades y el Impuesto sobre el Valor Añadido correspondiente a los ejercicios 2014 y 2015 que se habían iniciado en diciembre de 2018. Las liquidaciones resultantes no han tenido un impacto patrimonial relevante para la Sociedad.

14. Ingresos y gastos

14.1 Importe neto de la cifra de negocios

La distribución del importe neto de la cifra de negocios correspondientes a los ejercicios de 2021 y 2020 por categoría de actividades y por mercados geográficos, es como sigue:

Actividades	Euros	
	31.12.21	31.12.20
Consultoría Tecnológica	1.066.686	1.001.827
Desarrollo de aplicaciones informáticas	7.410.154	7.437.343
Implantación soluciones de terceros	450.045	646.071
Outsourcing y mantenimiento	48.253.473	47.090.454
Soluciones Propias	1.308.535	1.236.798
Suministros Hardware y Software	3.709.619	15.742.365
Servicios Gestionados	8.359.514	7.632.885
Total	70.558.026	80.787.743

Geografías	Euros	
	31.12.21	31.12.20
España	56.499.030	65.143.339
Resto del Mundo	14.058.996	15.644.404
Total	70.558.026	80.787.743

14.2 Aprovisionamientos

El saldo de este epígrafe de la cuenta de pérdidas y ganancias de 2021 y 2020 es el siguiente:

	Euros	
	31.12.21	31.12.20
Compra de mercaderías	(2.910.442)	(14.997.723)
Variación de existencias	295.160	(280.860)
Trabajos realizados por otras empresas	(17.973.597)	(18.554.185)
Total	(20.588.879)	(33.832.768)

Por su parte, el detalle de las compras y de los trabajos realizados por otras empresas, en función a la procedencia de las mismas, es el siguiente:

	Euros	
	31.12.21	31.12.20
Nacionales	(17.900.386)	(32.067.875)
Intracomunitarias	(2.958.713)	(1.426.022)
Importaciones	(24.940)	(58.011)
Total	(20.884.039)	(33.551.908)

14.3 Personal

Gastos de personal

La composición de los saldos de este epígrafe de la cuenta de pérdidas y ganancias correspondiente a los ejercicios de 2021 y 2020 es la siguiente:

	Euros	
	31.12.21	31.12.20
Sueldos y salarios	(29.366.835)	(26.069.681)
Indemnizaciones	(112.103)	(201.719)
Seguridad Social a cargo de la empresa	(8.703.709)	(7.641.943)
Otros gastos sociales	(622.893)	(470.813)
Total	(38.805.540)	(34.384.156)

Número medio de empleados

El número medio de empleados durante los ejercicios 2021 y 2020, distribuido por categorías profesionales, es el siguiente:

Número medio

Categoría Profesional	Ejercicio 2021		Ejercicio 2020	
	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer
Administradores y personal directivo	11	1	11	1
Profesionales, técnicos y similares	751	220	690	205
Personal de servicios administrativos	5	31	3	25
Total	767	252	704	231

Distribución funcional por sexo

Por su parte, la distribución por sexos y categorías, de los empleados, al 31 de diciembre de 2021 y 2020, es la siguiente:

Categoría Profesional	31.12.21		31.12.20	
	Hombre	Mujer	Hombre	Mujer
Administradores y personal directivo	12	1	11	1
Profesionales, técnicos y similares	827	254	707	218
Personal de servicios administrativos	8	33	3	29
Total	847	288	721	248

Adicionalmente, el Consejo de Administración de la Sociedad está compuesto, al 31 de diciembre de 2021, por 7 hombres y 3 mujeres, al igual que a 31 de diciembre de 2020.

Durante el 2021 la Sociedad ha empleado a 22 personas con un grado de discapacidad igual o superior al 33%, pertenecientes a las categorías profesionales de 'Personal de servicios administrativos' y 'Profesionales, técnicos y similares' (15 personas en 2020).

14.4 Servicios exteriores

La composición de los saldos de esta partida de las cuentas de pérdidas y ganancias de 2021 y 2020 adjuntas es la siguiente:

	Euros	
	31.12.21	31.12.20
Arrendamientos y cánones	(793.012)	(841.284)
Reparaciones y conservación	(42.121)	(42.325)
Servicios de profesionales independientes	(1.196.985)	(1.548.689)
Transporte	(25.722)	(38.427)
Primas de seguros	(98.133)	(61.547)
Servicios bancarios y similares	(7.051)	(722)
Publicidad, propaganda y relaciones públicas	(196.726)	(233.208)
Suministros	(476.007)	(269.670)
Otros servicios	(534.383)	(601.314)
Total	(3.370.140)	(3.637.186)

La partida 'Otros servicios' está compuesta principalmente por gastos relacionados con dietas y gastos de viaje por un importe de 158.646 euros en 2021 (176.647 euros en 2020), gastos en limpieza por importe de 66.938 euros en 2021 (66.706 euros en 2020), gastos en material de oficina por importe de 51.662 euros en 2021 (43.182 euros en 2020) y gastos de telefonía por importe de 171.550 euros en 2021 (162.204 euros en 2020).

14.5 Honorarios de la empresa auditora

Durante los ejercicios 2021 y 2020, los honorarios relativos a los servicios de auditoría de cuentas y a otros servicios prestados por el auditor de la Sociedad, Deloitte, S.L., o por una empresa vinculada al auditor por control, propiedad común o gestión han sido los siguientes:

	Euros	
	Honorarios por Servicios Auditoría Ejercicio 2021	Honorarios por Servicios Auditoría Ejercicio 2020
Servicios de auditoría	30.360	30.360
Otros servicios de verificación	-	-
Total servicios de auditoría y relacionados	30.360	30.360
Servicios de asesoramiento fiscal	-	-
Otros servicios	-	-
Total servicios profesionales	30.360	30.360

15. Negocios conjuntos

Las Uniones Temporales de Empresas en las que participaba la sociedad al 31 de diciembre de 2021 y 2020, así como los porcentajes de participación en que lo hacía y la actividad de cada una de ellas se muestran en el Anexo I.

16. Operaciones y saldos con partes vinculadas

Saldos con partes vinculadas

El detalle de los saldos que la Sociedad mantenía con partes vinculadas a ella al 31 de diciembre de 2021 y 2020 es el siguiente:

Al 31 de diciembre de 2021

	Euros				
	Deuda fiscal con la matriz	Clientes (Nota 8)	Créditos a empresas del Grupo L/P	Créditos a empresas del Grupo C/P	Proveedores
Boxleo TIC, S.L.	935.923	484	-	-	50.819
Altia Consultores Sociedade Unipessoal L.D.A.	-	-	-	66.545	-
Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	-	117.329	-	-	88.853
Altia Logistic Software, S.L.	-	11.172	300.759	-	-
Noesis Gobal SGPS, S.A.	-	57.583	-	-	-
Noesis Consultoría em Sistemas Informáticos, S.A.	-	125.254	-	-	161.978
Total	935.923	311.822	300.759	66.545	301.650

Al 31 de diciembre de 2020

	Euros				
	Deuda fiscal con la matriz	Clientes (Nota 8)	Créditos a empresas del Grupo L/P	Créditos a empresas del Grupo C/P	Proveedores
Boxleo TIC, S.L.	799.848	968	-	-	122.921
Altia Consultores Sociedade Unipessoal L.D.A.	-	-	-	65.045	-
Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	-	94.087	-	-	104.960
Altia Logistic Software, S.L.	-	6.861	370.937	-	-
Noesis Goba! SGPS, S.A.	-	-	-	-	28.586
Noesis Consultoría em Sistemas Informáticos, S.A.	-	-	-	-	128.050
Total	799.848	101.916	370.937	65.045	384.517

Transacciones con partes vinculadas

Por su parte, las transacciones que la Sociedad ha mantenido durante 2021 y 2020 con partes vinculadas han sido las siguientes:

Al 31 de diciembre de 2021

	Euros		
	Prestación de Servicios	Servicios Recibidos	Ingresos Financieros
Boxleo TIC, S.L.	4.800	479.271	-
Altia Consultores Sociedade Unipessoal L.D.A. (Nota 7)	-	-	1.500
Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	317.951	193.067	-
Altia Logistic Software, S.L. (Nota 7)	79.021	-	4.552
Noesis Goba! SGPS, S.A.	57.583	-	-
Noesis Consultoría em Sistemas Informáticos, S.A.	386.117	866.302	-
Altia Consultores, S.A. Agencia en Chile	236.706	-	-
Total	1.082.178	1.538.640	6.052

Al 31 de diciembre de 2020

	Euros		
	Prestación de Servicios	Servicios Recibidos	Ingresos Financieros
Boxleo TIC, S.L.	4.800	523.211	-
Altia Consultores Sociedade Unipessoal L.D.A. (Nota 7)	-	-	1.504
Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnología, S.A.	206.815	240.456	-
Altia Logistic Software, S.L. (Nota 7)	64.351	-	4.188
Noesis Goba! SGPS, S.A.	21.273	65.855	97.908
Noesis Consultoría em Sistemas Informáticos, S.A.	22.514	363.984	-
Altia Consultores, S.A. Agencia en Chile	321.114	-	-
Total	640.867	1.193.506	103.600

Las transacciones con partes vinculadas se realizan a valores de mercado. Adicionalmente, Altia Consultores, S.A. mantiene con su accionista mayoritario, Boxleo TIC, S.L. los siguientes contratos, enmarcados dentro del ciclo normal de actividad de su actividad (adicional al indicado en la Nota 9)

- Contrato de servicio de apoyo a la gestión y servicios generales de dirección y administración.
- Contrato de alquiler de las oficinas centrales de la Sociedad la cual, a su vez, subarrienda a sus Sociedades dependientes.

Aparte de los anteriores, Altia Consultores, S.A. no mantiene ningún otro contrato suscrito con su accionista Boxleo TIC, S.L.

17. Información sobre Consejeros y Alta Dirección

Las funciones de Alta Dirección de la Sociedad recaen en los miembros ejecutivos del Consejo de Administración de la Sociedad. Por ese motivo, a los efectos de informar sobre las retribuciones percibidas por los miembros del Consejo de Administración de la Sociedad Altia y de la Sociedad cabecera de Grupo Boxleo Tic, S.L., esta información se presenta desglosada en dos categorías: consejeros ejecutivos y no ejecutivos.

	Euros			
	Ejercicio 2021		Ejercicio 2020	
	Consejeros Ejecutivos	Consejeros No Ejecutivos	Consejeros Ejecutivos	Consejeros No Ejecutivos
Sueldos y salarios	594.769	-	515.398	-
Retribuciones estatutarias	42.000	36.000	42.000	36.000
Otras retribuciones	5.134	199.436	5.498	175.721
Total	641.903	235.436	562.896	211.721

Adicionalmente, y en relación a los Administradores y durante los ejercicios 2021 y 2020, la Sociedad informa de que:

- Ha satisfecho primas de seguro de responsabilidad civil de los Administradores, responsabilidad civil general y responsabilidad profesional por importe de 106.305 euros (83.536 euros en el ejercicio 2020).
- No se han contraído obligaciones en materia de pensiones o pago de primas de seguro con los Administradores actuales o antiguos.
- En el ejercicio 2021 se han concedido préstamos a los Administradores por importe de 13.000 euros.
- No se han comunicado situaciones de conflicto de interés que afecten a los Administradores ni a personas vinculadas a los mismos durante el ejercicio 2021 y el ejercicio 2020.
- No se ha producido durante el ejercicio 2021 ni durante el ejercicio 2020 la conclusión, modificación o extinción anticipada de cualquier contrato entre la Sociedad y cualquiera de sus accionistas y administradores o persona que actúe por cuenta de ellos que correspondiese a una operación ajena al tráfico ordinario de la Sociedad o que no se hubiese realizado en condiciones de mercado.

18. Otra información

Garantías y avales

La Sociedad mantiene al 31 de diciembre 2021 diversos avales ante diversas entidades de carácter público por un importe total aproximado de 7.570.677 euros (5.312.909 euros al 31 de diciembre de 2020). Estos avales, suscritos con entidades financieras, están constituidos para responder a los requisitos establecidos en los concursos públicos de contratos de prestación de servicios y suministros en los que participa la Sociedad, formando parte de su actividad normal. Por ello, los Administradores de la Sociedad, estiman que, de los mismos no se derivará contingencia significativa alguna.

Otra información

No existen acuerdos suscritos por la Sociedad que sean significativos en relación a estas cuentas anuales y que no hayan sido desglosados en esta memoria.

19. Hechos posteriores

En febrero de 2022 se inició un conflicto bélico en Ucrania, el cual aún persiste a la fecha de formulación de las presentes cuentas anuales. Si bien la Sociedad no tiene activos netos comprometidos en dicha zona geográfica, esta situación está tensionando los mercados, de forma que el Consejo de Administración de la Sociedad está monitorizando permanentemente esta situación, la evolución de las posibles sanciones y, en su caso, las implicaciones que todo ello pudiera tener.

A la fecha de formulación las presentes cuentas anuales no existen otros hechos posteriores dignos de mención que puedan afectar a las cuentas anuales al 31 de diciembre de 2021.

Anexo I. Negocios Conjuntos.

A continuación, se indican las Uniones Temporales de Empresas en las que participa la Sociedad al 31 de diciembre de 2021, así como los porcentajes de participación y la actividad de cada una de ellas a dicha fecha.

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN ALTIA	PROYECTO
ALTIA CONSULTORES, S.A. Y KPMG ASESORES, S.L. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS.	50,00%	Acuerdo marco para la contratación de servicios de desarrollo de sistemas de información para la Dirección General del Patrimonio del Estado.
INFORMÁTICA EL CORTE INGLÉS, S.A. Y ALTIA CONSULTORES, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS (AMTEGA)	40,00%	Servicio de desenvolvimiento de un entorno Virtual de aprendizaje para el ámbito educativo no universitario de Galicia
ALTIA CONSULTORES SA. EXIS INVERSIONES EN CONSULTORIA INFORMÁTICA Y TECNOLOGÍA, S.A UTE LEY 18/1982	50,00%	Servicio de Soporte y Mantenimiento para la infraestructura de conexión con internet y otras redes, para el Banco de España
ALTIA CONSULTORES SA., ODEC SA. Y PLANIFICACIÓN DE ENTORNO TECNOLÓGICOS SL UTE LEY 18/1982	52,00%	Desarrollo de Sistemas de Información para la Generalitat en materia de Hacienda
INDRA SISTEMAS SA, ALTIA CONSULTORES SA, R CABLE CABLE Y TELECOMUNICACIONES GALICIA SA UTE (UTE DEPOGAP)	33,33%	Servicio para el desarrollo del proyecto DEPOGAP (Gestión de Activos en la Provincia de Pontevedra)
ALTIA CONSULTORES BAHIA SOFTWARE 2	55,00%	Servicio de desarrollo de componentes transversales para la plataforma corporativa de la Xunta de Galicia
ALTIA CONSULTORES S.A. SOLUCIONES Y PROYECTOS DE INFORMACIÓN S.L. UTE 2	70,00%	Servicio de desarrollo, mantenimiento evolutivo, y soporte de sistemas de información para la gestión de medias del Plan de Sesarrollo Rural de Galica 2014-2020
EVERIS SPAIN S.L.U. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	40,00%	Análisis e implantación de la tramitación electrónica integral, en los procedimientos administrativos de la Xunta de Galicia, cofinanciado por el fondo europeo de desarrollo en el marco del programa operativo FEDER Galicia 2014-2020.
EVERIS SPAIN S.L.U. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE 1	20,00%	Desarrollo de herramientas para la tramitación electrónica integral de la Xunta de Galicia, cofinanciado en un 80% por el Fondo Europeo de desarrollo regional en el marco del programa operativo FEDER Galicia 2014-2020 (Expediente 69/2016)
ALTIA CONSULTORES, S.A.EXPERIS MANPOWERGRUOP S.L.U.	60,00%	Servicios de mantenimiento y soporte a usuarios de sistemas de información para la producción. Expediente: MAD-2017-02-024-DTI_PRODUCCIÓN)
UTE ALTIA INDRA SISTEMAS (AMTEGA 17/27)	61,88%	Servicio de desarrollo de nuevas funcionalidades, soporte y mantenimiento de varios sistemas del ambito educativo de la Xunta de Galicia. (Expediente 2017/PA/0027)
UTE ALTIA INDRA SISTEMAS (AMTEGA 17/39)	58,50%	Servicio de desarrollo de nuevas funcionalidades, soporte y mantenimiento en sistemas de los eidos de Benestar, medio Rural, Mar, Empleo, Medio Ambiente y Movilidad (Expediente 2017/PA/0039) Lote 5 Sistemas de información del ámbito de política social.

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN ALTIA	PROYECTO
INDRA SISTEMAS SA, ALTIA CONSULTORES SA, UTE LEY 18/1982. ABREVIADAMENTE UTE INDRA ALTIA (CPDI AMTEGA) 66/2016	51,33%	Servicio de administración de sistemas y consolidación de CPDI de la Xunta de Galicia.
ESTUDIOS MEGA S.L. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	44,64%	Suministro e implantación de un sistema de información corporativo para el mantenimiento y la gestión integral de Activos de los Centros del Servicio Andaluz de Salud, cofinanciado con Fondos FEDER en el Marco del programa operativo FEDER Andalucía 2014-2020.
NEORIS ESPAÑOLA S.L. ALTIA CONSULTORES S.A. Y M3 INFORMATICA S.L.	23,40%	Consolidación de los sistemas de nóminas y gestión de personal de las Gerencias de Asistencia Sanitaria de la Gerencia Regional de Castilla y León
UTE INDRA SISTEMAS ALTIA CONSULTORES R CABLE Y TELECOMUNICACIONES GALICIA	29,63%	Desarrollo de la iniciativa Lugo Smart
ALTIA-NETEX KNOWLEDGE FACTORY, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	50,00%	Servicio de apoyo a la integración educativa de las TIC en las aulas 18-19 dentro del proyecto "Uso y Calidad de las TIC en el entorno educativo"
CENTRO DE OBSERVACIÓN Y TELEDETECCIÓN ESPACIAL SAU ALTIA CONSULTORES S.A AEROMEDIA UAV SL	20,00%	Servicio de seguimiento de las dinámicas de ocupación del suelo y ayuda a la planificación territorial mediante el uso de vehículos aéreos no tripulados
INDRA SISTEMAS S.A. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	45,00%	Servicio técnicos de mantenimiento y soporte del sistema de información para la Autonomía Personal y Atención a la Dependencia (SISAAD) del IMSERSO, Lote 3 Mantenimiento de servicios
CONNECTIS ICT SERVICES S.A.U ALTIA CONSULTORES	34,99%	Servicio integral innovador para el desarrollo de una plataforma de atención sociosanitaria al paciente crónico y personas en situación de dependencia de Castilla y León (Fase II) (Lote 1)
INFORMÁTICA EL CORTE INGLES S.A ALTIA CONSULTORES S.A. (EUIPO 5)	57,45%	Contrato marco AO/008/18 Gestión de proyectos, consultoría técnica, y análisis de negocios en el campo de la tecnología de la innovación
ALTIA CONSULTORES S.A. SOLUCIONES Y PROYECTOS DE INFORMACIÓN S.L. UTE (SIXTEMA 3)	70,00%	Servicio de mantenimiento evolutivo e soporte de sistemas de información de gestión das medidas do Programa de Desenvolvemento Rural de Galicia 2014-2020
TRABAJOS CATASTRALES, S.A.U. - ALTIA CONSULTORES S.A., - UNION TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	50,00%	Provision of IT consultancy services in the área of Reportnet 3 implementation to the European Environment Agency Expte EEA/DIS/18/018
UTE TRACASA ALTIA SMI	50,00%	Provision of services for development
ALTIA CONSULTORES,S.A. - BAHIA SOFTWARE S.L., M3 INFORMATICA S.L UTE	10,25%	Servicio de mantenimiento y evolutivo de las aplicaciones del Servicio Cántabro de Salud (Proyecto DEVA). Lote 6 Sistemas de Gestión de Recursos Humanos.

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN ALTIA	PROYECTO
NETEX KNOWLEDGE FACTORY S.A. ALTIA CONSULTORES S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	25,00%	Acuerdo marco de servicios de desarrollo de cursos de formación E-learning
UTE IBERMÁTICA ALTIA 4	50,00%	Mantenimiento evolutivo y soporte al plan digitalización de expedientes de Lanbide
ALTIA CONSULTORES S.A. - BAHIA SOFTWARE S.L.	83,80%	Servizo de desenvolvemento de novas funcionalidades, soporte e mantemento dos compoñentes transversais da plataforma corporativa de desenvolvemento de software da AMTEGA (Expte: AMT-2020-008)
ALTIA CONSULTORES S.A. MINSAIT UTE	63,60%	Servicios de desarrollo de nuevas funcionalidades, soporte y mantenimiento de varios sistemas en el ámbito educativo de la Xunta de Galicia EXP AMT-2020-0007
GESEIN S.L. CONNECTIS ICT SERVICES S.A.U. (GETRONICS) ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	25,79%	Servicio para el soporte y evolución de las infraestructuras y sistemas informáticos del Servicio Público de Empleo Estatal (SEPE) Exp IPA 1/20 LOTE 2
IBERMATIA ALTIA AM GENCAT UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS	40,00%	Contratación del acuerdo marco para el servicio de construcción, desarrollo y el mantenimiento de nuevas aplicaciones de la Generalidad de Cataluña y su sector público. Expediente CTT 2019 hsata 2031 Lote B y E
EVERIS SPAIN S.L.U. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	45,25%	Servicio de configuración digital de procedimientos administrativos y servicios de la Xunta de Galicia cofinanciada en un 80% por el fondo europeo de desarrollo regional en el marco del programa operativo FEDER 2014-2020
ALTIA CONSULTORES, SA - MINSAIT UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	52,98%	Servicio de Administración de Sistemas de los CPDS de la Xunta de Galicia. Expediente AMT-2020-0098
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	55,00%	Acuerdo marco para los servicios de tecnologías de la información y atención al usuario. Lote 2. Servicio de operación, administración y gestión de infraestructura de INECO. Expediente 20210208-0075
IDOM CONSULTING ENGINEERING ARCHITECTURE, S.A.U. - ALTIA CONSULTORES, S.A. "LEC" UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982	50,00%	Servicios de desarrollo, migración, despliegue y soporte del nuevo sistema de libros en circulación electrónicos, registro digital de circulación, aplicable a toda la red ferroviarias de interés general. Expediente: 4.19/46502.0021
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	55,00%	Acuerdo marco para la digitalización. Lote 8. Servicios de soporte a la actividad de administración de sistemas. Número de Expediente: 20201213-00666
ALTIA CONSULTORES SA-EXIS TI UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS, LEY 18/1982 DE 26 DE MAYO	55,00%	Acuerdo marco para la digitalización. Lote 4. Servicios de desarrollo y mantenimiento de sistemas de información. Número de Expediente: 20201213-00666

Durante el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2021 se produjo la disolución de las Uniones Temporales de Empresas que se indican a continuación:

UTES DISUELTAS EN 2021

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN	PROYECTO
INDRA SISTEMAS S.A. ALTIA CONSULTORES S.A. UTE	45,00%	Servicio técnicos de mantenimiento y soporte del sistema de información para la Autonomía Personal y Atención a la Dependencia (SISAAD) del IMSERSO, Lote 3 Mantenimineto de servicios
GLOBAL ROSETTA, S.L.U Y ALTIA CONSULTORES, S.A. UTE LEY 18/1982	49,00%	Desarrollo de aplicaciones, control de proyectos, aseguramiento de calidad y seguridad de los sistemas de información de la Comisión Nacional de los Mercados y la Competencia. Expte 1500140 Lote3.
INFORMÁTICA EL CORTE INGLÉS, S.A. Y ALTIA CONSULTORES, S.A. UNIÓN TEMPORAL DE EMPRESAS (OHIM)	40,00%	IT Infrastructure and Operations Management Services N° AO/029/12
UTE ALTIA CONSULTORES CONECTIS ITC SERVICES GESEIN SISTEMAS INFORMÁTICOS ABIERTOS 2	12,69%	Servicios para el soporte y evolución de las infraestructuras y servicios informáticos del Servicio de Empleo Público Estatal. Lote 2 "Comunicaciones y servicios departamentarles"
UTE ALTIA IBERMÁTICA 3	50,00%	Mantenimiento evolutivo y soporte al plan digitalización de expedientes de Lanbide
UTE IECISA ALTIA CONTRATOS MARCO LOTE 3	50,00%	Contratos Marco para la prestación de desarrollo de TI y Servicios de mantenimiento. Licitación N°: AO/024/16

Durante el ejercicio finalizado el 31 de diciembre de 2020 se produjo la disolución de las Uniones Temporales de Empresas que se indican a continuación:

UTES DISUELTAS EN 2020

NOMBRE DE LA UTE	% PARTICIPACIÓN	PROYECTO
ALTIA CONSULTORES, S.A. - IBERMÁTICA, S.A. UTE	50,00%	Implantación del Plan de Digitalización de Expedientes de Lanbide.
ALTIA CONSULTORES S.A. AMSLAB SOLIDQ GLOBAL S.A. UTE	33,00%	Contratación mediante compra pública precomercial, del servicio de desarrollo y fase de dispositivos7test de biopsia líquida y bionarcadores para diagnóstico precoz....
ALTIA CONSULTORES, S.A. SDWEB SOLUCIONS DIXITAIS SAU	50,00%	Desarrollo de un nuevo aplicativo de Gestión económica para la Universidad de Vigo. Novo Xesticonta. Expediente 307/17.
UTE ALTIA CONSULTORES BAHIA SOFTWARE CIXTEC 2	50,00%	Servicios de desarrollo para la mejora del Sistema de Información Analítica (SIA). Expediente 2017-018
UTE INDRA SISTEMAS_ALTIA CONSULTORES (IMSERSO)	41,00%	Servicios técnicos para el soporte y mantenimiento de los sistemas y aplicaciones que soportan el Sistema para la Autonomía y Atención a la Dependencia. Mantenimiento del sistema actual basado en el sistema Siebel y nuevos desarrollos de lo que deberá ser el nuevo Sistema de Información del Sistema para la Autonomía y Atención a la Dependencia (SISAAD).
INFORMÁTICA EL CORTE INGLÉS S.A ALTIA CONSULTORES S.A.	40,00%	Mantenimiento correctivo del Software para Sistemas de TI de la oficina de la Propiedad Intelectual de la Unión Europea

La Sociedad no ha incurrido en contingencias significativas en relación con los negocios conjuntos. No existen compromisos de inversión de capital asumidos en relación con la participación en los negocios conjuntos.

ALTIA CONSULTORES S.A.

INFORME DE GESTION - 2021

1. Presentación general de la sociedad.

Altia Consultores S.A. (en adelante Altia, la Sociedad o la Compañía) es una sociedad mercantil anónima de duración indefinida, con domicilio social en Oleiros (A Coruña), calle Vulcano 3 Icaria III, y N.I.F. número A-15456585. Fue constituida el 17 de junio de 1994 con duración indefinida bajo la denominación Altia Consultores S.L. El 30 de junio de 2010 se aprobó en Junta de Accionistas la transformación de la sociedad de sociedad limitada a sociedad anónima, acuerdo elevado a público el 23 de julio de 2010. Altia desarrolla su actividad a nivel nacional a través de las oficinas que mantiene en las Comunidades Autónomas de Galicia, Madrid, Castilla-León, País Vasco, Castilla-La Mancha, Valencia, Cataluña, Canarias y Baleares, por medio de las Sociedades en las que participa en el capital, así como mediante la participación en determinadas Uniones Temporales de Empresas, y sus filiales en Chile, en Portugal, Brasil, Holanda, Irlanda y Estados Unidos.

La Compañía desarrolla un modelo de negocio basado en siete líneas de negocio, orientando su actividad hacia el servicio a sus clientes, el desarrollo profesional y humano de sus empleados y colaboradores y la creación de valor para todos sus grupos de interés. Las líneas de negocio son:

- **Outsourcing y mantenimiento:** proyectos de externalización de servicios avanzados TIC y mantenimiento, explotación y gestión de aplicaciones e infraestructuras. Es la línea de negocio que más aporta a la facturación y se caracteriza por la fuerte recurrencia y la larga duración de los proyectos.
- **Servicios gestionados adscritos al Data Center:** línea de negocio relacionada con la actividad de los Data Centers de la Compañía. Incluye servicios de alojamiento, de administración de aplicaciones, de outsourcing y servicios avanzados de operación y mantenimiento ejecutados de manera remota.
- **Desarrollo de aplicaciones informáticas:** proyectos relativos a diseño, desarrollo e implantación de sistemas informáticos a medida. El objetivo es que estos proyectos se conviertan una vez finalizados en proyectos de outsourcing recurrente.
- **Consultoría tecnológica:** se incluyen todos los trabajos relacionados con estudios e informes, elaboración de planes estratégicos, consultoría tecnológica en materia de seguridad, oficinas técnicas y formación.

- **Soluciones propias:** productos desarrollados por la Compañía. A fecha de elaboración del presente informe existen tres soluciones:
 - o 'Altia Mercurio la contratación electrónica': plataforma de licitación electrónica.
 - o 'Altia Flexia la e-Administración': plataforma de gestión de procedimientos administrativos.
 - o Plataforma de gestión de entrada de datos para reservas, enfocada principalmente al sector turístico.
- **Implantación de soluciones informáticas de terceros:** proyectos donde la Compañía actúa como implantador e integrador de soluciones de terceros, normalmente de compañías multinacionales con las que tiene acuerdos de partnership y prestación de servicios.
- **Suministro de hardware y software:** es una línea complementaria de las anteriores, donde la iniciativa del negocio parte normalmente del cliente que demanda un único proveedor de tecnología que pueda responder a cualquier tipo de requerimiento relacionado con la tecnología. Consiste en el suministro de todo tipo de equipamiento tecnológico, así como de licencias de software.

Desde su origen en 1994 ha ido consolidando su posición en el mercado TIC en España, hasta convertirse en un actor principal en este sector, con proyectos en todo el territorio nacional y también a nivel internacional. Altia trabaja con clientes enmarcados en diferentes sectores de actividad tanto del ámbito público (Administración) como del privado (sector industrial, financiero, sector servicios o empresas de telecomunicaciones, entre otros).

Al finalizar este periodo el Capital Social está compuesto por 6.878.185 acciones, totalmente suscritas y desembolsadas, representadas mediante anotaciones en cuenta con un valor nominal de 0,02 euros por acción. El capital de la Sociedad a 31 de diciembre de 2021 se distribuye de la siguiente manera:

- **Boxleo TIC S.L.: 80,9075% (5.564.967 acciones).**
- **Altia Consultores S.A., acciones propias: 0,153% (10.517 acciones).**
- **Otros inversores: 18,9396% (1.302.701 acciones).**

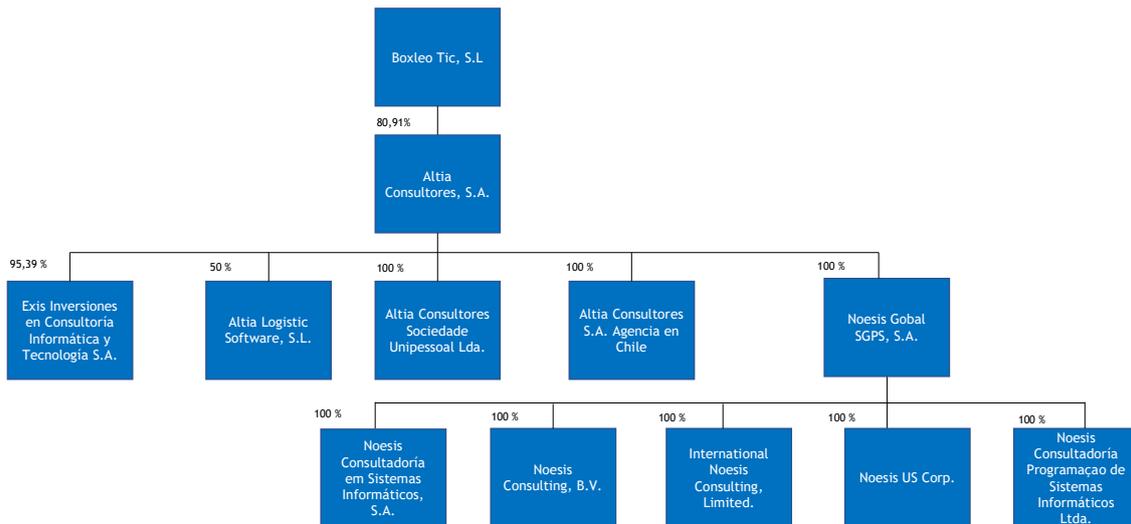
Altia forma parte de un grupo de sociedades en los términos del Artículo 42 del Código de Comercio, en el que Boxleo Tic S.L. (en adelante Boxleo) es la sociedad matriz y, Exis Inversiones en Consultoría Informática y Tecnológica S.A. (en adelante Exis), la Agencia constituida en Chile (en adelante Altia Chile), Noesis Global Sociedade Gestora de Participações Sociais, S.A ubicada en Portugal y sus filiales (en adelante Noesis) junto a la propia Altia, son entidades dependientes. El Grupo Boxleo tiene su residencia en Calle Vulcano 3, Icaria III, en Oleiros (La Coruña), tiene la obligación de presentar cuentas consolidadas desde 2011 y deposita las cuentas anuales consolidadas en el Registro Mercantil de A Coruña.

En 2020, Altia adquirió el 100% del capital de Noesis y sus sociedades filiales. Noesis es una consultora tecnológica internacional que presta servicios a través de sus implantaciones en Portugal, Países Bajos, Irlanda, Brasil y Estados Unidos. Esta operación perseguía que el subgrupo que constituyen Altia y sus filiales se situase en una posición más competitiva, en tres aspectos muy relevantes: el tecnológico, con la ampliación de su portfolio de soluciones y servicios, incorporando aquellos en los que Noesis era un actor diferencial en el mercado (lowcode solutions, quality assurance, inteligencia artificial, devops, data analytics), el territorial, ampliando su ámbito de actuación a aquellos mercados en los que Noesis estaba presente, y, finalmente, algo que es cada vez más crítico como es la captación de talento de perfil tecnológico cualificado en las localizaciones incorporadas por Noesis.

Como cabecera de un subgrupo, Altia, además de Noesis, tiene constituida una Agencia en Chile (inicialmente un Establecimiento Permanente que en 2019 se transformó en Agencia), por lo que ha dejado de incorporarse en estas cuentas anuales, aunque sí lo hará en las consolidadas del subgrupo Altia y del grupo Boxleo. También es titular del 100% del capital social de la sociedad portuguesa Altia Consultores Sociedade Unipessoal Lda, cuya actividad es mínima, por lo que sus cuentas no se integran en las cuentas consolidadas del subgrupo Altia.

Por último, Altia constituyó en 2016 la Sociedad Altia Logistic Software S.L. en la que participa en un 50% de su capital social y cuya actividad es la explotación comercial de un software para el control y seguimiento de los transportes en tránsito a través de la información que los sistemas de posicionamiento de los transportistas envían en tiempo real. Dada la escasa relevancia del negocio generado en 2021, sus cuentas tampoco se integran en las cuentas consolidadas del subgrupo Altia, aunque durante este año se han obtenido unos resultados mejores que los de años precedentes. En conjunción con las previsiones para los próximos ejercicios que proyectan que la actividad de esta sociedad siga aumentando y sus principales magnitudes lleguen ya a niveles de cierta relevancia, es previsible que para el ejercicio 2022 Altia Logistic ya pueda integrarse en el perímetro de las cuentas anuales del subgrupo Altia.

El esquema de grupo a cierre del ejercicio es el siguiente:



En España, desde el 1 de enero de 2009, Boxleo TIC S.L. y Altia Consultores S.A. tributan conjuntamente en territorio común dentro del Régimen Especial de Consolidación Fiscal del Impuesto sobre Sociedades previsto en el Capítulo VI del Título VII de la Ley que regula dicho impuesto, y dentro del Régimen Especial de Grupo de Entidades (REGE) previsto en el Capítulo IX del Título IX de la Ley del Impuesto sobre el Valor Añadido. El 1 de enero de 2014, se incorporaron al Grupo fiscal del Impuesto sobre Sociedades y al REGE del Grupo, Exis y Senda Sistemas de Información S.A. Unipersonal (en adelante Senda). Esta última causó baja durante el ejercicio 2014 como consecuencia de la fusión por absorción con su matriz, Exis. Por el porcentaje de participación de Altia en esa Compañía, Altia Logistic Software S.L. no se incluye en el perímetro fiscal del Grupo ni en el Impuesto sobre Sociedades, ni en el Impuesto sobre el Valor Añadido. Asimismo, Altia, a través de la Agencia tributa en Chile por la actividad que realiza en ese país.

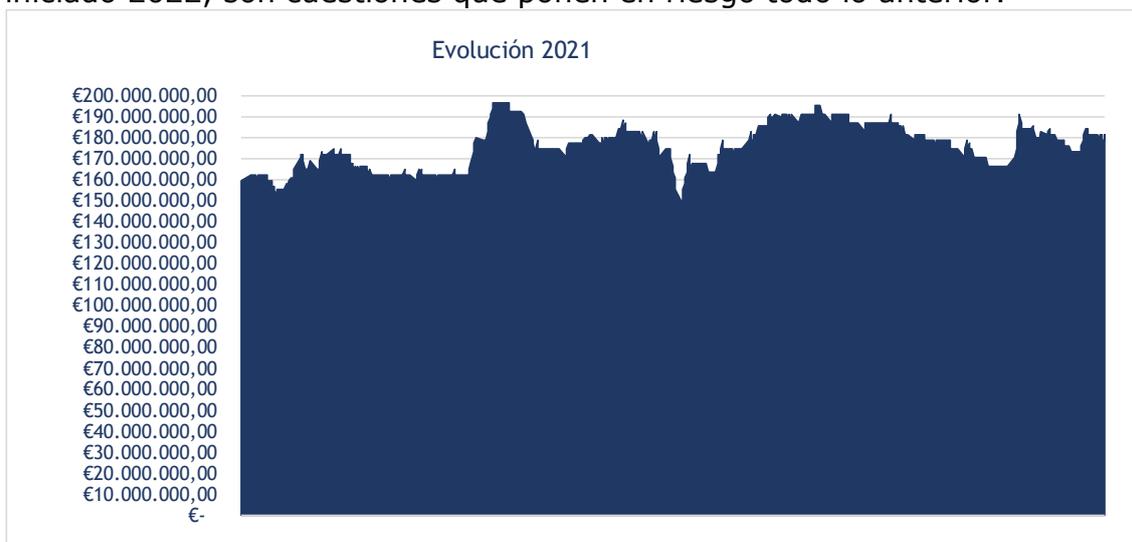
Altia cotiza desde el 1 de diciembre de 2010 en el Mercado Alternativo Bursátil (MAB) en el segmento de Empresas en Expansión (MAB-EE) que recientemente ha pasado a denominarse BME Growth.

La evolución del valor durante el ejercicio de 2021 ha sido positiva, con un incremento de la capitalización bursátil de un 13,8%, desde los 159,6 Mn€ a 1 de enero hasta los 181,6 Mn€ a 31 de diciembre, tal y como se muestra gráficamente más adelante. Estos resultados consolidan a Altia como una de las compañías de BME Growth con mayor tamaño y mejor desempeño.

En relación con la liquidez del valor, ésta se ha incrementado ligeramente sobre la existente en 2020, manteniéndose aun así en niveles ciertamente

similares a los de años precedentes.

En el escenario planteado en 2021 a nivel de mercados financieros en general y a nivel de BME Growth en particular, el resultado obtenido por Altia puede considerarse muy meritorio. Se espera que, en próximos ejercicios con el incremento esperado del número de empresas que coticen en este mercado y, sobre todo, con la saludable situación económica y financiera que atraviesa el subgrupo que lidera Altia y su vocación de crecimiento, el valor continúe la trayectoria de éxito iniciada en 2010, si bien las consecuencias de la irrupción del virus Covid-19 que todavía siguen afectando a la casi totalidad de actividades y sectores, así como la crisis de materias primas y energía y también la guerra de Ucrania con la que hemos iniciado 2022, son cuestiones que ponen en riesgo todo lo anterior.



Evolución capitalización bursátil 01-01-21 a 31-12-21 (Fuente: ALTIA)

2. Evolución de los negocios durante el ejercicio y situación de la sociedad al cierre.

A cierre del presente informe, Altia es una de empresas de referencia en el sector de TIC en España, con un volumen de facturación 70,6 Mn de Euros, con mil ciento treinta y cinco profesionales a final del ejercicio, con proyectos desarrollados en prácticamente todos los sectores y con una presencia internacional relevante, principalmente en agencias europeas y desde 2021, en Andorra. Una cartera de clientes diversificada y con un alto grado de recurrencia, una cada vez mayor presencia en mercados internacionales, una sólida posición financiera, una excelente cualificación de sus recursos humanos y unos servicios de alta calidad confieren a la Compañía una óptima posición dentro del mercado de las soluciones TIC para continuar con su plan de crecimiento y posicionamiento en grandes cuentas.

Cabe destacar los siguientes hechos acontecidos durante 2021:

- **Verificación y publicación de la Memoria de Sostenibilidad.** Con fecha 27 de abril de 2021 la Compañía publicó la Memoria de

Sostenibilidad 2020, iniciativa enmarcada dentro del ámbito de la Responsabilidad Social Corporativa. La Memoria resume todas las actividades que el subgrupo que lidera Altia realizó en 2020 desde el punto de vista Social, Económico, Ambiental y Ético como muestra del compromiso de la organización con la transparencia en la gestión e información a todos los grupos de interés. Recoge los aspectos más significativos que afectan al desarrollo de la organización y establece las prioridades sobre los aspectos más relevantes de la actividad de la Compañía y sus grupos de interés. Como en ejercicios precedentes, la Memoria fue verificada por TÜV Rheinland de conformidad con los requisitos y principios establecidos en la Guía G4 Estándares elaborada por Global Reporting Initiative (GRI) en su opción 'exhaustiva'. La Memoria contiene asimismo las menciones exigidas en la legislación mercantil para el estado de información no financiera y forma también parte, como documento adjunto, del Informe de Gestión Consolidado de los estados financieros de 2020. La Memoria, en cuanto Informe no Financiero, también fue verificada por TÜV Rheinland, en su calidad de prestador independiente de servicios de verificación.

- **Reparto de dividendo.** A la vista de los resultados obtenidos por la Compañía en el ejercicio 2020 y de la tesorería disponible, la Junta General Ordinaria de Accionistas celebrada el 28 de mayo de 2021 acordó la distribución de un dividendo total de 0,30 € brutos por acción, cantidad equivalente al 33,13% del resultado obtenido de manera individual por Altia en el ejercicio 2020 después de impuestos. Parte de ese dividendo, 0,144 € brutos por acción, se había distribuido como dividendo a cuenta el 2 de diciembre de 2020, por lo que el 8 de junio de 2021 (fecha aprobada para el pago del dividendo) únicamente se distribuyó como dividendo complementario, la diferencia, es decir 0,156 € brutos por acción. La intención de la Compañía, sin estar obligada estatutariamente a ello ni haber formalizado ningún compromiso al respecto, es seguir manteniendo una política de retribución a los accionistas a través del reparto de dividendos, pero siempre de una manera conservadora, con parte de la caja generada en el ejercicio previo al reparto como única fuente de dividendo y sin poner en riesgo sus planes de crecimiento actuales y de futuro.

Aprobación por parte del Consejo de Administración y posterior publicación Plan de Negocio 2021-2022. Con fecha 21 de julio de 2021 el subgrupo que lidera Altia publicó el Plan de Negocio correspondiente al período 2021-2022, aprobado previamente por el Consejo de Administración. En el Plan, el subgrupo sigue considerando clave ganar cuota de mercado, en un escenario de crisis económica sin precedentes y máxima incertidumbre como consecuencia de la irrupción del virus Covid-19 y con un Sector de las Tecnologías de la Información, donde el subgrupo desarrolla su actividad, en el que confluyen, por un lado, procesos intensivos de concentración tanto a nivel de oferta como a nivel de demanda, por otro lado, una demanda de servicios tecnológicos en aumento y, por último, una escasez cada vez mayor de talento necesario, no solo para el crecimiento sino incluso para mantener la actividad. El reto en la actualidad ya no sólo es vender sino

también producir, dada esa escasez de talento de perfil tecnológico debida a la enorme demanda del mismo.

En la línea de crecimiento de la cuota de mercado, el subgrupo ha planteado incrementar su cifra de negocios consolidada hasta los 141 Mn€ en 2022 (y así obtener una TACC para el periodo 2019-2022 del 25,9%), destinando el primer año de ejecución a realizar inversiones que, por un lado, reviertan en los próximos años en una mejora sensible de los resultados, por otro, permitan asumir los retos y obligaciones vinculados a un contexto regulatorio cada vez más exigente y, finalmente, posicionen a la organización en ventaja con respecto a sus competidores en el escenario de crisis e 'hipercompetitividad' por el talento antes descrito. Esa inversión realizada durante el primer año, revertirá en una mejora de las principales magnitudes del subgrupo en el segundo año del Plan, si bien no puede descartarse que los últimos hechos acontecidos de efectos globales como la invasión de Ucrania por parte de Rusia, las dificultades logísticas globales existentes y el encarecimiento general de materias primas y energía, puedan provocar que alguno de los objetivos no se consigan. Para alcanzar los objetivos propuestos, el subgrupo pretende apoyarse en aquellas virtudes tradicionales que le han permitido construir un 'trackrecord' de éxito continuado, de tal manera que éstas puedan compensar e incluso superar las consecuencias de la situación desfavorable que actualmente atraviesa la economía mundial.

- **Reparto de dividendo a cuenta.** El 22 de noviembre de 2021 el Consejo de Administración de Altia acordó la distribución de un dividendo a cuenta del resultado del ejercicio 2021 de 0,192 € brutos por acción. El pago se hizo efectivo el 2 de diciembre de 2021.

Durante 2021 la filial creada en Portugal ha seguido sin tener prácticamente actividad. La poca actividad existente en dicho mercado ha sido asumida por Noesis.

En cuanto a Altia Logistic Software S.L., a lo largo de 2021 ha continuado el proceso de comercialización de su solución tecnológica siendo los resultados, como se ha comentado con anterioridad, mejores que los de años precedentes.

Análisis general.

El año 2021 ha sido de grandes dificultades en el desarrollo de la actividad tras la aparición de la epidemia vinculada al virus Covid-19 en 2020. La explosión de la pandemia el año pasado, y las medidas de contención implementadas a nivel global, alteraron de forma drástica la evolución y desarrollo de la economía mundial, con una caída del PIB mundial muy significativa. Durante 2021, se ha trabajado intensamente en la vacunación de la población, algo que, aunque con retraso, se ha conseguido principalmente en los países del 'Primer Mundo', consiguiendo así mitigar la virulencia del virus en estos países. Aun así, el grado de incertidumbre

global sobre la evolución de la pandemia sigue siendo elevado, con olas de contagio durante 2021 superiores a las sufridas en 2020, pero con una gravedad menor, lo que ha permitido que los sistemas sanitarios de estos países no hayan sido tensionados como en la primera ola, que la actividad poco a poco se recupere y que, por tanto, las economías de estos países hayan podido mejorar su desempeño. Desde un punto de vista científico se observa un esfuerzo continuo dedicado a que la afectación del virus Covid-19 sobre la población sea similar a la de otros virus como la gripe, algo que los expertos aseguran se conseguirá en los próximos años.

En clave de economía europea, tras la debacle sufrida en 2020, en 2021 se produce una recuperación general que se concreta en un crecimiento económico en la zona euro del 5,2%. Las elevadas tasas de vacunación de la población, que han reducido exponencialmente la mortalidad, han servido de motor de recuperación de la mayor parte de las actividades y sectores, si bien los riesgos existentes en la cadena de suministros, muy visibles en sectores como la automoción (crisis de los 'microchips'), así como la incertidumbre que rodea el camino de la recuperación, han impedido que ésta haya podido ser mayor.

La economía española creció un 5% en 2021, la mayor tasa en 21 años y que contrasta con el hundimiento de 2020, cuando el PIB retrocedió un 10,8%. Sin embargo, es una cifra que queda lejos (un punto y medio por debajo) de la previsión del Gobierno, que la había situado en el 6,5%, y por debajo del crecimiento de otras economías europeas como la francesa, que ha crecido un 7%. A nivel de empleo, la tasa de paro se ha reducido de un 16,1% a finales de 2020 a un 13,3% a finales de 2021, con el número de ocupados por encima de los 20 millones de personas.

La evolución del PIB por trimestres ha sido de caída de siete décimas en el primer trimestre (-0,7%), +1,2% en el segundo trimestre, +2,6% en el tercer trimestre y +2% en el cuarto trimestre. Esta desaceleración en el último trimestre se puede explicar por la llegada de la variante ómicron, una inflación en crecimiento exponencial, la falta de suministros y el clima de incertidumbre general en el que hemos vivido en los últimos meses. Las perspectivas para 2022 se habían fijado en un crecimiento aproximado del 7%, pero rápidamente se redujeron al entorno del 4-5% (4,5% según Banco de España, 4,9% sobre FMI). Los últimos acontecimientos en el inicio de 2022 (con la guerra de Ucrania a la cabeza) junto con el aumento en el precio de los carburantes y la energía o las dificultades en la cadena de suministro, hacen difícil que esas previsiones se puedan llegar a cumplir.

En relación al futuro, las perspectivas actuales indican máxima incertidumbre y apuntan hacia una nueva contracción de la economía mundial. Los indicadores que se empiezan a publicar en este mes de marzo de 2022 tras el inicio de la invasión de Rusia a Ucrania corroboran esta afirmación. Las consecuencias de la guerra, con una incertidumbre geopolítica mundial en máximos por la posibilidad de que el conflicto se extienda a otros países, las tensiones en la cadena de suministros, el encarecimiento de la energía y combustibles, las restricciones económicas impuestas entre países y el crecimiento 'galopante' de los precios en prácticamente todos los sectores, son indicadores de que hemos entrado en

un periodo recesivo cuando aún no habíamos superado los efectos de la pandemia.

En el contexto descrito anteriormente, el sector TIC ha sido de los pocos sectores que a día de hoy se han visto afectados en menor medida por la pandemia. Tradicionalmente, la industria TIC en España se ha comportado mejor que la mayor parte de los sectores de la economía doméstica. Esto se debe principalmente al soporte que brinda a los negocios mediante la entrega de herramientas que facilitan el teletrabajo, la innovación tecnológica, la mejora de procesos y la digitalización del sector empresarial. Los principales estudios auguran que esta tendencia continuará en los próximos años. La razón de ello es que la sociedad y las diversas áreas de actividad económica precisan de la tecnología para gestionar volúmenes cada vez mayores de información en un entorno de actuación cada vez más complejo. Pero si bien esto es cierto en términos generales, también es verdad que, derivado de la pandemia, se han producido cancelaciones o retrasos en determinados servicios y en algunos sectores de clientes impactados fuertemente por el parón de la actividad. Dicho todo lo anterior, seguimos creyendo que sólo aquellos que se adapten a las nuevas tendencias tecnológicas (internet de las cosas, inteligencia artificial, blockchain) y que tengan bien dimensionada su capacidad productiva y su estructura de costes y financiación, serán los destinados a crecer y desarrollar sus negocios de una manera efectiva. Mención especial tiene en el contexto actual la ciberseguridad. En plena guerra, no sólo militar, si no también económica y en la red, se hace completamente necesario que las organizaciones tengan asegurados sus sistemas de información y producción ante ataques cibernéticos. A marzo de 2022 los ataques informáticos de este tipo a organismos y organizaciones se suceden a diario y creemos que seguirá siendo así en el corto plazo por lo que se hace absolutamente necesario protegerse ante esta creciente amenaza.

Por último, como aspecto menos positivo a señalar en el sector durante 2021, está la creciente demanda de talento tecnológico que está provocando escasez de perfiles técnicos e incremento continuado de salarios, algo ya anticipado en anteriores informes. La presión salarial es alta, el concepto de mercado de trabajo de cercanía o de territorio ha desaparecido con el teletrabajo por lo que antoja fundamental diferenciarse de la competencia mediante la puesta en marcha de iniciativas más cualitativas que cuantitativas que permitan mantener e incrementar ese talento. En este sentido el Grupo Altia está consiguiendo incrementar su capacidad productiva a través de la puesta en marcha de iniciativas diferenciales en esta materia, pero también ha tenido que reflejar esa presión en un aumento de salarios, hecho que ha impactado sobre los resultados de 2021. Pensamos que este fenómeno, lejos de finalizar, se agudizará en los próximos años por lo que es importante ser ágiles a la hora de trasladar esta presión en talento y en salarios a las tarifas de venta, hecho que ya se empieza a percibir en el mercado, pudiendo recuperar vía mayores ingresos, la inversión realizada.

En este contexto, la Compañía, que parte de una cuota en aquellos mercados en los que opera referida al sector de los servicios informáticos muy baja, se plantea el reto de consolidar la imagen de marca dentro del

sector y crecer de manera ordenada y sostenible, para poder acometer más proyectos y de mayor envergadura. En un entorno como el descrito, se dan las circunstancias objetivas para que una organización eficiente como Altia, que presta servicios de alta calidad a unas tarifas competitivas, pueda aumentar su cuota de mercado de una manera significativa.

El volumen de negocio ha disminuido con respecto al año precedente un -12,7%. El año 2021 ha sido un año muy complicado y aunque la Compañía ha disminuido su cifra de negocios con respecto al 2020, pasando de 80,8 Mn€ a 70,6 Mn€, sigue manteniéndola por encima del volumen alcanzado en 2019 de 64,1 Mn€. Esta disminución es fácilmente explicable, y responde a que en 2020 se realizó una operación puntual de suministro de licencias a un cliente importante de la Compañía que no ha tenido continuidad en 2021. Sin este efecto, Altia ha seguido la tendencia de crecimiento de años precedentes a nivel de servicios durante 2021, con un aumento del +2,8%. Altia no ha perdido en ningún momento el foco en su estrategia a largo plazo basada en dos pilares fundamentales: orientación a clientes y orientación a resultados. Durante estos años pasados, y con especial intensidad en este último año, Altia ha tenido que hacer frente a importantes retos con efecto directo en las cuentas de resultados y, en algunos casos, en el modelo de negocio. El crecimiento de los ingresos ha venido, en su totalidad, de la mano del esfuerzo comercial y de ejecución de proyectos realizado por el equipo profesional que compone Altia. Como sector en el que cada vez las operaciones se plantean a más largo plazo, una parte del crecimiento ha venido por operaciones de ciclo largo ya conformadas con antelación a la llegada del virus Covid-19 pero aun así, la necesidad de las organizaciones de mejorar tecnológicamente y ser más eficientes en periodo ya de pandemia, han seguido acompañando el crecimiento de la Compañía.

Si en la parte de ingresos la evolución negativa se explica por el efecto anterior, en términos de rentabilidad los resultados han sido inferiores a los del año 2020 por las razones que se exponen más adelante en el análisis de la cuenta de Pérdidas y Ganancias.

Desde el punto de vista del Balance se ha continuado reforzando la solvencia, el crecimiento de Fondos Propios, la mejora del Fondo de Maniobra, el incremento de Tesorería y la reducción de deuda y ello pese a una, creemos, interesante política de remuneración del accionista. Todo ello demuestra gran solidez financiera: Altia posee unas bases muy firmes para su crecimiento futuro. La Tesorería a final de ejercicio ha sido de 10,3 Mn€ lo que supone aumento de un 4% con respecto al año anterior.

Hay que destacar que todas las Uniones Temporales de Empresas en las que participa la Sociedad se integran en las cuentas anuales aplicando el criterio de integración proporcional tal y como indica la Norma de Valoración 20ª y el artículo 51 del Real Decreto 1159/2010 que regula las normas de consolidación. El proceso contable de integración ha supuesto una variación significativa en los ingresos, particularmente en la cifra de negocios, en la cifra de gastos y en el activo y pasivo corriente de las cuentas anuales que presenta la Compañía, respecto a las cifras que hubieran resultado si los servicios se hubieran ejecutado directamente sin mediación de una Unión

Temporal de Empresas o el método de integración hubiese sido otro. Esta variación significativa de magnitudes debida a la integración de las Uniones Temporales de Empresas debe tenerse en cuenta en la comparación con las de ejercicios anteriores y en el estudio de los ratios de gestión.

Análisis cuenta Pérdidas y Ganancias

La estrategia comercial de Altia sigue centrada en aquellas líneas de negocio que generan mayor valor añadido, entendiendo como tal aquellas que se traducen en un mayor aumento de volumen de negocio y rentabilidad: *'Outsourcing y mantenimiento'*, *'Servicios Gestionados'* y *'Desarrollo de Aplicaciones Informáticas'*.

Ventas € por Línea de Negocio	2020	% s/ Total de Ventas	2021	% s/ Total de Ventas	Variación
Consultoría Tecnológica	1.001.827 €	1,2%	1.066.686 €	1,5%	6,5%
Desarrollo de aplicaciones informáticas	7.437.343 €	9,2%	7.410.154 €	10,5%	-0,4%
Implantación soluciones de terceros	646.071 €	0,8%	450.045 €	0,6%	-30,3%
Outsourcing y mantenimiento	47.090.454 €	58,3%	48.253.472 €	68,4%	2,5%
Soluciones Propias	1.236.798 €	1,5%	1.308.535 €	1,9%	5,8%
Suministros Hardware y Software	15.742.365 €	19,5%	3.709.619 €	5,3%	-76,4%
Servicios Gestionados	7.632.885 €	9,4%	8.359.514 €	11,8%	9,5%
Total Ingresos por Cartera	80.787.743 €	100%	70.558.026 €	100%	-12,66%

La principal línea de negocio durante 2021 sigue siendo, como en años anteriores, la de *'Outsourcing y Mantenimiento'*, que ha pasado de 47,1 Mn€ en 2020 a 48,3 Mn€ en 2021. Su peso en términos relativos también aumenta, pasando del 58,3% en 2020 al 68,4% en 2021.

La segunda línea por peso es la de *'Servicios Gestionados'* con un 11,8% de la cifra de negocios, mayor peso que el obtenido en 2020 y con crecimiento en términos absolutos de un 9,5%, pasando de 7,6 Mn€ en 2020 a 8,4 Mn€ en 2021. Esto se ha conseguido pese a la elevada competencia existente en el mercado de este tipo de servicios, que está motivando una reducción significativa de precios. En esta línea, la estrategia sigue pasando por especializarse en aquellos servicios de mayor valor añadido en los que los precios no solo se mantienen, sino que pueden, incluso, incrementarse dependiendo de la complejidad del servicio que se preste.

En tercer lugar, se sitúa la línea de negocio *'Desarrollo de Aplicaciones Informáticas'* que supone un 10,5% del total de ingresos. Esta línea se mantiene estable con respecto a 2020 en términos absolutos (7,4 Mn€). El objetivo de esta línea de negocio, además de la correcta ejecución del proyecto, es que éste pueda llegar a transformarse en un negocio recurrente a través del mantenimiento de la aplicación desarrollada.

La cuarta línea por orden de importancia es *'Suministro de Hardware y Software'*, que representa un 5,3% de la cifra de negocios. Esta partida disminuye un -76,4% con respecto al año 2020 debido a la operación puntual de venta de licencias producida en ese año que no ha tenido continuidad con una similar en 2021. Esta caída es la que explica en su

totalidad la reducción de ingresos del ejercicio en relación a los obtenidos en 2020.

El resto de líneas de negocio tienen un peso poco significativo, en el entorno del 1%.

Ventas € por Sectores	2020	% s/ Total de Ventas	2021	% s/ Total de Ventas	Variación
AA.PP.	34.649.326 €	42,9%	36.246.209 €	51,4%	4,6%
Industria	40.835.382 €	50,5%	29.238.636 €	41,4%	-28,4%
Servicios Financieros	5.303.035 €	6,6%	5.073.180 €	7,2%	-4,3%
Total Ingresos por Cartera	80.787.743 €	100,00%	70.558.026 €	100,00%	-12,66%

En relación al sector en el que el cliente desarrolla su actividad, el 51,4% de los ingresos provienen del negocio con 'Administraciones Públicas' con un incremento del 4,6% respecto a 2020. En términos absolutos un crecimiento de 1,6 Mn€. En sentido contrario, tanto 'Servicios Financieros' como especialmente 'Industria' con reducción del -4,3% y -28,4%. La explicación de la caída en el sector 'Industria' se explica por la operación puntual de venta de licencias.

Tras el análisis de las ventas, a continuación se analizan los gastos y resultados a partir de la expresión completa de la cuenta de Pérdidas y Ganancias.

P&G

Cifras en (€)	2020	2021	Variación
IMPORTE NETO DE LA CIFRA DE NEGOCIO	80.787.743	70.558.026	-12,7%
<i>Δ Facturación</i>	1,83%	-12,66%	
Trabajos realizados para el activo	0	0	
Costes Directos	33.832.768	20.588.879	-39,1%
<i>% sobre Ventas</i>	41,88%	29,18%	
MARGEN BRUTO	46.954.975	49.969.147	6,4%
<i>Δ Margen Bruto</i>	17,34%	6,42%	
<i>Margen Bruto/ Ventas (%)</i>	58,12%	70,82%	
Otros Ingresos	243.184	533.193	119,3%
Gastos de Personal	34.384.156	38.805.540	12,9%
<i>% sobre Ventas</i>	42,56%	55,00%	
Gastos de Explotación	4.142.885	3.830.500	-7,5%
<i>% sobre Ventas</i>	5,13%	5,43%	
EBITDA	8.671.118	7.866.300	-9,3%
<i>Δ EBITDA</i>	-32,33%	-9,28%	
<i>% sobre Ventas</i>	10,73%	11,15%	
Amortizaciones y deterioro por res. Enaj.	699.130	770.239	10,2%
<i>% sobre Ventas</i>	0,87%	1,09%	
EBIT	7.971.988	7.096.061	-11,0%
<i>Δ EBIT</i>	-32,10%	-10,99%	
<i>Margen EBIT</i>	9,87%	10,06%	
Resultado Extraordinario	-43.915	43.610	-199,3%
Resultado Financiero	40.421	-37.312	-192,3%
EBT	7.968.494	7.102.359	-10,9%
<i>Impuesto de Sociedades</i>	1.739.805	1.592.706	
<i>Tasa Impositiva Efectiva</i>	25,03%	22,43%	
BENEFICIO NETO	6.228.689	5.509.653	-11,5%
<i>Δ Beneficio Neto</i>	-28,86%	-11,54%	
<i>Margen Neto</i>	7,71%	7,81%	

La estructura de costes del Grupo profundiza aún más en la dependencia de la partida de 'Gastos de Personal' que ya supone un 55% del total de la cifra de negocios. Esta magnitud sigue siendo, un año más, la más relevante en la estructura de gastos de la Compañía. Con respecto a 2020 se incrementa un 12,9%, de 34,4 Mn€ a 38,8 Mn€. Este crecimiento se explica, por un lado, por el crecimiento de la plantilla que es necesaria para poder desarrollar la actividad y, por otro lado, por el esfuerzo llevado a cabo en la retención de talento en un momento de máxima competitividad por el mismo, en donde la cuenta de resultados se ha visto condicionada por este hecho. La Compañía ha puesto en marcha una serie de iniciativas tanto de carácter cualitativo como cuantitativo, consideradas estratégicas para favorecer la retención de talento en los próximos años, ya que se estima que esta competencia si no se intensifica, al menos se mantendrá en los próximos años, por lo que se considera esencial diferenciarse de los competidores en un área crítica como ésta

La partida de 'Costes Directos' se reduce con respecto a 2020 (pasa de 33,8 Mn€ a 20,6 Mn€) reduciendo igualmente su peso relativo con respecto a los ingresos (41,9% en 2020 frente a 29,2% en 2021). Esta reducción viene explicada por la no realización en 2021 de una operación de licencias del tamaño y relevancia de la ejecutada en 2020.

La partida 'Otros ingresos' aumenta con respecto a 2020 un 119%, de 243 miles € a 533 miles €. En esta partida se incluyen servicios a otras empresas del Grupo, servicios al personal y también subvenciones, si bien durante el ejercicio no ha habido subvenciones derivadas de proyectos I+D, tal y como se indica en el punto 6 del presente informe.

En cuanto a la partida de 'Costes de explotación y estructura', se sigue manteniendo la política de control estricto de los mismos. En 2021 se han reducido con respecto a 2020 (4,1 Mn€ frente a 3,8 Mn€ en 2020) si bien su peso aumenta del 5,1% al 5,4%. Aun con este incremento de su peso respecto a ingresos, suponen un porcentaje sobre ventas por debajo de muchas de las compañías del sector, lo que supone una ventaja competitiva indudable. El incremento se explica por la recuperación de parte de los gastos relacionados con desplazamientos durante el segundo semestre de 2021, que, si bien no han recuperado su volumen habitual, sí al menos se han activado con respecto al ejercicio precedente. También se han producido incrementos significativos en consumos, en especial en energía, explicados por el incremento del precio de la energía y no por un mayor consumo.

Las amortizaciones se incrementan con respecto a 2020 en términos absolutos, pasando de 699 miles € a 770 miles €. También aumenta su peso relativo que pasa del 0,87% al 1,09%. La Compañía ha realizado las inversiones necesarias para desarrollar su actividad de una manera eficiente en los próximos años.

Los resultados extraordinarios mejoran significativamente respecto al ejercicio 2020 pasando de -43,9 miles € a 43,6 miles €. Sin embargo, el resultado financiero ha tenido una evolución negativa pasando de 40,4 miles € a -37,3 miles €. Los resultados extraordinarios corresponden principalmente a donaciones a entidades sin ánimo de lucro, y a pérdidas por deterioro de operaciones comerciales. Los resultados financieros se componen principalmente de gastos financieros por la emisión de fianzas y avales por parte de entidades financieras para la ejecución de proyectos, e ingresos financieros por préstamos realizados a otras empresas del grupo que en 2021 no han tenido continuidad.

El EBITDA obtenido en 2021 (7,9 Mn€) disminuye un 9,3%, respecto al obtenido en 2020 (8,7 Mn€). En términos relativos, margen EBITDA, se ha alcanzado un 11,2%, frente al 10,7% obtenido en 2020. La empresa ha ganado menos que en 2020 pero ha sido más rentable. Las razones que explican esta reducción del EBITDA son, por un lado, la reducción de ingresos (de -12,7%), por otro lado, el esfuerzo en retención de talento y, por otro lado, la dedicación de recursos a gestionar y apoyar a sus filiales, que ha supuesto una considerable mejora de sus resultados individuales y también de los consolidados. Este efecto negativo se ha compensado parcialmente por el incremento de actividad en las líneas de negocio de mayor rentabilidad y por la contención en los gastos de explotación al desarrollar de forma diferente la actividad tras la llegada del 'teletrabajo' (reducción de consumos vinculados a oficinas, viajes y desplazamientos).

El resultado antes de impuestos ha sido de 7,1 Mn€ y el resultado después de impuestos ha alcanzado los 5,5 Mn€, un 11,5% menos que el obtenido en 2020 (6,2 Mn€). El Margen Neto ha sido del 7,8%, ligeramente superior al obtenido en 2020 (7,7%). Además de las circunstancias que explican la reducción del EBITDA y que son extensivas para explicar la evolución del resultado final, la evolución de las amortizaciones y de los resultados financieros explican la minoración de resultados. No obstante, el objetivo sigue siendo aumentar la rentabilidad y recuperar los niveles de rentabilidad obtenidos en los años previos al inicio de la pandemia, tanto a nivel individual como a nivel consolidado..

En este escenario, los resultados de la actividad de la Sociedad durante 2021 se pueden considerar aceptables dado el entorno de extrema dificultad en el que se han dado. En este ejercicio y pese a las enormes dificultades acontecidas, la Sociedad no se ha apartado de sus planteamientos de preservación del margen y se ha esforzado en reducir gastos e invertir en obtención y conservación de talento.

Análisis Balance de Situación

El Balance de Situación a 31 de diciembre de 2021 y su comparación con el Balance de Situación a 31 de diciembre de 2020 es la siguiente:

Balance

Cifras en (€)	2020	2021	Variación
Total Activo	59.353.406	61.186.380	3%
Activo No Corriente	29.379.010	28.402.561	-3%
Inmovilizado Intangible	47.452	242.323	411%
Inmovilizado Material	4.480.032	4.524.914	1%
Inmovilizado Financiero	24.760.869	23.496.536	-5%
Activo por Impuesto Diferido	90.657	138.788	53%
Activo Corriente	29.974.396	32.783.819	9%
Existencias	780.112	1.075.099	38%
Clientes	17.960.163	20.458.688	14%
Otras Cuentas a Cobrar	1.044.432	659.760	-37%
IFT	145.552	140.094	-4%
Tesorería	9.972.420	10.345.578	4%
Periodificaciones	71.717	104.600	46%
TOTAL PASIVO	59.353.406	61.186.380	3%
Patrimonio Neto	45.169.058	48.242.812	7%
Pasivo No Corriente	302.082	293.870	-3%
Provisiones a L/P	0	0	
Deuda financiera a L/P	0	0	
Pasivo por Impuesto Diferido	302.082	293.870	-3%
Pasivo Corriente	13.882.266	12.649.698	-9%
Provisiones cp	6.623	0	
Deuda Financiera C/P	4.198.475	1.286.359	-69%
Proveedores	5.989.003	6.515.900	9%
Otras Cuentas a Pagar	2.655.682	2.922.628	10%
Periodificaciones	1.032.483	1.924.811	86%

Las principales magnitudes del Balance corroboran la buena salud financiera de la Compañía, que dispone de recursos significativos, con un crecimiento en los Fondos Propios del 7%, una mejora del Fondo de Maniobra de 4 Mn€ (de 16,1 Mn€ en 2020 a 20,1 Mn€ en 2021), un incremento de Tesorería de un 4% (de 10 Mn€ a 10,3 Mn€) y una reducción de deuda financiera de 2,9 Mn€ (de 4,2 Mn€ a final de 2020 a 1,3 Mn€ a final de 2021).

El Balance ha crecido un 3% con respecto a 2020 (pasa de 59,4 Mn€ a 61,2 Mn€). En términos de principales magnitudes, las mayores variaciones se producen en la partida de 'Inmovilizado Intangible' (+200 miles de €) e 'Inmovilizado Financiero' (-1,2 Mn€) en el Activo No Corriente, en la de Clientes (+2,5 Mn€) y Tesorería (+370 miles de €) en el Activo Corriente, en el Patrimonio Neto (+3,1 Mn€), en el Pasivo Financiero (-2,9 Mn€ en deuda financiera a corto plazo), Proveedores (+526 miles de €), y, en Periodificaciones (+900 miles de €) en el Pasivo Corriente. El reto es, no solo conservar, si no mejorar la estructura financiera de la Compañía para que actúe como una palanca que acelere un crecimiento sólido y sostenible del negocio.

El Activo No Corriente disminuye un 3% con respecto a 2020. Disminución que se explica principalmente por la variación del Inmovilizado Financiero que pasa de 24,8 Mn€ en 2020 a 23,5 Mn€ en 2021. En esta partida está registrada la participación de Noesis, y en diciembre de 2021, Noesis ha devuelto a Altia 1,2 Mn€ correspondientes a la financiación que se había realizado a lo largo de 2020. Por su parte, el Inmovilizado Intangible aumenta en 200 miles de € debido a la inversión realizada en la migración de ERP que está llevando a cabo la Compañía y que está en línea con el proceso de integración entre compañías del Grupo iniciada tras la incorporación de Noesis.

La partida de Clientes ha aumentado un 14% con respecto a 2020, principalmente empujada por la ejecución de proyectos de mayor envergadura, más complejos, que hacen que el proceso de facturación no se lleve a cabo de una manera tan directa y correlacionada con el gasto incurrido necesario para ejecutar el mismo, lo que genera un mayor impacto vía 'work in progress' en esta partida en particular y en el Balance en general. La Tesorería ha tenido un buen comportamiento durante 2021. Se ha continuado poniendo foco en el seguimiento y cobro de facturas y también en la reducción significativa de deuda para cumplir con los objetivos fijados a nivel de grupo para este año, esfuerzo que se ha visto recompensado con un incremento en términos agregados de Tesorería de 370 miles de €.

Los Fondos Propios de la Compañía han seguido creciendo en la línea de lo acontecido en los ejercicios precedentes, lo que permite continuar, por un lado, con la política de reinversión y crecimiento del negocio, y por otro lado, dentro de la prudencia lógica, poder plantear la aplicación de una política de dividendos que conlleve que una parte significativa del beneficio se traspase a los accionistas, sin generar tensión alguna en la Tesorería, cuya posición es muy desahogada, con más de 10,3 Mn€ en liquidez inmediata.

Con respecto al Pasivo, hay que reseñar, la significativa reducción de deuda acontecida en el ejercicio (-2,9 Mn€ en total). También el incremento de la partida de 'Periodificaciones' que aumenta en casi 900 miles de € hasta los 1,9 Mn€, que se corresponden con facturaciones anticipadas de fases iniciales de proyectos, que se ejecutarán durante 2022.

Por último, en relación a la Deuda Financiera Neta (diferencia entre deuda y Tesorería), la reducción significativa de deuda y el incremento de Tesorería provocan una mejora de este indicador que mide el excedente de tesorería, desde los -5,9 Mn€ de cierre de 2020 hasta los -9,2 Mn€ alcanzados a cierre de 2022.

En conjunto, la situación a cierre 2021 es muy satisfactoria en cuanto a solidez y solvencia del balance si consideramos el entorno en el que la Compañía ha desarrollado su actividad durante el ejercicio, muy dependiente aún de los efectos de la pandemia y también del resto de circunstancias económicas negativas comentadas en el presente informe. Las principales magnitudes (rentabilidad, fondos propios, tesorería, deuda)

obtenidas en 2021 confirman la salud económica y financiera de la Sociedad y, por extensión, del Grupo en un entorno económico de extrema dificultad. Si a ese análisis le incorporamos comparables con el resto de compañías del sector, es evidente que los resultados obtenidos son sensiblemente mejores a los de la mayor parte de sus competidores. El ejercicio 2022 se presenta con muchas incógnitas, pero, independientemente del contexto macroeconómico, la Compañía seguirá aplicando las políticas de gestión que le han permitido llegar hasta aquí con una posición tan solvente.

Asimismo, la Sociedad está comprometida con el establecimiento en su organización los marcos adecuados para prevenir y combatir cualquier forma de discriminación, ya sea por cuestión de género, raza, religión, orientación sexual o discapacidad, así como para impulsar en su personal una cultura de respeto de la igualdad de derechos, a través de la promoción y difusión de medidas justas, imparciales y equitativas. En esta materia, uno de los objetivos de la Sociedad para los próximos ejercicios es continuar mejorando sus indicadores de personal contratado con discapacidad o en riesgo de exclusión social, contribuyendo a su inserción laboral y a dignificar sus condiciones de trabajo. Por último, al 31 de diciembre de 2021 la Sociedad cumplía con la nueva normativa reguladora aplicable establecida por el Real Decreto-ley 6/2019, de 1 de marzo, de medidas urgentes para garantía de la igualdad de trato y de oportunidades entre mujeres y hombres en el empleo y la ocupación.

3. Información no financiera y diversidad.

Al considerarse Altia una Entidad de Interés Público y superar el número medio de trabajadores empleados en el ejercicio 2020 la cifra de 500, según establece la Ley 11/2018 de 28 de diciembre en materia de información no financiera y diversidad, por la que se modifica el Código de Comercio, el texto refundido de la Ley de Sociedades de Capital aprobado por el Real Decreto Legislativo 1/2010 y la Ley 22/2015 de Auditoría de Cuentas, la Sociedad tiene la obligación de preparar un estado de información no financiera que contenga información necesaria para comprender la evolución, los resultados y la situación de la Compañía, y el impacto de su actividad respecto, al menos, a cuestiones medioambientales y sociales, al respeto de los derechos humanos y a la lucha contra la corrupción y el soborno, así como relativas al personal.

No obstante, tal y como establece el artículo 262.5 de la Ley de Sociedades de Capital, una Sociedad dependiente perteneciente a un grupo está dispensada de la obligación de elaborar el estado de información no financiera si la Sociedad, y sus dependientes, están incluidas en el informe de gestión consolidado de otra empresa que contenga ese estado de información no financiera. Altia pertenece al subgrupo Altia y, a su vez, al Grupo Boxleo por lo que a título individual se acoge a esa dispensa y no incluye esta información en el presente Informe.

El Grupo Boxleo deposita sus cuentas en el Registro Mercantil de A Coruña. La obligación de presentar cuentas consolidadas corresponde estrictamente a Boxleo Tic S.L como sociedad cabecera y Altia, como tal, estaría dispensada según lo establecido en los artículos 43.1, 2º del Código de Comercio y el ya mencionado 265.2 de la Ley de Sociedades de Capital.

Sin embargo, dado que las acciones de Altia cotizan en BME Growth, en su día se decidió, por mayor transparencia y para trasladar al mercado una imagen más completa e integrada de Altia y de las actividades que realiza directa e indirectamente mediante sus sociedades dependientes, que el subgrupo formado por Altia y sus sociedades dependientes consolidase también sus cuentas y elaborase y publicase los correspondientes estados financieros consolidados. La publicación se realiza en la página web de BME Growth y en la de Altia. No se depositan en el Registro Mercantil al ser la formulación voluntaria y no encontrarse ese caso entre los de depósito preceptivo.

En el informe de gestión consolidado de 2021 de Altia se incluye, según permite el artículo 49.7 del Código de Comercio, el estado de información no financiera mediante la remisión a la Memoria de Sostenibilidad e Información No Financiera 2021, que se adjunta a ese informe de gestión consolidado. Dicha Memoria contiene la información no financiera exigida en la legislación mercantil para ese estado, para lo cual se ha utilizado una tabla de equivalencias, que será verificada por un prestador independiente de servicios de verificación. De esta manera, y al publicarse los estados consolidados del subgrupo de Altia en la página web de BME Growth y en la de la propia Altia, el estado de información no financiera será accesible de manera general, fácil y sin coste alguno.

4. Acontecimientos posteriores al cierre.

No se ha producido ningún hecho significativo desde el 31 de diciembre de 2021 hasta la fecha de formulación de las presentes cuentas anuales que no haya sido tenido en consideración en la elaboración de las mismas.

5. Evolución previsible de la sociedad.

La crisis sin precedentes originada por la pandemia ha marcado y seguirá marcando por un tiempo la evolución de las diferentes economías mundiales. Después del derrumbe generalizado de los principales indicadores económicos durante 2020 (PIB, tasa de desempleo, el gasto, el ahorro o la inversión), los principales organismos de análisis vaticinaron un repunte de 2021, que, si bien se ha producido, no lo ha hecho con la intensidad indicada en un primer momento. Las sucesivas olas de contagio o el retraso en la inmunización de la población mediante vacunas ha

ralentizado la recuperación en la intensidad que se planteó de inicio. Además, la recuperación en 2021 no ha sido suficiente como para compensar la caída de 2020. A nivel de la economía española, la incertidumbre existente sobre la evolución de la pandemia, los planes de recuperación que puedan implementar las Administraciones Públicas y los agentes sociales y económicos, e incluso la efectividad a nivel global de las medidas de mitigación y prevención disponibles, son las claves que determinarán un mejor o peor desempeño en comparación con el resto de economías mundiales. En este sentido, los primeros datos comparativos obtenidos en 2021 no son muy optimistas.

En este contexto, se esperaba que 2022 fuese un año de confirmación de esa recuperación pero los últimos acontecimientos producidos a final de 2021 y, sobre todo, en estos primeros meses de 2022, cambian completamente el escenario económico mundial y condicionan al máximo nivel las predicciones anteriormente publicadas. La crisis en la cadena de suministros, especialmente con todo lo relacionado con los 'microchips', el encarecimiento de energía y combustibles, las dificultades de transportes, el incremento 'desorbitado' de las tasas de inflación, el encarecimiento generalizado de los productos de primera necesidad son cuestiones tan relevantes que ponen en entredicho cualquier recuperación. A esto hay que añadirle la invasión de Rusia a Ucrania iniciada en el mes de febrero de 2022, que eleva los niveles de incertidumbre geopolítica hasta niveles máximos. En este contexto, la probabilidad de que ese proceso de recuperación continúe es prácticamente inexistente. Aunque los principales organismos de opinión aún no han lanzado sus informes y proyecciones tras el inicio de la guerra, estimamos que la economía mundial va a entrar en un nuevo periodo de recesivo, si bien es cierto que no conocemos su duración ni su profundidad.

A nivel del sector donde la Sociedad desarrolla su actividad, hay un dinamismo superior al de otros ya que la tecnología se antoja fundamental en la práctica totalidad de los sectores de la economía. Como ya se ha expuesto en el presente informe, la creciente demanda de perfiles tecnológicos para cualquier negocio, actividad o sector, está complicando el acceso al talento en una actividad en la que este aspecto es crítico. En este sentido, la Sociedad está apostando fuertemente por mantener ese talento, que es fundamental para conseguir la diferenciación con competidores, a través de un mix de políticas e iniciativas retributivas y cualitativas, como la máxima flexibilidad, el teletrabajo, la conciliación o la desconexión digital y así lograr tener un éxito superior en el reto decisivo de captar y retener personas con alta cualificación técnica.

Altia no tiene una especial concentración ni a nivel de clientes, ni a nivel de tecnología. Los riesgos financieros son relativamente bajos, por su contenida deuda y por tener una baja actividad fuera de la zona Euro. En este contexto, los principales riesgos que tiene la Sociedad son:

- Dependencia de factores macroeconómicos. Riesgo directamente relacionado con la situación económica actual. La aparición del virus Covid-19 provocó en 2020 una recesión mundial en una intensidad no conocida hasta la fecha. 2021 ha sido un año de recuperación pero la

crisis en la cadena de suministros, el crecimiento galopante de los precios en especial de la energía y los carburantes o, el hecho más reciente de la guerra de Ucrania, son cuestiones tan profundas que con total seguridad van a interrumpir el proceso de recuperación iniciado en 2021, volviendo la economía mundial a una nueva etapa recesiva. El hecho de que el sector tecnológico pueda ser uno de los soportes para remontar la situación económica adversa es un elemento que podría reducir el impacto de este riesgo en las cuentas de la Compañía si bien en estos momentos es aventurado cualquier tipo de previsión.

- Escasez de capital humano cualificado. Debido a que el principal activo de la Sociedad reside en la alta cualificación técnica y profesional de las personas que lo integran, una inadecuada gestión del talento (captación, retención, políticas retributivas, plan de carrera, beneficios sociales, planes de compensación, etc.) podría suponer que la Compañía no disponga de los profesionales adecuados para la consecución de sus objetivos. En este sentido, tal y como se ha comentado previamente en el presente Informe, Altia está prestando especial atención a esta cuestión, apostando de una manera decidida por mantener el talento tecnológico del que dispone a través de las políticas comentadas, aunque eso suponga una cierta reducción en sus márgenes en el corto plazo.
- Los desafíos relacionados con adquisiciones. Los años 2022 y 2023 se presentan como un gran reto a nivel de subgrupo Altia puesto que la adquisición de Noesis y sus filiales obliga a una formulación más ambiciosa en los planes y las proyecciones de futuro. En todo caso, el modelo de negocio de Altia, sin excesiva exposición ni a clientes concretos, ni a sectores en general, ni a tipos de cambio, ni a tecnologías, ni a mercados nos hace ser optimistas sobre cómo la Sociedad va a poder afrontar procesos de esta índole.
- Ciberseguridad vs ataques cibernéticos. Como organización que basa su actividad en la tecnología, la Sociedad tiene que ser especialmente cauteloso con esta cuestión, que constituye también una línea de actividad propia. La aplicación de severas políticas de ciberseguridad se antoja como una cuestión totalmente necesaria para que los planes de desarrollo de la Sociedad se puedan llevar a buen término, en un entorno en el que los ataques cibernéticos cada vez son más habituales y a mayor escala, en especial desde el inicio de la guerra.
- Incumplimiento de la normativa que afecta a la actividad de la Sociedad. La globalización de la economía y el cada vez más exigente entorno normativo en el que las compañías tienen que desarrollar su actividad, están obligando a las organizaciones a mejorar su transparencia, a identificar y mitigar los riesgos de su actividad, aumentar su grado de cumplimiento de las normas que le aplican y a dar respuesta a todos sus grupos de interés. La Sociedad está haciendo un considerable esfuerzo para posicionarse como una entidad socialmente responsable y así aportar el mayor valor posible a todos los grupos relacionados con su actividad.
- Riesgo Comercial: que no continúe la exitosa comercialización de sus productos y servicios. En este sentido, Altia es optimista de cara al futuro. Por un lado, desarrolla su actividad en un sector que históricamente se ha comportado mejor que el resto y por otro, la

cuota de mercado que actualmente posee en cualquiera de los mercados en los que opera sigue siendo significativamente pequeña. Este último hecho es al mismo tiempo una oportunidad, dado que se puede atacar con más facilidad las posiciones de otros competidores de mayor tamaño pero con menor solidez financiera, capacidad tecnológica o innovadora, pero también un riesgo, debido a la concentración que se está produciendo en la demanda de servicios de tecnología y que exige cada vez mayor tamaño. En relación al negocio internacional, cada vez es mayor la presencia de la Sociedad, con el incipiente negocio en agencias y organismos europeos o con la apertura de negocio en 2021 en Andorra.

La Sociedad va a seguir firme en su modelo de negocio a través de una mezcla de sus virtudes tradicionales (orientación al cliente, estabilidad accionarial, alta cualificación de los recursos humanos y del equipo directivo, cuentas saneadas, costes de estructura inferiores a los de nuestros competidores, política financiera orientada a la optimización del fondo de maniobra) y de las nuevas iniciativas adoptadas (fomento de la cultura colaborativa y las sinergias entre diferentes áreas de la organización y en especial las que se obtienen por la integración de Noesis, políticas encaminadas a la captación y retención de talento, a la internacionalización y a la implantación de mayores sistemas de control y, finalmente, asunción progresiva de normas y recomendaciones exigidas a empresas cotizadas en mercados secundarios oficiales, incluso por encima de las estrictamente obligatorias para las cotizadas en BME Growth). La Sociedad está convencida de que la prestación de servicios avanzados en tecnologías de la información y comunicación no solo tiene un gran recorrido en el mercado sino que, cada vez, la demanda de este tipo de servicios va a ser mayor.

Las presentes cuentas anuales se pueden considerar satisfactorias en sus principales magnitudes dada la situación excepcional en que nos encontramos debido a la pandemia. Son una buena base para el incremento de ventas, la diversificación de cartera, la internacionalización, el mantenimiento de los niveles de rentabilidad similares a ejercicios anteriores, la generación de caja y el incremento de la solvencia vía aumento de Fondos Propios y Fondo de Maniobra en un entorno de máxima incertidumbre.

En un entorno de incertidumbre extrema como el actual, la Sociedad mantiene una gran cautela sobre la evolución de la economía, siendo la prudencia en cuanto a inversiones y nuevos negocios, su guía de actuación. El reto sigue siendo consolidar la imagen de marca dentro del sector y crecer de manera ordenada y sostenible, para poder acometer más proyectos y de mayor envergadura.

6. Actividades en materia de Investigación y Desarrollo e Innovación Tecnológica.

Durante el ejercicio 2021 la Compañía no ha realizado actividades de Investigación y Desarrollo pero sí de Innovación Tecnológica. Las actividades se han centrado en mejorar las funcionalidades de los productos propios para adaptarlos a las nuevas necesidades que el mercado de este tipo de productos demanda, y, por otro lado, para dotarlos de aspectos novedosos y diferenciales en relación a los productos con los que compiten. No se han solicitado subvenciones de I+D+i para acometer la puesta en marcha de estas nuevas funcionalidades.

Uno de los pilares futuros de la estrategia de la Compañía es apostar por los productos propios por lo que la Compañía profundizará en los próximos años en este tipo de actividades de innovación.

7. Adquisición de acciones propias.

La Compañía, en cumplimiento de las obligaciones impuestas por BME Growth y en aplicación del contrato de liquidez firmado con SOLVENTIS A.V. S.A inicialmente con fecha 1 de diciembre de 2011 y renovado el 1 de octubre de 2020, ha adquirido durante el ejercicio 9.809 acciones propias (0,14% del capital social) a un precio medio de 25,07 € por acción, con un importe total de 244.585 € (gastos de gestión incluidos) y ha vendido 7.851 acciones propias (0,0114% del capital social) a un precio medio de 26,00 € por acción, con un importe total de 204.168€ (minorados los gastos de gestión). En ambos casos (adquisición y venta) la contrapartida ha sido dineraria. El saldo inicial a 1 de enero de 2021 era de 8.559 acciones propias (0,124% del capital social). El número total de acciones propias a cierre del ejercicio ha sido 10.517, que representan un 0,153% del capital social.

En cumplimiento de lo dispuesto en el artículo 148 c) de la LSC y con cargo a reservas libres se ha establecido en el patrimonio neto una reserva equivalente al importe de las acciones propias computado en el activo, que se mantendrá mientras las acciones no sean enajenadas.

8. Uso de instrumentos financieros.

A fecha de cierre del presente ejercicio, las inversiones financieras a corto plazo existentes en el balance son préstamos a sociedades del grupo, fianzas y depósitos, por lo que no se considera relevante el riesgo financiero asociado a las mismas. Por su parte las inversiones financieras existentes en el Activo No Corriente se corresponden con inversiones y préstamos a más largo plazo puntuales en activos financieros de menor liquidez, con

mayor capacidad de generar rentabilidad financiera, pero también con un mayor riesgo financiero asociado.

9. Información sobre los aplazamientos de pago efectuados a acreedores comerciales

A continuación, se detalla los aplazamientos en los pagos realizados a proveedores y acreedores.

ALTIA	2021	2020
Período medio de pago a proveedores	24	28
Ratio de operaciones pagadas	25	29
Ratio de operaciones pendientes de pago	23	21
	IMPORTE (euros)	IMPORTE (euros)
Total pagos realizados	24.296.204	36.022.790
Total pagos pendientes	5.815.455	5.398.810

(a) De acuerdo con lo establecido la Ley 11/2013, de 26 de julio, de medidas de apoyo al emprendedor y de estímulo del crecimiento y de la creación de empleo, que modificó la Ley 3/2004, el plazo máximo legal de pagos es de 30 días, ampliable en su caso mediante pacto entre las partes, con el límite de 60 días naturales.

La política de pagos general de la Sociedad cumple con los períodos de pago a proveedores comerciales establecidos en la normativa de morosidad en vigor. En la actualidad, la Sociedad está desarrollando medidas para tratar de reducir el período de pago en aquellos muy limitados casos en los que se ha superado el plazo máximo establecido. Dichas medidas se centrarán en reducir los períodos de los procesos de recepción, comprobación, aceptación y contabilización de las facturas (potenciando el uso de medios electrónicos y tecnológicos), así como en la mejora del procedimiento de resolución de incidencias en estos procesos.

Este Informe de Gestión ha sido formulado con fecha 31 de marzo de 2022.



Formulación de las Cuentas anuales y el Informe de Gestión correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2021

El Consejo de Administración de Altia Consultores, S.A., el 31 de marzo de 2022 y en cumplimiento de los requisitos establecidos en el artículo 253.2 del Texto Refundido de la Ley de Sociedades de Capital y en el artículo 37 del Código de Comercio, procede a formular las Cuentas anuales y el Informe de gestión de Altia Consultores, S.A. correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2021, los cuales vienen constituidos por los documentos que preceden al presente escrito.

D. Constantino Fernández Pico

Presidente y Consejero Delegado

Dña. Adela Pérez Verdugo

Vicepresidenta

D. Manuel Gómez-Reino Cachafero

Secretario

D. Ignacio Cabanas López

Vicesecretario

Dña. Josefina Fernández Álvarez

Vocal

Dña. Teresa Mariño Garrido

Vocal

D. Ramón Costa Piñeiro

Vocal

D. Luis María Hueté Gómez

Vocal

D. Fidel Carrasco Hidalgo

Vocal

D. Carlos Bercedo Toledo

Vocal



Formulación de las Cuentas anuales y el Informe de Gestión correspondientes al ejercicio anual terminado el 31 de diciembre de 2021

Manuel Gómez-Reino Cachafeiro, en mi calidad de Secretario del Consejo de Administración de Altia Consultores, S.A. certifico que, en ejercicio de la posibilidad contemplada en el artículo 23 de los Estatutos Sociales y en el 22 del Reglamento del Consejo de Administración, las cuentas anuales y el informe de gestión individuales adjuntos han sido formulados con el voto favorable de todos los miembros del Consejo de Administración de la Compañía, en reunión de fecha 31 de marzo de 2022 con vistas a su verificación por los auditores y posterior aprobación por la Junta General de Accionistas.

Los citados documentos son los adjuntos a esta certificación y que firmo electrónicamente de manera conjunta para su entrega a los auditores de cuentas de cara a la emisión del correspondiente informe de auditoría, el 31 de marzo de 2022.

Manuel Gómez-Reino Cachafeiro

Secretario del Consejo de Administración

Recibí,

Miguel Barroso Rodilla